COMMISSIE

BESCHIKKING VAN DE COMMISSIE

van 8 mei 1990

tot goedkeuring van de overname van het gehele aandelenkapitaal van C. Walker & Sons (Holdings) Ltd door British Steel plc

(Slechts de tekst in de Engelse taal is authentiek)

(90/234/EGKS)

DE COMMISSIE VAN DE EUROPESE GEMEENSCHAPPEN,

Gelet op het Verdrag tot oprichting van de Europese Gemeenschap voor Kolen en Staal, inzonderheid op artikel 66,

Gelet op Beschikking nr. 24/54 van 6 mei 1954 houdende een reglement inzake de toepassing van artikel 66, lid 1, van het Verdrag nopens de kenmerkende elementen van de controle op een onderneming [1],

Gezien het door British Steel plc, Londen, op 5 oktober 1989 gedane verzoek tot goedkeuring van de overname van het gehele aandelenkapitaal van C. Walker & Sons (Holdings), Blackburn,

Na raadpleging van de Regeringen van het Verenigd Koninkrijk en van Ierland,

Overwegende hetgeen volgt:

I. DE PARTIJEN

(1) British Steel plc (hierna BS genoemd) is een op de Londense International Stock Exchange genoteerde naamloze vennootschap met een kapitaal van 1 000 miljoen pond sterling. Haar belangrijkste activiteiten zijn de produktie en de verkoop van EGKS-staalprodukten. Voorts vervaardigt en verkoopt zij een reeks produkten die niet onder het EGKS-Verdrag vallen en is zij actief in de sectoren scheepvaart en consultancy. BS is derhalve een EGKS-onderneming als omschreven in artikel 80 van het Verdrag.

(2) In het op 31 maart 1989 geëindigde boekjaar had BS een omzet van 4 906 miljoen pond sterling, waarvan 634 miljoen pond sterling betrekking had op het uit voorraad verkopen van produkten, 340 miljoen pond sterling in het Verenigd Koninkrijk en 294 miljoen pond sterling elders in de Gemeenschap.

(3) Naast haar eigen dochterondernemingen heeft BS concentraties met een aantal andere producenten en verkopers:

ASW Holdings Group: 20 % van de aandelen
United Engineering Steels: 50 % van de aandelen
United Merchant Bar: 25 % van de aandelen
DSRM Group: 50 % van de aandelen
Templeborough Rolling Mills: 50 % van de aandelen.

(4) C. Walker & Sons (Holdings) Ltd (hierna Walkers genoemd) is een besloten vennootschap naar Brits recht met een gestort aandelenkapitaal van 3,5 miljoen pond sterling, waarvan de belangrijkste activiteit de verkoop van zowel EGKS- als niet-EGKS-staalprodukten is. Walkers is tevens actief in de produktiesector en in de financiële dienstverlening en zij bezit een luchtvaartmaatschappij. Laatstgenoemde activiteit valt niet onder de door BS over te nemen activa. Walkers is dus eveneens een EGKS-onderneming als omschreven in artikel 80.

(5) In het op 3 juni 1989 geëindigde boekjaar bedroeg de omzet van Walkers met betrekking tot de door BS over te nemen activiteiten 622 miljoen pond sterling, waarvan er 596 miljoen pond sterling betrekking had op het uit voorraad verkopen van produkten. Van de totale omzet kwam 531 miljoen pond sterling tot stand in het Verenigd Koninkrijk en 65 miljoen pond sterling in Ierland.

II. DE AARD VAN DE OVERNAME

(6) BS is voornemens het gehele aandelenkapitaal van Walkers over te nemen, waardoor een concentratie in de zin van Beschikking nr. 24/54 tot stand wordt gebracht.

III. DE RELEVANTE MARKTEN

(7) Grote ondernemingen die staal uit voorraad verkopen zoals BS en Walkers, voeren een zeer groot assortiment staalprodukten, zowel die welke onder het EGKS-Verdrag vallen als die welke onder het EEG-Verdrag vallen. De belangrijkste categorieën produkten zijn profielstaal, plaat, warm- en

[1] PB nr. 9 van 11. 5. 1954, blz. 345/54.

koudgewalst band, beklede plaat, roestvrije plaat en staafstaal — „de EGKS-produkten die uit voorraad worden verkocht" — en buizen en blank staafstaal — „de EEG-produkten die uit voorraad worden verkocht". De EGKS- en de EEG-produkten die uit voorraad worden verkocht vormen te zamen de „produkten die uit voorraad worden verkocht" en vormen de relevante markt.

(8) Het merendeel, meer dan 80 % van de produkten die door de beide ondernemingen worden verkocht, vallen onder het EGKS-Verdrag, maar buizen en blank staafstaal moeten vanuit het EEG-Verdrag worden bezien. De EGKS- en EEG-produkten worden derhalve afzonderlijk onderzocht. Voorts wordt betonstaal, dat gedeeltelijk onder het EGKS-Verdrag en gedeeltelijk onder het EEG-Verdrag valt, afzonderlijk bezien.

(9) Naast het onderzoek van de totale marktsituatie zal elk belangrijk marktsegment, profielstaal en plaat, bandprodukten, roestvrije platte produkten, staafstaal, buizen en blank staafstaal individueel worden onderzocht ten einde erop toe te zien dat de voorgestelde transactie op dit niveau geen nadelige gevolgen zal hebben.

(10) De geografische markt moet op verschillende niveaus worden bezien. BS en de meeste, zo niet alle, belangrijke geïntegreerde staalproducenten in de Gemeenschap hebben buiten hun eigen nationale markten ondernemingen die staal in voorraad houden en verhandelen. BS bezit voorraadhoudende handelshuizen in Frankrijk, de Bondsrepubliek Duitsland en Nederland, terwijl Hoogovens, Krupp, Klöckner, Thyssen en Usinor Sacilor, om er slechts een aantal te noemen, belangen in voorraadhoudende handelshuizen in het Verenigd Koninkrijk hebben. Het grootste voorraadhoudende handelshuis in Frankrijk is in handen van Cockerill Sambre, de Belgische producent. Uit deze feiten en de grote omvang van de invoer — in het Verenigd Koninkrijk bij voorbeeld vertegenwoordigden de bevoorrading vanuit de Gemeenschap en de invoer vanuit derde landen in 1988 33 % van de vraag naar EGKS-produkten die uit voorraad worden verkocht en 26 % van de vraag naar zowel buizen als blank staafstaal — blijkt dat de Gemeenschap de relevante markt is. De positie op de nationale Britse en Ierse markten is ook belangrijk en dient aan een gedetailleerd onderzoek te worden onderworpen.

(11) Het uit voorraad verkopen van produkten heeft een plaatselijke dienstverlenende functie. Transportkosten en de levertijden beperken het concurrentievermogen van een bepaald depot gewoonlijk tot de onmiddellijke omgeving daarvan. De omvang van het betrokken gebied verschilt van produkt tot produkt en van plaats tot plaats. De omvang wordt mede bepaald door de plaatsen waar de depots van de concurrerende voorraadhoudende handelshuizen zijn gelegen. Dit plaatselijke effect is van doorslaggevend belang voor de vaststelling van de gevolgen voor de concurrentie.

(12) Hoewel er duidelijk een markt is van uit voorraad verkopende handelshuizen in de zin dat bepaalde produkten door plaatselijke ondernemingen worden verkocht aan een in het algemeen plaatselijke klantenkring, zouden veel van de klanten eveneens rechtstreeks kunnen kopen van de staalfabrieken of ingevoerd staal kunnen kopen via een staalhandelaar. Ook op dit aspect moet worden gelet bij het onderzoek van de voorgestelde transactie.

IV. DE ONTWIKKELING VAN HET UIT VOORRAAD VERKOPEN VAN PRODUKTEN

(13) Het aandeel van het via voorraadhoudende handelshuizen verkochte staal neemt nog steeds toe. In het Verenigd Koninkrijk is het percentage van de totale geleverde hoeveelheid staal die door voorraadhoudende handelshuizen werd verkocht, gestadig toegenomen van 39 % in 1979 tot 59 % in 1988. Het gaat hier om een marktsector waaraan geen enkele producent kan voorbijgaan.

(14) Voor de producenten biedt de controle van een bepaald deel van de afzetgebieden voor hun produkten, hetzij via voorraadhoudende handelshuizen of andere „downstream" afzetgebieden zoals draadtrekkerijen, machinefabrieken, enz. het vooruitzicht op grotere stabiliteit.

(15) Voor de ontwikkeling van het uit voorraad verkopen van produkten is een aantal redenen aan te wijzen. Aan de produktiekant is het aantal staalfabrieken afgenomen terwijl hun gemiddelde omvang groter is geworden. Als gevolg hiervan aanvaarden staalfabrieken liever geen kleine orders. Ter verbetering van hun produktiviteit trachten de meeste staalfabrieken de produktielijnen zo lang mogelijk te maken. Voorraadhoudende handelshuizen vormen een geschikt middel om over lange produktielijnen te beschikken en de voorraden bij de fabriek te verminderen.

(16) Een aantal grote staalverwerkende industrieën, waaronder de scheepsbouw en de kolenwinning, die vroeger grote hoeveelheden staal rechtstreeks van de fabrieken betrokken, zijn in verval geraakt en hebben thans veel minder staal nodig. Technische ontwikkelingen hebben tot lichtere, sterkere en hardere staalsoorten geleid, waardoor sectoren zoals de automobielindustrie, rails en witgoed, die traditioneel rechtstreeks van de fabrieken kochten, thans kleinere hoeveelheden staal nodig hebben.

(17) Ook de aard van het uit voorraad verkopen van produkten heeft een ontwikkeling doorgemaakt; veel voorraadhoudende handelshuizen houden zich thans niet alleen bezig met de kleinhandelsverkoop van staal, maar zij bewerken ook staal en voegen er waarde aan toe. Die bewerkingen omvatten het slitten, het op lengte snijden, het profileren, enz., waardoor het voor de klanten niet langer nodig is zelf machines te installeren en arbeidskrachten te werk te stellen. De meest recente ontwikkeling op

dit gebied is de opkomst van de „just in time"-leveranties, waarbij het voorraadhoudende handelshuis, dat gewoonlijk dicht bij de fabriek van een grote klant is gelegen, het van tevoren gereedgemaakte materieel heel kort na afroep aan de klanten levert overeenkomstig hun schema's, zodat de klanten zelf (bijna) geen voorraden meer behoeven aan te houden en hun produktieproces beter kunnen beheersen.

V. EGKS-PRODUKTIE

(18) Walkers produceert gealuminiseerde plaat. Haar jaarproduktie in 1988 bedroeg [...] (1) ton. Hoewel BS een belangrijke producent van beklede plaat is met een totale produktie van meer dan 2 miljoen ton in 1988, produceert zij geen gealuminiseerde plaat. Daarom zal de transactie ertoe leiden dat het produktenassortiment van BS in deze sector wordt aangevuld.

(19) Daarnaast snijdt Walkers speciale profielen (geleiderails) op lengte. Deze profielen worden voor haar door BS gewalst op walsen die eigendom zijn van Walkers. De verkoop van dit produkt bedroeg in 1988 [...] ton.

VI. HET UIT VOORRAAD VERKOPEN VAN EGKS-PRODUKTEN

(20) Indien BS/Walkers na de voorgestelde transactie dezelfde marktaandelen behoudt die BS en Walkers thans individueel hebben, zal zij voor alle EGKS-produkten die uit voorraad worden verkocht, minder dan 7 % van de communautaire markt hebben. Voor geen enkele categorie produkten zal dit percentage meer dan 9 % bedragen. In de Gemeenschap zal er concurrentie zijn van drie grotere handelshuizen die uit voorraad verkopen en die elk ongeveer 8 % van de communautaire markt hebben alsmede van enkele honderden kleinere handelshuizen die uit voorraad verkopen.

a) Het aandeel van BS/Walkers van de markt van handelshuizen die EGKS-produkten uit voorraad verkopen

EUR 12 (1988)

Produkt	BS/Walkers (× 1 000 ton)	EUR 12 (× 1 000 ton)	%
Platen en profielen	745	9 418	7,9
Bandwalserijprodukten	1 346	21 285	6,3
Roestvrije platte produkten	90	1 024	8,8
Staafstaal	210	5 907	3,5
Totaal	2 391	37 634	6,3

(1) In de voor bekendmaking bestemde versie van deze beschikking zijn enige gegevens weggelaten, conform de bepalingen van artikel 45, lid 2, van het EGKS-Verdrag.

(21) In het Verenigd Koninkrijk heeft BS ongeveer 17 % van de nationale markt voor EGKS-produkten die door handelshuizen uit voorraad worden verkocht en Walkers ongeveer 20 %. Zodoende zullen zij samen aanvankelijk een marktaandeel van ongeveer 37 % hebben. Dit varieert tussen 33 en 39 % naar gelang van het betrokken produkt zoals is aangegeven in tabel b).

b) Het aandeel van BS/Walkers in de markt voor EGKS-produkten die door handelshuizen uit voorraad worden verkocht

Verenigd Koninkrijk (1988)

Produkt	BS/Walkers (× 1 000 ton)	Verenigd Koninkrijk (× 1 000 ton)	%
Platen en profielen	559	1 451	39
Bandwalserijprodukten	1 075	2 870	37
Roestvrije platte produkten	47	133	35
Staafstaal	190	573	33
Totaal	1 871	5 027	37

(22) BS is van mening dat het marktaandeel van BS en Walkers in het Verenigd Koninkrijk zal afnemen van 37 % tot [...] % daar een aantal klanten die nu zowel van BS als van Walkers kopen, om strategische redenen onafhankelijke bevoorradingsbronnen in stand zullen willen houden. Dit is ook het geval geweest bij eerdere overnames, met name bij de overname door Simpsons, een dochteronderneming van BS, van SSSD in 1983 toen het oorspronkelijke marktaandeel van 20 % van de gecombineerde onderneming in 1985 terugviel tot 13 % en sindsdien op dat niveau is gebleven. Toen Walkers in 1986 GKN Steelstock overnam bedroeg het gecombineerde marktaandeel 20 % en dit viel in de loop van de daaropvolgende twaalf maanden terug tot 18 %.

(23) BS heeft geen uit voorraad verkopende handelshuizen in Ierland. Als gevolg van de overnames in 1988 van Listers en van de Steel Company of Ireland, is Walkers echter in Ierland zeer sterk aanwezig. Dit is te zien in de onderstaande tabel waaruit blijkt dat Walkers in 1988 iets minder dan 50 % van de markt voor uit voorraad verkochte produkten bezat en marktaandelen van respectievelijk 59 % en 61 % voor platen en profielen respectievelijk voor bandwalserijprodukten.

c) **Het aandeel van BS/Walkers van de markt voor EGKS-produkten die door handelshuizen uit voorraad worden verkocht**

Ierland (1988)

Produkt	BS/Walkers (× 1 000 ton)	Ierland (× 1 000 ton)	%
Platen en profielen	35	59	59
Bandwalserijprodukten	58	95	61
Roestvrije platte produkten	2	5	40
Staafstaal	5	43	12
Totaal	100	202	50

VII. BS ALS LEVERANCIER VAN EGKS-PRODUKTEN

(24) Walkers is de grootste afnemer van BS; in 1988 kocht zij meer dan 935 000 ton EGKS-produkten. Dit was meer dan 90 % van haar totale behoeften in het Verenigd Koninkrijk. In Ierland leverde BS ongeveer 30 000 ton, of 30 % van de behoeften van het Walkers-concern aldaar.

(25) Daartegenover voorzag BS slechts in 80 % van de behoeften van haar eigen uit voorraad verkopende dochterondernemingen in het Verenigd Koninkrijk en in 26 % van de behoeften van haar eigen uit voorraad verkopende ondernemingen elders in de Gemeenschap.

(26) De mogelijkheden voor BS om haar verkopen door de transactie met Walkers uit te breiden, zijn sterk beperkt door het feit dat Walkers reeds zeer veel van BS koopt. Indien de huidige praktijken van BS zouden worden uitgebreid tot Walkers, zou de hoeveelheid van BS betrokken staal in feite dalen.

(27) De gecombineerde positie van BS als een voorraadhoudend handelshuis en als rechtstreekse leverancier van uit voorraad verkochte EGKS-produkten voor en na de voltooiing van de overname van Walkers in het Verenigd Koninkrijk en Ierland is aangegeven in tabel d).

d) **BS als rechtstreekse leverancier en als een uit voorraad verkopend handelshuis**

EGKS-produkten die door handelshuizen uit voorraad worden verkocht (1988)

	Verenigd Koninkrijk		Ierland	
	(× 1 000 ton)	% van het Britse totaal	(× 1 000 ton)	% van het Ierse totaal
BS rechtstreekse verkopen	[...]	[...]	[...]	[...]
Verkopen door uit voorraad verkopende handelshuizen van BS	[...]	[...]	[...]	[...]
(waarvan van BS betrokken produkten)	[...]	[...]	[...]	[...]
Totaal voor overname	[...]	[...]	[...]	[...]
Verkopen van Walkers	[...]	[...]	[...]	[...]
(waarvan van BS betrokken produkten)	[...]	[...]	[...]	[...]
Totaal na overname	[...]	[...]	[...]	[...]
Totale markt	[...]	[...]	[...]	[...]

(28) Het deel van hun nationale markten dat andere in een soortgelijke positie verkerende staalproducenten controleren via rechtstreekse verkopen en via hun verkopen door hun voorraadhoudende dochterondernemingen ligt in dezelfde orde van grootte, namelijk Usinor Sacilor 49 %, Cockerill Sambre 46 % en ILVA 54 %.

VIII. TOEPASSING VAN ARTIKEL 66 EGKS-VERDRAG

(29) De voorgestelde transactie is een concentratie in de zin van Beschikking nr. 24/54 en behoeft daarom voorafgaande goedkeuring van de Commissie. Deze moet worden verleend indien de transactie de betrokken ondernemingen met betrekking tot de onder het EGKS-Verdrag vallende produkten niet de macht geeft

— de prijs te bepalen, de produktie of de distributie te beheersen of te beperken, of de handhaving van een daadwerkelijke mededinging voor een belangrijk deel van de markt van genoemde produkten te belemmeren; of

— zich te onttrekken aan de regels van de mededinging zoals deze voortvloeien uit de toepassing van het EGKS-Verdrag, met name door een kunstmatig bevoorrechte positie te scheppen, welke leidt tot een aanmerkelijk voordeel met betrekking tot de voorziening of de afzet.

(30) Daar de produktie van Walkers van gealuminiseerde plaat klein is en BS dit produkt niet vervaardigt, zal de concentratie van de bedrijven van BS en

Walkers die EGKS-produkten vervaardigen, geen wijzigingen teweegbrengen in de concurrentiepositie met betrekking tot dit produkt. Evenmin zal de concentratie van invloed zijn op de situatie met betrekking tot de geleiderails die door BS wordt geproduceerd en door Walkers wordt verkocht na door deze op maat te zijn gesneden.

(31) Op het niveau van de Gemeenschap zal BS/Walkers met haar marktaandeel voor uit voorraad verkochte EGKS-produkten van minder dan 7 % niet in staat zijn om de prijzen te bepalen. In het Verenigd Koninkrijk en vooral in Ierland is haar positie sterker. Niettemin zal zij niet in staat zijn om de prijzen te bepalen, en wel om de volgende redenen :

— er is een groot aantal concurrerende voorraadhoudende handelshuizen, ongeveer 400 in het Verenigd Koninkrijk en 30 in Ierland ;

— sommige van deze voorraadhoudende handelshuizen zijn zeer groot. ASD plc, het op een na grootste, heeft ongeveer [...] % van de totale Britse markt voor uit voorraad verkochte produkten in handen en is in tien jaar zeer snel gegroeid van één enkel depot tot een het gehele land omspannend netwerk ;

— kleinere voorraadhoudende handelshuizen hebben relatief grote aandelen in de deelmarkten waarop zij actief zijn ; zo heeft Glynwed bij voorbeeld naar schatting [...] % van de Britse markt voor roestvrije platte staalprodukten in handen ;

— de onafhankelijke voorraadhoudende handelshuizen zullen te zamen met die welke door andere producenten worden gecontroleerd, ten minste 63 % van de markt in het Verenigd Koninkrijk en 50 % in Ierland beheersen ;

— in Ierland doet zich geen wijziging voor op het niveau van de verkoop daar BS in dat land geen voorraadhoudende handelshuizen heeft ;

— daar het uit voorraad verkopen van produkten aan een bepaalde plaats is gebonden, kunnen voorraadhoudende handelshuizen die vanuit nationaal of Europees oogpunt bezien klein zijn, in hun eigen geografische gebied met hun produktenassortiment toch een zeer doeltreffende concurrentie bieden. Elk depot van BS/Walkers heeft binnen zijn geografische gebied ten minste drie concurrerende voorraadhoudende handelshuizen ;

— deze kleinere handelshuizen zijn niet noodzakelijkerwijs aan BS als leverancier gebonden. Een aantal daarvan is reeds eigendom van producenten op het Europese vasteland en andere staalproducenten zouden hun verkopen graag uitbreiden ten koste van BS door aan onafhankelijke voorraadhoudende handelshuizen te leveren. De concurrerende voorraadhoudende handelshuizen zullen waarschijnlijk gemakkelijk toegang hebben tot leveranties van staal tegen concurrerende prijzen. Ongeveer 33 % van de Britse vraag naar uit voorraad verkochte EGKS-produkten wordt reeds nu door invoer gedekt.

(32) BS/Walkers zal niet in staat zijn de produktie of de verkoop van EGKS-produkten te controleren daar haar aandeel in de communautaire produktie slechts ongeveer 8 % is. In het Verenigd Koninkrijk bedraagt haar aandeel in de produktie ongeveer 65 %. Staal is echter in sterke mate een produkt waarbij weinig verschil kan worden gemaakt tussen door BS dan wel door een derde geproduceerd staal. Indien BS haar produktie zou beperken ten einde de leveranties van staal aan concurrerende handelshuizen te verminderen dan zou in het tekort kunnen worden voorzien door andere producenten, zowel in als buiten de Gemeenschap.

(33) Daar de staalproduktie zeer kapitaalintensief is, zou een vrijwillige produktiebeperking voor BS tot hogere kosten per eenheid leiden, waardoor de eventuele voordelen van het aldus geschapen tekort zouden worden verminderd of teniet gedaan, waarbij BS op lange termijn een permanent verlies van haar marktaandeel en van haar geloofwaardigheid als leverancier zou kunnen verwachten. Indien de vermindering van de produktie een verhoging van het prijspeil in het Verenigd Koninkrijk zou teweegbrengen, zou dit extra invoer aantrekken.

(34) Voor de afzet van de produktie van BS zal BS/Walkers zeer belangrijk zijn. Dit zal BS echter geen kunstmatig bevoorrechte positie verschaffen daar BS/Walkers op de markt moet concurreren met de onafhankelijke voorraadhoudende handelshuizen en met die welke eigendom zijn van andere producenten. BS moet hoe dan ook de EGKS-verkoopvoorschriften nakomen.

(35) Walkers betrekt reeds verreweg het grootste deel van haar staalbehoeften, meer dan 90 % in 1988, van British Steel, zodat de mogelijkheid voor BS om haar verkopen via de afzetkanalen van Walkers te vergroten, zeer gering is. De eigen voorraadhoudende handelshuizen van BS betrokken in 1988 slechts 80 % van hun staal van BS. Indien de ondernemingen van Walkers die EGKS-produkten uit voorraad verkopen hetzelfde beeld zouden vertonen, zou dit betekenen dat Walkers ongeveer [...] ton minder van BS zou betrekken.

(36) Bij de evaluatie van de vraag of de voorgestelde transactie door de Commissie kan worden goedgekeurd moet rekening worden gehouden met de omvang van soortgelijke ondernemingen.

(37) Op de totale communautaire markt voor produkten die uit voorraad worden verkocht, hebben verscheidene producenten reeds een gelijk of groter marktaandeel dan de 7 % die BS/Walkers zullen hebben. Hieronder vallen Usinor-Sacilor, Cockerill-Sambre, Arbed, ILVA en Thyssen.

(38) Sommige van deze ondernemingen hebben een belangrijk deel van hun eigen nationale markt in handen, met name Usinor Sacilor ([...] %), Cockerill Sambre ([...] %) en ILVA ([...] %). Het marktaandeel van uit voorraad verkochte EGKS-

produkten dat in handen is van de producenten zelf is buiten het Verenigd Koninkrijk veel hoger met een gemiddelde van 63 % voor de negen grote staalproducerende landen tegenover slechts 21 % in het Verenigd Koninkrijk. De percentages liggen tussen 11 % in Spanje en 88 % in de Bondsrepubliek Duitsland.

(39) Na de voltooiing van de overname zal ongeveer 33 % van de door BS vervaardigde eindprodukten via haar uit voorraad verkopende dochterondernemingen worden verkocht (thans wordt ongeveer 20 % op deze manier verkocht). Bij andere ondernemingen liggen deze cijfers hoger ; zo was de door de uit voorraad verkopende divisie van Cockerill Sambre verkochte hoeveelheid bij voorbeeld bijna even groot als de totale produktie van de moederonderneming. Staalbedrijven die een groot deel van hun produktie via aan hen verbonden verkooppunten kunnen afzetten, hebben een stabielere basis om de toekomst te plannen.

(40) Aan de in artikel 66, lid 2, van het EGKS-Verdrag vervatte voorwaarden is derhalve voldaan en de concentratie kan worden goedgekeurd wat de EGKS-produkten betreft.

IX. WAPENINGSBETON

(41) Wapeningsbeton bestaat uit staven van betonstaal met standaardlengte of op maat gesneden (EGKS-produkten) en uit gebogen staven en netten (EEG-produkten). Deze produkten worden door de wapeningsindustrie geleverd aan aannemers die werkzaam zijn in de bouw en voor publieke werken. De aannemers worden bevoorraad met een assortiment van rechte en gebogen staven en netten om aan hun behoeften te voldoen. Daarom is het uit praktisch oogpunt moeilijk om de EGKS- en EEG-aspecten van deze handel te scheiden. Daarom zal wapeningsbeton als één produkt worden behandeld, hoewel in deze beschikking alleen het EGKS-aspect zal worden onderzocht.

(42) BS zelf produceert geen staven van betonstaal meer en heeft geen rechtstreekse belangen in de wapeningsindustrie. ASW, een vennootschap waarin BS een 20 % belang heeft, en waarmee zij is geconcentreerd, is een grote producent en heeft twee dochterondernemingen die wapeningsbeton produceren en die beide in het Verenigd Koninkrijk werkzaam zijn.

(43) Walkers heeft een klein wapeningsbedrijf in het Verenigd Koninkrijk en een groter bedrijf in Ierland. In het Verenigd Koninkrijk zullen de gecombineerde verkopen [...] ton bedragen, waardoor BS en Walkers een marktaandeel van ongeveer [...] % zullen hebben.

(44) Het Ierse verbruik van betonstaal is zeer gering, 76 000 ton in 1988 (minder dan 0,7 % van de verkopen in de Gemeenschap) vergeleken met, naar raming, 12 miljoen ton in Europa. BS noch ASW heeft wapeningsbedrijven in Ierland. Walkers levert ongeveer 77 % van hetgeen deze kleine markt aan wapeningsbeton nodig heeft.

(45) In de drie jaren van 1986 tot en met 1988 heeft het wapeningsbedrijf van Walkers slechts minimale hoeveelheden staven van betonstaal van ASW betrokken. De lokale staalproducent Irish Steel Ltd heeft de produktie van staven van betonstaal begin 1989 beëindigd en Walkers begon ongeveer [...] ton per jaar, neerkomend op [...] % van haar behoeften in Ierland, van ASW te betrekken.

X. TOEPASSING VAN ARTIKEL 6 EGKS-VERDRAG OP WAPENINGSBETON

(46) Het gecombineerde marktaandeel in het Verenigd Koninkrijk geeft geen aanleiding tot problemen met betrekking tot het EGKS-Verdrag. BS/Walkers zal echter een zeer groot marktaandeel voor rechte staven hebben in Ierland. Vóór de voorgenomen transactie was dit aandeel reeds in handen van Walkers alleen. Wat de verkoop betreft blijft de situatie met betrekking tot de concurrentie dan ook ongewijzigd.

(47) Met betrekking tot rechte staven (EGKS-produkten) is aan de voorwaarden van artikel 66, lid 2, van het EGKS-Verdrag voldaan en dit aspect van de voorgenomen transactie kan worden goedgekeurd.

XI. GEMAKKELIJKE TOEGANG TOT DE SECTOR UIT VOORRAAD TE VERKOPEN PRODUKTEN

(48) Het feit dat de toegang tot de markt van uit voorraad te verkopen produkten betrekkelijk gemakkelijk is, is een bescherming tegen misbruik en distorsies van de markt. De mate van complexiteit varieert, maar voor de meest fundamentele transacties is veel geld noch veel ervaring vereist. Nieuwkomers die zoeken naar een gat in de markt om dat te kunnen exploiteren en die bereid zijn mogelijkheden te benutten waarin grotere uit voorraad verkopende handelshuizen niet zijn geïnteresseerd, zullen zich vrij gemakkelijk kunnen vestigen.

(49) Nieuwkomers en kleinere uit voorraad verkopende handelshuizen zullen voor hun staalaankopen niet afhankelijk zijn van BS. Andere producenten, hoofdzakelijk maar niet uitsluitend in de Gemeenschap, willen hun verkopen graag uitbreiden. De overcapaciteit in de staalindustrie, die een belangrijke factor zal zijn zodra de vraag die in de jaren 1988/1989 uitzonderlijk groot was, weer meer normale proporties zal hebben aangenomen, zal ervoor zorgen dat onafhankelijke, uit voorraad verkopende handelshuizen, ongeacht of dit nieuwkomers dan wel reeds lang gevestigde ondernemingen zijn, hun behoeften gemakkelijk zullen kunnen dekken.

XII. CONCLUSIES

(50) Aan de voorwaarden van artikel 66, lid 2, van het EGKS-Verdrag is voldaan zodat de voorgenomen transactie kan worden goedgekeurd.

(51) Op grond van het EGKS-Verdrag is BS verplicht zich te houden aan de prijsreglementering van de EGKS welke geldt voor verkooptransacties buiten het BS-concern. Gezien het hoge marktaandeel dat BS in het Verenigd Koninkrijk en Ierland echter heeft, alsmede haar positie als voornaamste leverancier van deze markten, dient BS de Commissie jaarlijks lijsten over te leggen van de prijzen die zij aan haar uit voorraad verkopende dochterondernemingen berekent en die welke zij berekent aan uit voorraad verkopende concurrenten,

HEEFT DE VOLGENDE BESCHIKKING GEGEVEN:

Artikel 1

Op grond van artikel 66, lid 2, van het EGKS-Verdrag, wordt aan British Steel plc toestemming verleend om het gehele aandelenkapitaal van C. Walker & Sons (Holdings) Ltd over te nemen.

Artikel 2

British Steel legt binnnen drie maanden na de afsluiting van haar boekjaar de Commissie gedetailleerde staten over, per groep produkten, van de gemiddelde nettoprijzen die zij berekent aan de uit voorraad verkopende handelshuizen in het Verenigd Koninkrijk en Ierland waarvan zij meer dan 50 % van de aandelen bezit, alsmede een gedetailleerde staat van de prijzen welke zij toepast voor verkopen aan andere voorraadhoudende staalhandelshuizen. Deze prijzen zullen voor de Britse en Ierse markten apart worden geanalyseerd. De volgende produktgroepen zijn bedoeld: profielen, staafstaal, plaat, koud- en warmgewalst breedband en dunne plaat, koud- en warmgewalst roestvrij bandstaal, verzinkte plaat en andere beklede plaat.

Artikel 3

Deze beschikking wordt bekendgemaakt in het *Publikatieblad van de Europese Gemeenschappen.*

Artikel 4

Deze beschikking is gericht tot British Steel plc, 9 Albert Embankment, London SE1 7SN.

Gedaan te Brussel, 8 mei 1990.

Voor de Commissie

Leon BRITTAN

Vice-Voorzitter