REGULAMENTUL DE PUNERE ÎN APLICARE (UE) 2018/1013 AL COMISIEI

din 17 iulie 2018

de impunere a unor măsuri de salvgardare provizorii cu privire la importurile de anumite produse siderurgice

COMISIA EUROPEANĂ,

având în vedere Tratatul privind funcționarea Uniunii Europene,

având în vedere Regulamentul (UE) 2015/478 al Parlamentului European și al Consiliului din 11 martie 2015 ([1]), în special articolele 5 și 7,

având în vedere Regulamentul (UE) 2015/755 al Parlamentului European și al Consiliului din 29 aprilie 2015 ([2]), în special articolele 3 și 4,

după consultarea Comitetului pentru măsuri de salvgardare, instituit în temeiul articolului 3 alineatul (3) din Regulamentul (UE) 2015/478 și, respectiv, al articolului 22 alineatul (3) din Regulamentul (UE) 2015/755,

întrucât:

I. ISTORICUL DOSARULUI

(1) La 26 martie 2018, Comisia a publicat, în *Jurnalul Oficial al Uniunii Europene*, un aviz de deschidere a unei anchete de salvgardare privind importurile a 26 de categorii de produse din oțel (2018/C 111/10) ([3]). Comisia a decis să deschidă ancheta având în vedere numărul suficient de dovezi potrivit cărora importurile produselor respective ar putea cauza sau ar putea amenința să cauzeze un prejudiciu grav producătorilor din Uniune în cauză.

(2) La 28 iunie, Comisia a publicat, de asemenea, un aviz prin care a extins ancheta la două categorii suplimentare de produse ([4]).

(3) Informațiile de care dispune Comisia, obținute prin intermediul mecanismului instituit de supraveghere prealabilă a oțelului ([5]) și al unor surse din industria Uniunii, au demonstrat că o tendință tot mai accentuată a importurilor acestor categorii de produse și condițiile economice și comerciale amenințătoare predominante, inclusiv situația industriei siderurgice din Uniune, justifică o examinare aprofundată.

(4) În plus, din cauza măsurilor împotriva importurilor de oțel adoptate de Statele Unite ale Americii (denumite în continuare „SUA") în temeiul secțiunii 232 din *Trade Expansion Act* din 1962 (denumită în continuare „secțiunea 232"), exista un risc ridicat de creștere suplimentară a importurilor ca urmare a reorientării fluxurilor comerciale.

(5) Aceste circumstanțe, în contextul supracapacităților persistente la nivel mondial, pot periclita industria siderurgică din Uniune, care este încă vulnerabilă la o creștere iminentă probabilă a importurilor și se află în curs de redresare în urma prejudiciului cauzat de practicile comerciale neloiale, după cum o demonstrează numărul substanțial de măsuri de apărare comercială privind produsele siderurgice, adoptate în ultimii ani în întreaga lume.

(6) La 11 aprilie 2018, Comisia a emis o „notă la dosar" care conține statistici esențiale privind importurile și indicatorii de prejudiciu disponibili. În legătură cu această „notă la dosar", Comisia a primit 41 de contribuții din partea unor țări terțe, asociații naționale și companii siderurgice individuale.

(7) Mai multe părți interesate au afirmat că Comisia nu a dezvăluit la timp și în mod adecvat dovezile pe care s-a bazat deschiderea anchetei de salvgardare. S-a afirmat că, din acest motiv, părțile interesate nu au fost în măsură să își exercite pe deplin drepturile la apărare. Mai precis, mai multe părți interesate au afirmat că „nota la dosar" publicată la 11 aprilie 2018 nu conținea date privind vânzările din Uniune, exporturile realizate de Uniune, consumul din Uniune sau producția totală a Uniunii.

([1]) JO L 83, 27.3.2015, p. 16.
([2]) JO L 123, 19.5.2015, p. 33.
([3]) JO C 111, 26.3.2018, p. 29.
([4]) JO C 225, 28.6.2018, p. 54.
([5]) Măsurile de supraveghere prealabilă au fost adoptate în luna aprilie 2018 prin Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2016/670 al Comisiei din 28 aprilie 2016 de introducere a unei supravegheri prealabile la nivelul Uniunii a importurilor de anumite produse siderurgice originare din anumite țări terțe (JO L 115, 29.4.2016, p. 37).

(8) Contrar acestor afirmații, „nota la dosar” conținea date privind vânzările din Uniune, consumul din Uniune și producția totală a Uniunii. Mai mult, Comisia consideră că, în plus, principalele elemente și dovezi disponibile au fost sintetizate în mod adecvat, atât în avizul de deschidere a anchetei, care a fost publicat în *Jurnalul Oficial al Uniunii Europene*, cât și în notificarea deschiderii anchetei către OMC în temeiul articolului 12 alineatul (1) litera (a) din Acordul OMC privind măsurile de salvgardare.

(9) Prin urmare, Comisia consideră că și-a îndeplinit obligațiile legale de a proteja în mod adecvat drepturile la apărare ale părților interesate. În orice caz, părțile interesate au încă posibilitatea de a-și exercita drepturile în cursul perioadei de anchetă rămase.

(10) În vederea obținerii informațiilor necesare pentru efectuarea unei evaluări aprofundate, Comisia a trimis chestionare producătorilor cunoscuți din UE și tuturor producătorilor-exportatori, importatorilor și utilizatorilor produselor care fac obiectul anchetei care au solicitat acest lucru în termenele prevăzute în avizul de deschidere. Părțile respective, precum țările terțe, au fost, de asemenea, invitate să prezinte orice contribuții relevante. Comisia a primit 222 de răspunsuri la chestionare și 74 de contribuții.

II. PRODUSUL ÎN CAUZĂ ȘI PRODUSUL SIMILAR SAU DIRECT CONCURENT

(11) Comisia a deschis ancheta de salvgardare privind 26 de categorii de produse siderurgice importate în UE, iar la 28 iunie a extins sfera acesteia pentru a include 2 categorii suplimentare de produse, prin intermediul unui aviz de modificare a avizului de deschidere ([1]). Cele 28 de categorii de produse (denumite în continuare „produsul în cauză” sau categoriile de produse în cauză„) sunt toate acoperite de mecanismul de supraveghere prealabilă introdus de Comisie în luna mai 2016. Acestea fac, de asemenea, obiectul măsurilor tarifare adoptate de SUA în temeiul secțiunii 232. Categoriile de produse în cauză, împreună cu codurile NC la care sunt clasificate în prezent aceste produse, sunt enumerate în anexa I.

(12) În această evaluare preliminară, Comisia constată că cele 28 de categorii de produse fabricate de producătorii din Uniune (denumite în continuare „produsul similar” sau „categoriile de produse similare”) sunt similare sau direct concurente cu categoriile de produse în cauză. Produsele în cauză, atât cele fabricate în Uniune, cât și cele importate, au aceleași caracteristici fizice, tehnice și chimice de bază; au aceleași utilizări, iar informațiile privind prețul și calitatea lor sunt ușor accesibile; de asemenea, aceste produse sunt vândute prin intermediul unor canale comerciale similare sau identice, iar clienții le cumpără sau le pot cumpăra atât de la exportatorii interni, cât și, în mod alternativ, de la exportatorii străini. În consecință, există o concurență puternică între categoriile de produse în cauză și categoriile corespunzătoare de produse fabricate de producătorii din Uniune.

(13) De asemenea, cu ocazia acestei analize preliminare, Comisia a constatat că există o legătură importantă și o concurență puternică între produsele încadrate în diferite categorii de produse, dar și între produsele aflate în diferite stadii de producție în cadrul anumitor categorii, întrucât unele categorii conțin materia primă principală sau materialul de intrare principal care sunt necesare pentru a fabrica alte produse aparținând altor categorii de produse.

(14) Această legătură și această concurență din cadrul categoriilor de produse și dintre acestea este ilustrată prin câteva exemple. De exemplu, benzile laminate la cald sunt produse din brame și înfășurate în formă de role sau sunt benzi plate, produse cu ajutorul laminoarelor cuarto. Foile sunt produse prin tăierea benzilor pe lungime. Benzile înguste sunt produse fie direct, fie prin tăierea benzilor laminate la cald. Produsele plate laminate la cald sunt utilizate și la fabricarea de țevi și tuburi pentru industria petrochimică, iar cele laminate la rece sunt utilizate ulterior de producătorii de tuburi sudate. O mare parte din benzile laminate la cald produse sunt prelucrate ulterior pentru a fabrica benzi laminate la rece, care sunt mai subțiri și a căror suprafață prezintă un finisaj superior. O proporție semnificativă a produselor laminate la rece sunt acoperite cu metal, și anume cu staniu sau crom pentru industria conservelor sau cu zinc ([2]).

(15) Numeroși producători din Uniune desfășoară activități de producție a celor mai multe dintre produsele menționate anterior. De exemplu, Arcelor Mittal produce foi și benzi laminate la cald și la rece, dar se ocupă și cu acoperirea cu metal a mai multor produse siderurgice și cu producția de plăci. În mod similar, companii precum Voest Alpine și Tata Steel produc atât foi și benzi laminate la cald și la rece, cât și produse siderurgice acoperite, fabricate din produsele respective.

(16) În plus, având în vedere aceste legături, presiunea concurențială poate fi, prin urmare, ușor transferată de la un produs la altul. De exemplu, dacă se impun măsuri de apărare comercială asupra unui produs, de exemplu, role de oțel, produsul respectiv poate fi transformat ulterior în aceeași țară și exportat sub o altă formă, pentru a se evita măsurile suplimentare, și poate continua să concureze cu produsele interne. De asemenea, nu este exclus ca țările terțe să importe aceste produse la costuri reduse și să le transforme înainte de a le reexporta în Uniune.

([1]) JO C 225, 28.6.2018, p. 54.
([2]) Cauza COMP/ECSC.1351, Usinor/Arbed/Aceralia, și cauza COMP/M.4137, Mittal/Arcelor.

(17) Datorită acestor legături și interconexiuni și dat fiind faptul că, după cum se va explica în continuare, posibila reorientare a fluxurilor comerciale rezultată din aplicarea măsurilor adoptate de SUA în temeiul secțiunii 232 vizează toate categoriile de produse, pentru că aceste măsuri se aplică orizontal tuturor produselor siderurgice, indiferent de forma, dimensiunea și compoziția lor, analiza în scopul stabilirii măsurilor provizorii a fost efectuată atât la nivel de ansamblu, pentru toate cele 28 de categorii de produse care reprezintă produsul în cauză (și anume, oțelul sub diverse forme), cât și la nivel individual, pentru fiecare categorie de produse ([1]).

III. **PRODUCĂTORII DIN UNIUNE**

(18) Majoritatea producătorilor din Uniune sunt membri ai Confederației Europene a Industriilor Fierului și Oțelului („Eurofer") sau, în măsura în care produc țevi și tuburi, ai Asociației Europene a Producătorilor de Tuburi din Oțel (*European Steel Tube Association* – „ESTA"). Aceste două asociații industriale reprezintă peste 95 % din producția de oțel a Uniunii. Membrii lor sunt situați în aproape toate statele membre.

(19) Aceste asociații industriale au informat Comisia, în numele membrilor lor, că sprijină atât deschiderea anchetei de salvgardare, cât și adoptarea de măsuri care să abordeze, de asemenea, reorientarea fluxurilor comerciale rezultată din aplicarea măsurilor adoptate în temeiul secțiunii 232, care perturbă în mod grav piața oțelului, care nu s-a redresat încă pe deplin în urma crizei din acest sector.

IV. **CREȘTEREA IMPORTURILOR**

(20) Pe baza informațiilor furnizate de Eurostat, de mecanismul de supraveghere prealabilă a oțelului și de industria Uniunii, Comisia a efectuat o analiză preliminară privind creșterea importurilor de produse în cauză în perioada 2013-2017. De asemenea, Comisia a examinat evoluția importurilor în cursul primului trimestru al anului 2018, pentru a confirma creșterea recentă a importurilor.

(21) Importurile totale de produse în cauză au evoluat după cum urmează:

	2013	2014	2015	2016	2017
Importuri (în mii de tone)	18 861	22 437	27 164	29 778	30 573
Indice 2013 = 100	*100*	*119*	*144*	*158*	*162*
Cote de piață (%)	12,7	14,4	16,9	17,9	18,0

Sursă: Eurostat

(22) În general, importurile celor 28 de categorii de produse în cauză, luate împreună, au crescut în termeni absoluți cu 62 % în perioada 2013-2017. Creșterea importurilor a fost deosebit de accentuată până în 2016. Ulterior, importurile au continuat să crească și au rămas la un nivel foarte ridicat.

(23) Importurile marii majorități a categoriilor individuale de produse care fac obiectul anchetei au înregistrat, de asemenea, o creștere în termeni absoluți în ultimii cinci ani. De exemplu, importurile celor mai importante categorii din punctul de vedere al volumului importurilor (categoriile de produse 1, 4 și 7) au crescut cu 45 %, 168 % și, respectiv, 78 %.

(24) Cu toate acestea, în cazul a 5 categorii de produse, și anume categoriile 10, 11, 19, 24 și 27, nu s-a înregistrat o creștere a importurilor. Prin urmare, Comisia consideră că aceste categorii de produse ar trebui să fie excluse, în această etapă, din domeniul de aplicare al măsurilor provizorii. Cu toate acestea, Comisia își rezervă dreptul de a include cele 5 categorii de produse în domeniul de aplicare al măsurilor definitive și, în acest scop, va continua să monitorizeze importurile înregistrate în cadrul acestor categorii. Evoluția importurilor pentru fiecare categorie de produse este prezentată în anexa II.

(25) Pe lângă excluderea, în această etapă, a categoriilor de produse susmenționate, Comisia a avut în vedere, de asemenea, excluderea anumitor țări din domeniul de aplicare al măsurilor, în conformitate cu concluziile din considerentul 121. În consecință, Comisia a exclus din restul analizei sale preliminare importurile acestor categorii de produse din țările menționate anterior și a reexaminat evoluția importurilor.

([1]) A se vedea, în special, secțiunea IV și secțiunea VI punctele 1 și 2.

(26) Pe această bază, importurile de produse vizate de această analiză preliminară au evoluat după cum urmează:

	2013	2014	2015	2016	2017
Importuri (în mii de tone)	17 367	20 764	25 556	28 174	29 122
Indice 2013 = 100	*100*	*120*	*147*	*162*	*168*
Cote de piață (%)	12,1	13,8	16,5	17,5	17,8

Sursă: Eurostat

(27) Importurile au crescut, în termeni absoluți, cu 68 % în perioada 2013-2017, iar cotele de piață au crescut de la 12,1 % la 17,80 %. Creșterea cea mai semnificativă a avut loc în perioada 2013-2016, însă importurile au continuat să crească și au rămas la un nivel ridicat în 2017.

(28) Tendința de creștere a importurilor a continuat în 2018. Dacă se compară primul trimestru al anului 2018 cu primul trimestru al anului 2017, se constată o creștere totală a importurilor de 10 %. Pentru 9 categorii de produse, creșterea este de peste 20 %, iar pentru una dintre categoriile respective (categoria 13), creșterea este de peste 100 %. În plus, această creștere a avut loc încă mai înainte de intrarea în vigoare a măsurilor adoptate în temeiul secțiunii 232.

(29) Prin urmare, Comisia concluzionează că a avut loc o creștere bruscă, drastică și semnificativă a importurilor, în termeni absoluți, pentru 23 de categorii de produse. În plus, creșterea importurilor a continuat în primul trimestru al anului 2018 și se preconizează că va deveni încă și mai semnificativă, având în vedere reorientarea preconizată a fluxurilor comerciale ca urmare a aplicării măsurilor adoptate în temeiul secțiunii 232.

V. **EVOLUȚII NEPREVĂZUTE**

(30) Comisia a stabilit, în analiza sa preliminară, că susmenționata creștere a importurilor de produse siderurgice în Uniune a fost rezultatul unor evoluții neprevăzute cauzate de o serie de factori care creează și agravează dezechilibrele din cadrul comerțului internațional cu produsele în cauză.

(31) În primul rând, capacitatea nominală de producție a oțelului la nivel mondial a crescut de peste două ori începând din anul 2000, de la un nivel de 1,05 miliarde de tone în 2000, la 2,29 miliarde de tone în 2016 și a rămas la un nivel foarte ridicat în 2017 (2,27 miliarde de tone) ([1]). În plus, producția reală de oțel la nivel mondial în 2016 (1,6 miliarde de tone) a rămas cu 100 de milioane de tone mai mare decât cererea mondială de oțel (1,5 miliarde de tone). Prin urmare, în ultimii ani, a existat un decalaj major între capacitatea și producția nominală mondială, precum și între producție și cerere, ceea ce a generat o supracapacitate fără precedent pe piața mondială a oțelului, care a persistat în pofida măsurilor adoptate în vederea reducerii acesteia. Mai mult decât atât, în perspectivă, deși producția mondială a crescut în 2017 cu peste 5 % datorită unei redresări economice, în 2018 se va înregistra doar o creștere moderată a cererii de oțel la nivel mondial și se preconizează că ritmul acesteia se va încetini în 2019. S-au constatat semne de redresare în 2017, însă persistă riscuri importante.

(32) Companiile producătoare de oțel rămân în continuare vulnerabile din punct de vedere financiar întrucât, după cum s-a menționat mai sus, în sectorul siderurgic există dezechilibre structurale persistente. Aceste dezechilibre sunt accentuate de subvenții care denaturează piața și de măsuri de sprijin guvernamental ([2]). Având în vedere importantele costuri fixe din sectorul siderurgic, numeroși producători de oțel, mai ales cei din țările în care statul denaturează interacțiunea normală a forțelor de piață, au menținut rate ridicate de utilizare a capacității și au inundat piețele țărilor terțe cu produsele lor la prețuri scăzute, atunci când acestea nu au putut fi absorbite de consumul intern. Acest lucru a dus la creșterea importurilor în UE și la scăderea prețurilor la nivel mondial. În 2017, potrivit unei comparații a prețurilor medii pentru fiecare categorie de produse, prețurile de import au determinat, în general, o subcotare a prețurilor industriei din Uniune. Această comparație a prețurilor medii nu reflectă neapărat toate specificitățile care pot avea un impact asupra comparabilității, dar oferă totuși o bună indicație cu privire la nivelul general al prețurilor de import în raport cu prețurile practicate în Uniune. Subcotarea a fost stabilită pentru 17 categorii de produse, fiind cuprinsă în intervalul 1,2 %-23 %.

(33) În al doilea rând, efectul menționat anterior a fost exacerbat de utilizarea unor practici comerciale restrictive pe piețele unor țări terțe. Începând cu 2014-2015, ca reacție la producția excedentară de oțel menționată anterior și

([1]) A se vedea rapoartele prezentate în cadrul celei de a 83-a și a 84-a reuniuni a Comitetului pentru oțel al OCDE, disponibile la adresa http://www.oecd.org/sti/ind/steel.htm

([2]) Idem, al 83-lea raport.

la practicile cu efect de denaturare a pieței, mai multe țări au început să recurgă într-o mai mare măsură la politica comercială și la instrumente de apărare comercială în sectorul siderurgic, pentru a-și proteja producătorii naționali. Mexic, Africa de Sud, India și Turcia au aplicat creșteri ale tarifelor de import cuprinse între 2,5 % și 40 % pentru o serie de produse siderurgice, inclusiv: oțelul laminat la cald și la rece, produsele plate din oțel, precum benzile și vergelele de armătură. Aceste produse au fost, de regulă, importate în cantități tot mai mari în perioada de anchetă. În plus, țările terțe au continuat, pe tot parcursul anului 2017, să impună măsuri comerciale restrictive: unele țări au introdus prețuri minime de import (India), unele au impus standarde naționale obligatorii pentru oțel (Indonezia), iar altele au impus cerințe privind conținutul local, inclusiv în cadrul achizițiilor publice (SUA).

(34) În plus, recursul la instrumente de apărare comercială a crescut constant. Potrivit statisticilor OMC, în timp ce în perioada 2011-2013 au fost deschise, în medie, aproximativ 77 de anchete pe an în legătură cu sectorul siderurgic, în perioada 2015-2016 această medie a crescut la 117. În februarie 2018, SUA aplica 169 de taxe antidumping și compensatorii privind produsele siderurgice și efectua 25 de anchete care ar putea duce la impunerea unor restricții încă și mai mari asupra importurilor de oțel în SUA ([1]). Întrucât SUA este una dinte cele mai mari țări importatoare de oțel din lume, reprezentând aproximativ 13,1 % din importurile mondiale de oțel (în 2016), impactul unui număr atât de mare de instrumente de apărare comercială a fost resimțit puternic la nivel mondial.

(35) În al treilea rând, în contextul supracapacității predominante persistente la nivel mondial, măsurile ilegale și restrictive adoptate de SUA în temeiul secțiunii 232, dat fiind nivelul și domeniul lor de aplicare, pot cauza reorientarea substanțială a fluxurilor comerciale ale produselor siderurgice către Uniune. SUA au calculat că impunerea unui tarif unic pentru toate produsele în temeiul măsurilor adoptate în temeiul secțiunii 232, fără a exclude aproape nicio țară, ar trebui să ducă la scăderea importurilor cu aproximativ 13 milioane de tone, ceea ce corespunde unui procent de 7 % din consumul din Uniune ([2]). Piața Uniunii este în general foarte atractivă pentru produsele siderurgice, din punctul de vedere atât al cererii, cât și al prețurilor. Unii dinte principalii exportatori către SUA sunt, de asemenea, furnizori tradiționali de oțel ai Uniunii și fără îndoială că aceste țări, dar și altele, ale căror exporturi și a căror producție vor fi afectate e măsurile impuse de SUA și de cascada previzibilă a reorientării fluxurilor comerciale, își vor redirecționa exporturile către Uniune. Chiar și o reorientare parțială a fluxurilor comerciale menționate anterior către Uniune va duce inevitabil la o nouă scădere și la o nouă subcotare a prețurilor de pe piața UE, ceea ce va determina scăderea prețurilor la niveluri comparabile cu cele din 2016, cu consecințe negative semnificative asupra rentabilității industriei siderurgice a Uniunii. În final, ar trebui remarcat că creșterea suplimentară a importurilor, care este susceptibilă de a deteriora în continuare situația economică a industriei siderurgice din Uniune, ar putea fi determinată, în special, de țările care nu fac în prezent obiectul unor măsuri antidumping/compensatorii.

(36) Prin urmare, evoluțiile neprevăzute menționate anterior au dus și vor duce în continuare la o creștere evidentă a importurilor de oțel în Uniune.

VI. **AMENINȚARE CU PRODUCEREA UNUI PREJUDICIU GRAV**

1. **Situația globală a industriei siderurgice din Uniune**

(37) Pentru a formula concluziile analizei sale preliminare cu privire la existența unor dovezi privind un prejudiciu grav sau o amenințare cu producerea unui prejudiciu grav pentru industria Uniunii în ceea ce privește produsul în cauză care face obiectul evaluării, Comisia, în conformitate cu articolul 9 din Regulamentul (UE) 2015/478 și cu articolul 6 din Regulamentul (UE) 2015/755, a examinat tendințele în materie de consum, producție, utilizare a capacității, vânzări, cote de piață, prețuri, rentabilitate, stocuri, rentabilitate a capitalului angajat (ROCE), flux de lichidități și locuri de muncă pentru produsul în cauză, pentru perioada 2013-2017 (în așteptarea colectării datelor pentru 2018).

(38) Această analiză a fost efectuată atât la nivel de ansamblu, cât și la nivel individual pentru cele 23 de categorii de produse care au înregistrat o creștere a volumelor de import (denumite în continuare „produse/categorii de produse care fac obiectul evaluării"). După cum se explică în secțiunea II de mai sus, Comisia consideră că o astfel de analiză globală și cuprinzătoare este adecvată în cadrul prezentei anchete, având în vedere legăturile, interconexiunile și nivelul concurenței dintre diferitele produse, din punctul de vedere al cererii și ofertei.

([1]) Comunicatul de presă al secretarului Departamentului Comerțului din SUA, W. Ross, https://www.commerce.gov/news/press-releases/2018/02/secretary-ross-releases-steel-and-aluminum-232-reports-coordination

([2]) Raportul Departamentului Comerțului din SUA în temeiul secțiunii 232, https://www.commerce.gov/sites/commerce.gov/files/the_effect_of_imports_of_steel_on_the_national_security_-_with_redactions_-_20180111.pdf

(39) În ceea ce privește situația de ansamblu, consumul din Uniune, vânzările producătorilor din Uniune și cota de piață corespunzătoare au evoluat după cum urmează:

(mii de tone)	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul	144 908	152 146	157 236	163 100	166 244
Indice 2013 = 100	*100*	*105*	*109*	*113*	*115*
Vânzări interne	125 808	129 261	129 542	132 717	134 542
Indice 2013 = 100	*100*	*103*	*103*	*105*	*107*
Cote de piață (%)	86,8	85,0	82,4	81,4	80,9

Sursă: Eurostat și date furnizate de industrie

(40) Consumul de produse care fac obiectul evaluării a crescut constant în fiecare an în perioada 2013-2017 și cu 15 % în ansamblu. Vânzările producătorilor din Uniune au crescut la rândul lor, dar într-o mai mică măsură decât consumul din Uniune, și anume cu doar 7 %. Prin urmare, producătorii din Uniune nu au putut beneficia de pe urma creșterii cererii din Uniune și au pierdut cote de piață, care au scăzut de la 86,8 % la 80,9 %. Ar trebui reamintit faptul că, în aceeași perioadă, importurile au crescut cu 68 %.

(41) Potrivit răspunsurilor la chestionare primite din partea producătorilor din Uniune, producția și capacitatea de producție au evoluat după cum urmează:

(mii de tone)	2013	2014	2015	2016	2017
Producția UE	184 912	190 687	192 493	194 369	200 650
Indice 2013 = 100	*100*	*103*	*104*	*105*	*109*
Capacitatea de producție	257 331	257 138	258 056	260 171	265 353
Indice 2013 = 100	*100*	*100*	*100*	*101*	*103*
Rata de utilizare a capacității (%)	71,9	74,2	74,6	74,7	75,6

Sursă: Date furnizate de industrie

(42) Capacitatea de producție a crescut cu 3 % în perioada 2013-2017, dar mai puțin decât nivelul producției, care a crescut cu 9 %. Ca urmare, rata de utilizare a capacității a crescut de la 72 % la 76 %.

(43) Stocurile deținute de societățile cooperante au crescut, în ansamblu, cu 20 % în perioada 2013-2017.

(mii de tone)	2013	2014	2015	2016	2017
Stocuri	11 006	11 896	12 391	12 117	13 222
Indice 2013 = 100	*100*	*108*	*113*	*110*	*120*

Sursă: Răspunsuri la chestionare

(44) Prețurile de vânzare din Uniune, rentabilitatea și fluxurile de numerar ale producătorilor din Uniune au evoluat după cum urmează:

	2013	2014	2015	2016	2017
Prețurile de vânzare din Uniune (EUR/tonă)	673,5	652,8	616,9	572,9	681,5
Indice 2013 = 100	*100*	*97*	*92*	*85*	*101*

	2013	2014	2015	2016	2017
Rentabilitatea	– 1,0 %	0,9 %	0,9 %	2,2 %	6,2 %
Fluxurile de numerar (milioane EUR)	3 133	4 975	6 519	5 386	6 141
Indice 2013 = 100	*100*	*159*	*208*	*172*	*196*

Sursă: Răspunsuri la chestionare

(45) În perioada 2013-2016, a avut loc o scădere semnificativă a prețurilor de pe piața Uniunii: prețurile de vânzare unitare au scăzut cu 15 %. Ar trebui reamintit faptul că și importurile au crescut semnificativ în această perioadă. Prețul de vânzare unitar mediu s-a redresat însă în 2017, atingând un nivel comparabil celui din 2013. Rentabilitatea globală a rămas la un nivel foarte scăzut în perioada 2013-2016. În pofida unei scăderi semnificative a prețurilor, industria Uniunii a putut totuși să își reducă costurile de producție în 2016, în așa măsură încât a reușit să realizeze un nivel scăzut de profit (2,2 %). Situația s-a redresat temporar în 2017. Prețurile de vânzare au crescut cu aproape 20 % în perioada 2016-2017, atingând nivelul din 2013. Industria Uniunii a realizat un nivel de profit de 6,2 %, având în vedere faptul că, deși costurile de producție (materii prime), au fost în creștere, ele au rămas mai scăzute decât în 2013. Poziția globală a industriei Uniunii în ceea ce privește fluxurile de numerar a crescut cu aproximativ 60 %.

(46) În ceea ce privește ocuparea forței de muncă, în decursul celor 5 ani, producătorii din Uniune ai categoriilor de produse care fac obiectul evaluării au pierdut aproape 10 000 de locuri de muncă.

	2013	2014	2015	2016	2017
Locuri de muncă (ENI)	189 265	183 470	182 136	182 162	181 303
Indice 2013 = 100	*100*	*97*	*96*	*96*	*96*

Sursă: Răspunsuri la chestionare

2. **Situația la nivelul categoriilor individuale de produse**

(47) Pe lângă analiza de ansamblu a situației globale a produsului în cauză, care constituie, din punctul de vedere al Comisiei, abordarea adecvată pentru evaluarea necesității de a adopta măsuri de salvgardare în cadrul prezentei anchete, Comisia a evaluat situația și la nivelul categoriilor individuale de produse, pentru a confirma tendințele menționate anterior la un nivel dezagregat.

(48) În ceea ce privește categoriile individuale de produse, situația este mai contrastantă, dar indică, în general, aceleași tendințe. Indicatorii economici sunt prezentați în mod individual și pe categorii de produse în anexa III.

(49) Consumul din Uniune a crescut în ultimii cinci ani pentru toate categoriile de produse, cu excepția a două dintre ele. În timp ce această creștere a rămas modestă în cazul anumitor produse individuale, valoarea minimă fiind de 2 %, ea a fost mult mai accentuată în cazul altor produse, valoarea maximă fiind de 169 %.

(50) Volumele de vânzări au fost, în general, stabile în perioada 2013-2017 sau, în unele cazuri, au crescut ușor, dar, cu excepția a trei categorii de produse, nu au crescut la fel de mult ca și consumul din UE. Ca urmare, în cursul celor cinci ani, s-a înregistrat o scădere a cotelor de piață pentru toate produsele, cu excepția a trei dintre ele.

(51) Nivelurile de producție au crescut, în general, pentru 18 din cele 23 de produse individuale, la fel ca ratele de utilizare a capacității.

(52) În ceea ce privește prețurile, s-a înregistrat o scădere semnificativă a prețurilor pentru fiecare produs (cu excepția unui singur produs, care a făcut obiectul taxelor antidumping sub forma unui preț minim la import) în perioada 2013-2016. Prețurile s-au redresat în 2017, având în vedere o redresare generală a pieței oțelului, dar și ca urmare a diverselor măsuri de apărare comercială adoptate împotriva practicilor neloiale de stabilire a prețurilor și a importurilor subvenționate. În cazul a 16 produse, nivelul prețurilor a rămas mai scăzut în 2017 decât în 2013. Ar trebui remarcat faptul că, în toți anii și pentru toate categoriile de produse, nivelurile prețului mediu la import au fost aproape sistematic mai scăzute decât prețurile Uniunii.

(53) În ceea ce privește profitul, toate categoriile de produse au fost vândute în pierdere sau cu un profit foarte redus până în 2016. Numai în cazul a 7 produse s-a putut înregistra o redresare până la un nivel de profit mai mare de 6 % în 2017. Aceste produse sunt importante din punctul de vedere al volumului producției din UE, iar 6 dintre

ele fac în prezent obiectul unor măsuri antidumping sau compensatorii (recente). De remarcat că aceste măsuri vizează numai unele țări de origine. În cazul tuturor celorlalte produse, vânzările s-au realizat în pierdere (3 produse) sau doar foarte aproape de pragul de rentabilitate (13 produse). Se consideră că un nivel al profitului mai mic de 6 % nu este suficient pentru a acoperi investițiile necesare pentru susținerea activității, având în vedere faptul că, în majoritatea anchetelor recente, Comisia a utilizat un nivel de profit de aproximativ 8 % ca nivel de profit suficient în acest sector pentru a acoperi investițiile. În ceea ce privește fluxurile de numerar, pentru jumătate dintre produse, fluxurile de numerar s-au deteriorat în perioada 2013-2017, iar pentru 6 produse, fluxurile de numerar au fost chiar negative în 2017. Rentabilitatea capitalului angajat (ROCE) a rămas scăzută în perioada 2013-2016, dar s-a ameliorat ulterior pentru marea majoritate a categoriilor de produse, deși pentru 5 dintre acestea ROCE a rămas negativă în 2017.

(54) În ceea ce privește stocurile, acestea au crescut în cazul a 17 categorii de produse. Stocurile au scăzut numai în cazul a 5 categorii de produse, iar pentru o categorie de produse au rămas la același nivel în decursul perioadei examinate.

(55) Analiza prezentată mai sus confirmă faptul că situația industriei siderurgice din Uniune s-a deteriorat semnificativ în perioada 2013-2016. Această deteriorare s-a materializat printr-o scădere a cotelor de piață și printr-o scădere semnificativă a prețurilor, ceea ce nu a permis industriei să beneficieze de costurile mai scăzute ale materiilor prime. Aceste tendințe s-au constatat atât la nivel de ansamblu, cât și la nivelul produselor individuale. Situația s-a redresat parțial în 2017. În timp ce multe categorii de produse se situează încă sub nivelul unui profit durabil, situația s-a ameliorat pentru unele dintre acestea, cel mai probabil ca urmare a impunerii recente a unor măsuri antidumping și antisubvenții. Prin urmare, atât la nivel de ansamblu, cât și la nivelul categoriilor individuale de produse, se consideră că industria Uniunii se află încă într-o situație fragilă și rămâne vulnerabilă la o creștere suplimentară a importurilor, în special dacă importurile din țările care fac obiectul unor măsuri de apărare comercială vor fi înlocuite cu alte importuri, reorientate dinspre piața SUA ca urmare a măsurilor adoptate în temeiul secțiunii 232.

(56) De exemplu, acesta este, în general, cazul categoriilor de produse 1, 2 și 4, care sunt importante din punctul de vedere al cererii din Uniune, dar și pentru că aceste categorii de produse (în special categoriile 1 și 2) sunt utilizate ca materii prime pentru a produce alte produse siderurgice. Pentru categoriile de produse 1, 2 și 4, situația financiară a fost negativă în 2016, dar a devenit pozitivă în 2017, ca urmare a impunerii unor măsuri antidumping și antisubvenții împotriva mai multor țări, printre care China și Rusia. Importurile din aceste țări au fost însă înlocuite recent și parțial cu importuri din India, Coreea și Turcia, ultimele două țări fiind, de asemenea, furnizori importanți ai SUA. În primul trimestru al anului 2018, și anume înainte de impunerea măsurilor în SUA, importurile în Uniune crescuseră deja pentru categoria de produse 1 comparativ cu primul trimestru al anului 2017, creștere care se datorează, în principal, importurilor din Turcia.

(57) Este probabil ca o creștere suplimentară a importurilor de oțel în Uniune să împiedice industria Uniunii, care nu s-a redresat încă pe deplin, să beneficieze de pe urma efectului pozitiv al recentelor măsuri de apărare comercială.

3. **Amenințare cu producerea unui prejudiciu grav**

(58) În comunicarea sa din martie 2016 privind siderurgia ([1]), Comisia a concluzionat că industria siderurgică din Uniune se confruntă cu o serie de provocări grave, generate de supracapacitatea existentă la nivel mondial, de o creștere dramatică a exporturilor la nivel mondial și de un val fără precedent de practici comerciale neloiale.

(59) În paralel, pentru a repara prejudiciul cauzat de importurile neloiale, Uniunea a impus o serie de măsuri antidumping și antisubvenții împotriva importurilor de produse siderurgice. În prezent există, în total, nu mai puțin de 19 măsuri antidumping și antisubvenții împotriva importurilor neloiale de 14 categorii de produse care fac obiectul anchetei, provenind din diverse țări. În cursul perioadei examinate, și anume 2013-2017, 13 anchete noi au stabilit că industria siderurgică a UE a suferit un prejudiciu important (sau, într-un caz, a fost amenințată cu producerea unui prejudiciu important) cauzat de practicile comerciale neloiale.

(60) După cum s-a remarcat în considerentul 55, industria Uniunii este încă într-o situație fragilă și rămâne vulnerabilă la o creștere suplimentară a importurilor. Decizia recentă a SUA de a nu exclude exporturile din UE din domeniul de aplicare al măsurilor adoptate în temeiul secțiunii 232 va reduce probabil capacitatea producătorilor din Uniune de a-și exporta produsele în SUA și le va face situația și mai vulnerabilă.

(61) Importurile de oțel au crescut semnificativ, rămânând la niveluri ridicate în 2017. Creșterea suplimentară a importurilor în 2018, în special a celor provenind din țările sau de la exportatorii care nu fac obiectul unor măsuri de apărare comercială, este susceptibilă de a împiedica industria să se redreseze pe deplin și să beneficieze de pe urma acestor măsuri. Industria siderurgică din Uniune este considerată a fi încă vulnerabilă la creșteri suplimentare ale importurilor.

([1]) Comunicare a Comisiei către Parlamentul European, Consiliul European, Consiliu, Comitetul Economic și Social European, Comitetul Regiunilor și Banca Europeană de Investiții: Siderurgia: păstrarea locurilor de muncă și a creșterii economice durabile în Europa, COM(2016) 155 final, 16.3.2016.

(62) În absența unor măsuri de salvgardare provizorii, situația poate să evolueze, transformându-se într-un prejudiciu important real într-un viitor apropiat.

(63) În acest context, în temeiul articolului 9 alineatul (2) din Regulamentul (UE) 2015/478 și al articolului 6 alineatul (3) din Regulamentul (UE) 2015/755, Comisia a examinat rata de creștere a exporturilor către Uniune și probabilitatea de a utiliza capacitatea disponibilă pentru a exporta în Uniune.

(64) În primul rând, după cum s-a concluzionat mai sus, importurile în Uniune au crescut substanțial în perioada 2013-2017, și anume cu 68 % per ansamblu. În timp ce creșterea a fost deosebit de accentuată până în 2016, importurile au continuat să crească în perioada ulterioară, însă într-un ritm mai lent. După cum s-a evidențiat în considerentele 37 și 82 cu privire la circumstanțele critice, importurile au crescut din nou semnificativ, cu aproape 10 %, în primul trimestru al anului 2018. Rata de creștere a importurilor este, prin urmare, semnificativă.

(65) În al doilea rând, în contextul supracapacității globale existente în diverse țări, se preconizează că măsurile restrictive adoptate de SUA în temeiul secțiunii 232, dat fiind nivelul și domeniul lor de aplicare, vor cauza reorientarea fluxurilor comerciale ale produselor siderurgice către Uniune.

(66) SUA și-au anunțat intenția de a-și scădea importurile cu aproximativ 13 milioane de tone și, ca urmare, au impus, în martie 2018, o taxă suplimentară la import de 25 % asupra importurilor masive de produse siderurgice. Volumul de oțel care nu va mai fi exportat în SUA va fi reorientat inevitabil către alte țări terțe.

(67) Unii dintre principalii exportatori în SUA sunt, de asemenea, furnizori tradiționali de oțel pentru Uniune. Este mai mult decât probabil că aceste țări, dar și altele, vor dori în mare măsură să își redirecționeze exporturile către Uniune. Piața Uniunii este, în general, atractivă pentru produsele siderurgice, din punctul de vedere atât al cererii, cât și al prețurilor. De fapt, UE este, după China, dar înaintea SUA, una dintre principalele piețe ale oțelului unde s-a înregistrat o creștere a cererii în ultimii ani și o redresare a prețurilor.

(68) În acest context, o creștere semnificativă a ofertei pe piața Uniunii, cauzată de un influx de importuri, va avea ca rezultat o presiune descendentă generală asupra prețurilor, ceea ce va determina atingerea unor niveluri de prețuri comparabile cu cele din 2016, cu consecințe negative semnificative asupra rentabilității industriei siderurgice a Uniunii.

4. **Concluzii**

(69) În aceste circumstanțe și având în vedere cele de mai sus, concluzia anchetei preliminare este că, deși industria siderurgică a Uniunii s-a redresat parțial în privința anumitor categorii de produse în 2017, mai ales datorită măsurilor de apărare comercială, în ceea ce privește marea majoritate a categoriilor de produse care fac obiectul evaluării, situația financiară este încă sub nivelurile durabile, ceea ce face ca industria Uniunii să rămână vulnerabilă la o nouă creștere a importurilor. În consecință, Comisia concluzionează că industria siderurgică a Uniunii este într-o situație de amenințare cu producerea unui prejudiciu grav în cazul celor 23 de categorii de produse care fac obiectul evaluării.

VII. **LEGĂTURA DE CAUZALITATE**

1. **Creșterea importurilor**

(70) Comisia a efectuat o analiză preliminară, concluzionând că există o legătură de cauzalitate între creșterea importurilor de produse care fac obiectul evaluării, pe de o parte, și o amenințare cu producerea unui prejudiciu grav, pe de altă parte, bazându-se pe următoarele elemente:

(71) În primul rând, se reamintește faptul că produsele fabricate de producătorii din Uniune sunt similare sau direct concurente cu produsele în cauză. Ele au aceleași caracteristici de bază, aceleași utilizări, sunt vândute prin intermediul unor canale de vânzare similare sau identice și concurează puternic la nivelul prețurilor.

(72) După cum s-a explicat în secțiunile IV și VI, producătorii din Uniune au avut de suferit din cauza pierderii cotelor de piață și din cauza presiunii semnificative asupra prețurilor, ceea ce a dus la realizarea unui nivel de profit negativ sau nedurabil. În cazul unora dintre produse, chiar dacă producătorii s-au redresat, producerea unui prejudiciu grav pare a fi iminentă.

(73) În perioada 2013-2017, importurile de produs în cauză au crescut semnificativ și au determinat scăderea cotelor de piață ale Uniunii pe baza unor niveluri de preț mai scăzute decât cele practicate de producătorii din UE. Într-adevăr, cota de piață a importurilor a crescut, în general, de la 12,2 % la 17,6 %, iar prețurile de import au rămas aproape sistematic mai scăzute decât prețurile de vânzare din Uniune pentru fiecare produs individual.

(74) Legătura de cauzalitate dintre creșterea importurilor și situația producătorilor din Uniune a fost accentuată în special în perioada 2013-2016, când importurile la prețuri scăzute au atins punctul culminant (+ 62 %), iar prețurile practicate de producătorii din UE au scăzut cu 15 %. În ceea ce privește categoria 13, scăderea prețurilor a atins chiar 20 %, în timp ce, în ceea ce privește categoriile 1 și 3, aceasta a ajuns la 19 % și, respectiv, 18 %. Ca urmare, producătorii din Uniune de produse similare s-au aflat în situația de a vinde fie în pierdere, fie doar foarte aproape de pragul de rentabilitate. În 2017, importurile au rămas la un nivel ridicat și au continuat să subcoteze prețurile, în pofida unei creșteri generale a prețurilor. Prețurile din UE s-au redresat, însă nu suficient, în cazul mai multor produse care au continuat să fie vândute în pierdere sau cu profit redus.

(75) Chiar dacă profitul s-a redresat în cazul unor categorii de produse, situația acestora rămâne vulnerabilă. Într-adevăr, pe baza evoluțiilor din anii precedenți, aceste categorii de produse sunt deosebit de sensibile la presiunile exercitate asupra prețurilor și orice creștere suplimentară a importurilor la prețuri scăzute ar avea un impact negativ semnificativ asupra situației lor.

(76) În acest context, se consideră că măsurile restrictive adoptate de SUA în temeiul secțiunii 232 din *Trade Expansion Act*, dat fiind nivelul și domeniul lor de aplicare, sunt susceptibile de a cauza un prejudiciu grav iminent producătorilor din Uniune.

(77) Prin urmare, Comisia concluzionează cu titlu provizoriu că, în ceea ce privește cele 23 de categorii de produse care fac obiectul evaluării, există o legătură de cauzalitate între creșterea importurilor, presiunea asupra prețurilor pieței oțelului din Uniune și amenințarea cu producerea unui prejudiciu grav, cu care se confruntă producătorii din Uniune.

2. **Alți factori cunoscuți**

(78) Pentru a se asigura că prejudiciul grav nu este imputabil altor factori decât creșterea importurilor, Comisia a efectuat o analiză preliminară pentru a determina dacă este sau nu posibil ca ceilalți factori să fi contribuit la prejudiciul grav care a afectat producătorii din Uniune.

(79) S-a constatat că supracapacitatea existentă la nivel mondial a jucat un rol, în sensul că a favorizat importurile la prețuri scăzute în Uniune. Consumul produselor siderurgice în cauză a crescut și, prin urmare, nu a putut slăbi legătura de cauzalitate.

(80) De asemenea, Comisia a examinat dacă prejudiciul grav s-a datorat importurilor de produse în cauză din statele membre ale Spațiului Economic European (SEE). Ca urmare a Acordului SEE dintre Uniune și statele sale membre, pe de o parte, și statele membre ale SEE (Norvegia, Islanda și Liechtenstein), pe de altă parte, Uniunea a stabilit o integrare economică strânsă cu piețele țărilor SEE, precum și cu industriile care produc produsele în cauză. Industria de pe piețele respective este matură și saturată, fapt pentru care se consideră că excluderea produselor originare din statele membre ale SEE de la aplicarea măsurilor de salvgardare va avea un impact nesemnificativ (sau niciun impact) asupra nivelurilor importurilor produselor respective. În timp ce importurile din aceste țări au contribuit într-adevăr la o creștere a importurilor de anumite produse în cauză (importurile globale din aceste țări indică o creștere cu aproximativ 9 %), ponderea acestor importuri în totalul importurilor este limitată (ponderea importurilor din SEE este de aproximativ 1,5 %, cu o cotă de piață corespunzătoare de 0,3 % în total). În plus, statele membre ale SEE sunt, în mod tradițional, furnizori minori ai produsului în cauză către SUA, ceea ce înseamnă că, potrivit analizei preliminare, și riscul de reorientare a fluxurilor comerciale este limitat. Prin urmare, ținând seama de cantitățile minore furnizate în mod tradițional Statelor Unite ale Americii, de maturitatea industriei de pe piețele SEE și de riscul aferent limitat de reorientare a fluxurilor comerciale care ar putea rezulta din aceasta, Comisia consideră că importurile de produse în cauză din statele membre ale SEE nu ar fi putut contribui decât într-o foarte mică măsură sau deloc la amenințarea cu producerea unui prejudiciu grav.

(81) Prin urmare, Comisia nu a identificat alți factori care ar putea slăbi legătura de cauzalitate dintre creșterea importurilor și prejudiciul grav pentru producătorii din Uniune. Cu toate acestea, o examinare mai detaliată a tuturor celorlalți factori care au contribuit sau ar fi putut contribui la prejudiciu va fi efectuată în perioada rămasă până la finalul anchetei.

VIII. **SITUAȚIE CRITICĂ**

(82) După cum s-a arătat mai sus, producătorii de oțel din Uniune se află, per ansamblu, într-o situație de amenințare cu producerea unui prejudiciu, și este evident că producerea unui prejudiciu grav este iminentă. Pentru unele categorii individuale de produse, se observă deja simptome ale producerii unui prejudiciu grav. O creștere suplimentară a importurilor va avea probabil efecte negative semnificative asupra situației economice a industriei în general.

(83) Comisia a examinat dacă există sau nu circumstanțe critice în care întârzierile ar cauza un prejudiciu care ar fi dificil de remediat. În special, s-a examinat dacă importurile au continuat sau nu să scadă în perioada cea mai recentă.

(84) Potrivit unei comparații între importurile de produse siderurgice din primul trimestru al anului 2018 și cele din primul trimestru al anului 2017, se pare că importurile au crescut cu 26 % pentru 18 dintre cele 23 de categorii de produse. Această creștere a importurilor este mult mai importantă decât cea din perioada 2016-2017, care a fost de aproximativ 2 %.

(85) Tarifele de 25 % impuse în temeiul secțiunii 232 asupra produselor siderurgice au fost introduse la data de 23 martie 2018. În acest stadiu, este imposibil să se evalueze efectul deplin al măsurilor adoptate de SUA din punctul de vedere al reorientării fluxurilor comerciale. Cu toate acestea, creșterea importurilor în Uniune în primul trimestru al anului 2018 a putut fi considerată drept o anticipare a efectelor măsurilor respective și, prin urmare, reprezintă un bun indicator al posibilei evoluții viitoare a importurilor în Uniune după impunerea măsurilor de către SUA.

(86) La 30 mai 2018, SUA au decis, de asemenea, că măsurile adoptate în temeiul secțiunii 232 ar trebui aplicate și Uniunii, Mexicului și Canadei. Comisia consideră că este vorba despre un alt element critic, întrucât acest lucru nu numai că ar restricționa exporturile din Uniune, ci ar spori, de asemenea, riscul de reorientare a fluxurilor comerciale din celelalte două țări mari producătoare de oțel.

(87) Având în vedere situația vulnerabilă a industriei și cea mai recentă creștere a importurilor, o producție excedentară de produse siderurgice pe piața Uniunii și presiunea aferentă asupra prețurilor vor avea fără îndoială consecințe grave asupra situației producătorilor din Uniune.

(88) Prin urmare, Comisia consideră că, având în vedere riscul real de reorientare a fluxurilor comerciale și restricționarea suplimentară a importurilor în SUA din țările mari producătoare de oțel, există circumstanțe critice în care orice întârziere în adoptarea de măsuri provizorii de salvgardare ar cauza un prejudiciu care ar fi dificil de remediat. Prin urmare, Comisia concluzionează că ar trebui adoptate fără întârziere măsuri de salvgardare provizorii.

IX. **INTERESUL UNIUNII**

(89) În conformitate cu articolul 16 din Regulamentul (UE) 2015/478, s-a examinat dacă, în pofida constatării provizorii a unei amenințări cu producerea unui prejudiciu grav, există motive imperioase pentru a se concluziona că nu este în interesul Uniunii să se adopte măsuri provizorii în acest caz particular. Analiza interesului Uniunii s-a bazat pe o evaluare a tuturor intereselor implicate, inclusiv cele ale producătorilor, importatorilor și utilizatorilor din Uniune.

(90) Industria Uniunii este formată din aproximativ 40 de producători, cu sediul în diferite state membre ale Uniunii, având peste 180 000 de angajați direct implicați în producția celor 25 de produse în cauză în perioada 2013-2017. S-a stabilit că industria Uniunii se confruntă cu o amenințare de producere a unui prejudiciu grav, cauzat de creșterea importurilor. Se reamintește că industria Uniunii nu a beneficiat de pe urma creșterii consumului și că situația economică a industriei Uniunii rămâne fragilă și vulnerabilă la o creștere suplimentară a importurilor. Importanța strategică a industriei siderurgice a fost recunoscută de multă vreme ([1]). Este în interesul Uniunii să aibă o industrie siderurgică sănătoasă și competitivă. Este evident că, dacă nu se ia nicio măsură, atât prețurile, cât și cota de piață a producătorilor din Uniune vor scădea și mai mult, ceea ce va duce la scăderea producției, la creșterea pierderilor financiare și la disponibilizări, atât în industria siderurgică, cât și în industriile conexe. Impunerea de măsuri de salvgardare provizorii va remedia temporar prejudiciul grav și va facilita ajustarea industriei Uniunii.

(91) În general, utilizatorii și importatorii caută cel mai mic preț posibil pentru oțel și este evident că, în absența măsurilor, prețurile ar fi mai scăzute. Cu toate acestea, este și în interesul lor ca industria siderurgică a Uniunii să fie competitivă și viabilă, capabilă să răspundă necesităților lor viitoare.

(92) În acest context, mai multe părți interesate participante la anchetă au susținut că impunerea de măsuri de salvgardare provizorii nu ar fi în interesul Uniunii. Aceste părți afirmă că măsurile ar duce aproape sigur la un deficit în materie de aprovizionare și, prin urmare, i-ar conferi industriei de profil din Uniune o poziție de negociere mai puternică pentru a exercita presiune asupra prețurilor. Părțile respective au susținut, de asemenea, că sursele de aprovizionare sunt deja limitate de impunerea de măsuri antidumping și antisubvenții și că produsele care nu sunt disponibile la producătorii din Uniune sau care nu sunt disponibile în cantități suficiente sau cu specificațiile tehnice adecvate trebuie excluse de la aplicarea măsurilor de salvgardare.

(93) Pentru a crea echilibrul adecvat între diversele interese legitime și întrucât amenințarea cu producerea unui prejudiciu grav este legată în principal, în acest caz, de existența unei reorientări a fluxurilor comerciale, Comisia

([1]) Comunicare a Comisiei către Parlamentul European, Consiliul European, Consiliu, Comitetul Economic și Social European, Comitetul Regiunilor și Banca Europeană de Investiții, din 16.3.2016, „Siderurgia: păstrarea locurilor de muncă și a creșterii economice durabile în Europa”, COM(2016) 155 final.

consideră că forma măsurilor de salvgardare ar trebui să păstreze nivelurile istorice ale importurilor și că numai importurile care depășesc aceste niveluri ar trebui să facă obiectul măsurilor respective. În această privință, un sistem de contingente tarifare, în cadrul căruia nu se pune niciun obstacol în calea fluxurilor comerciale tradiționale, garantează că măsurile de salvgardare sunt în conformitate cu interesul Uniunii. Această formă a măsurilor ar preveni efectele negative ale reorientării fluxurilor comerciale pentru industria Uniunii, menținând totodată sursele de aprovizionare comerciale tradiționale și concurența efectivă pe piața oțelului.

(94) În aceste circumstanțe, Comisia consideră că riscul ca măsurile adoptate să provoace un deficit în materie de aprovizionare sau o creștere a prețurilor este nesemnificativ. În mod similar, afirmația că anumite categorii specifice de produse trebuie excluse de la aplicarea măsurilor de salvgardare întrucât nu sunt disponibile la producătorii din Uniune sau nu sunt disponibile în cantități suficiente sau cu specificațiile tehnice adecvate ar trebui respinsă, deoarece vor fi garantate fluxurile comerciale tradiționale.

(95) Prin urmare, în ceea ce privește echilibrul, Comisia concluzionează că, în interesul Uniunii, este necesar să se adopte măsuri de salvgardare provizorii sub forma specifică a unei creșteri a tarifelor, care vor fi aplicate în cazul depășirii fluxurilor comerciale tradiționale, în funcție de categoria de produse.

X. **CONCLUZII ȘI ADOPTAREA MĂSURILOR PROVIZORII**

1. **Adoptarea măsurilor provizorii**

(96) În urma analizei preliminare, s-a concluzionat că industria siderurgică a Uniunii este într-o situație de amenințare cu producerea unui prejudiciu grav în cazul a 23 de categorii de produse care fac obiectul evaluării și că această situație este susceptibilă de a se transforma într-un prejudiciu grav real în viitorul apropiat. Având în vedere circumstanțele critice, se consideră că ar trebui adoptate măsuri de salvgardare provizorii pentru a preveni producerea unui prejudiciu pentru industria siderurgică a Uniunii care ar fi dificil de remediat, înainte de încheierea actualei anchete.

2. **Forma și nivelul măsurilor**

(97) Pentru alegerea formei adecvate a măsurilor, Comisia a analizat următoarele trei elemente: În primul rând, un prejudiciu grav pentru industria siderurgică globală a Uniunii este susceptibil de a se produce din cauza reorientării exporturilor de oțel dinspre SUA către UE, drept consecință a măsurilor adoptate în temeiul secțiunii 232. În al doilea rând, se consideră că deschiderea pieței Uniunii și fluxul tradițional al importurilor ar trebui menținute. Într-adevăr, se consideră, în mod esențial, că importurile care depășesc aceste fluxuri comerciale tradiționale sunt cele care reprezintă principala amenințare pentru situația industriei Uniunii. În final, în conformitate cu articolul 7 alineatul (2) din Regulamentul (UE) 2015/478 și cu obligațiile internaționale ale Uniunii, în special cu articolul 6 din Acordul OMC privind măsurile de salvgardare, măsurile provizorii ar trebui ia forma unor măsuri tarifare.

(98) Pe această bază, Comisia consideră că, după cum se menționează în considerentul 93, măsurile de salvgardare provizorii ar trebui să ia forma unui sistem de contingente tarifare, pentru depășirea cărora va trebui plătită o taxă suplimentară. Pentru a se asigura accesul la piața Uniunii pentru toți furnizorii tradiționali, aceste contingente tarifare ar trebui să se bazeze pe media nivelurilor anuale de importuri din anii 2015, 2016 și 2017. Având în vedere faptul că contingentele tarifare vor fi în vigoare timp de 200 de zile calendaristice, acestea ar trebui stabilite la un nivel pro-rata corespunzător din cifra anuală.

(99) Nivelul taxei suplimentare pentru depășirea contingentului ar trebui stabilit la un nivel coerent cu obiectivul de prevenire a producerii unui prejudiciu grav pentru industria Uniunii. Având în vedere concluziile privind amenințarea cu producerea unui prejudiciu grav și faptul că respectivul prejudiciu grav nu s-a produs încă la nivel global, în opinia Comisiei, nu pare a fi oportun ca marja de prejudiciu să fie calculată pe baza prețului neprejudiciabil mediu construit pe tonă de produse ale industriei Uniunii în cursul celei mai recente perioade.

(100) În aceste circumstanțe, Comisia consideră că ar fi mai oportun să se adopte o abordare prospectivă cu privire la evaluarea nivelului taxei necesare pentru a descuraja realizarea de importuri excedentare comparativ cu fluxurile comerciale tradiționale și producerea unui prejudiciu grav pentru industria Uniunii, de îndată ce s-a atins nivelul contingentului.

(101) În această privință, industria Uniunii a prezentat două metode complementare de calculare a unui tarif suficient de descurajator, pe care Comisia le consideră adecvate pentru atingerea scopului urmărit: prima se bazează pe un model de echilibru parțial pentru piața oțelului din Uniune, iar cea de-a doua calculează marjele contribuției pentru produsele siderurgice.

(102) Un model de echilibru parțial este un set de ecuații ale cererii și ofertei, care se axează pe o parte a economiei și aplică la restul economiei ipoteza *ceteris paribus*, potrivit căreia „toate lucrurile sunt în condiții egale". Acest model se bazează, de asemenea, pe ipoteza că efectele macroeconomice ale scenariului analizat nu sunt destul de mari pentru a influența agregatele macroeconomice, precum nivelul general al salariilor din cadrul unei economii.

(103) Modelul propus de industria Uniunii se bazează pe un cod disponibil publicului, care este programat și soluționat într-un program de calcul tabelar. În general, modelele de echilibru parțial reprezintă un instrument standard, utilizat de autoritățile de anchetă, inclusiv de Comisie, pentru analiza politicii comerciale.

(104) Acest model, ca majoritatea celorlalte, aplică așa-numita ipoteză Armington, potrivit căreia produsele de origini diferite constituie substitute imperfecte. Modelul analizează piața Uniunii utilizând numai o funcție de ofertă pentru fiecare dintre elementele următoare: oferta internă a Uniunii, oferta de import a țărilor care fac obiectul măsurilor de salvgardare și oferta de import a țărilor scutite de aplicarea măsurilor de salvgardare. În final, modelul utilizează o funcție de cerere la nivelul Uniunii care răspunde nivelului global al prețurilor, pentru a determina cererea de oțel la nivel agregat, și o distribuie în funcție de prețurile relative către cele trei surse ale ofertei menționate anterior. Acest din urmă proces este reglementat de așa-numitele „elasticități Armington", și anume parametri economici care reprezintă elasticitatea substituției între produse din diferite țări de origine, care diferă în funcție de tipurile de produse și de piețe.

(105) Datele pentru acest model au fost preluate de la EUROFER și Eurostat. „Elasticitățile Armington", precum și elasticitățile ofertei și ale cererii sunt preluate din surse fiabile, precum *United States International Trade Commission* („USITC") și *Global Trade Analysis Project* („GTAP"). Potrivit acestor surse, elasticitatea Armington este stabilită la 3,75, elasticitatea cererii la – 0,5, iar cele trei elasticități ale ofertei la 4.

(106) Fiind vorba despre un model pentru o singură țară, este necesar să se emită ipoteze explicite și neexplicite, mai ales în privința pieței oțelului din SUA și a impactului măsurilor impuse în temeiul secțiunii 232.

(107) În primul rând, se pornește de la ipoteza că aceste măsuri vor reuși să excludă de pe piața SUA exporturile actuale ale țărilor care fac obiectul măsurilor adoptate în temeiul secțiunii 232. În etapa următoare, se calculează proporția acestor exporturi excluse care va fi reorientată către piața UE pentru fiecare țară producătoare care exportă în prezent către SUA, în conformitate cu o metodologie în care sunt avute în vedere și ponderate patru criterii diferite: distanța față de Uniune, disponibilitatea în regiunea relevantă a unor țări capabile de a absorbi exporturile reorientate, existența în regiune a unor țări cu o supracapacitate relevantă și existența în țara în cauză a unor măsuri de apărare comercială. În conformitate cu acest calcul, 72 % dintre actualele importuri de oțel în SUA vor fi reorientate către piața UE, ceea ce corespunde unui procent de 55 % din totalul importurilor de oțel în Uniune realizate în 2017. În continuare, se presupune că aceste importuri suplimentare vor deplasa un volum echivalent din producția Uniunii.

(108) Modelul este specificat cu ajutorul parametrilor menționați anterior, iar datele de piață sunt corectate pentru ipotezele formulate în cele două considerente precedente. Modelul este apoi soluționat cu ajutorul unor experimente privind aplicarea unor tarife de salvgardare de diferite mărimi la nivelul Uniunii pentru importurile din afara contingentului. Potrivit rezultatelor modelului, un tarif de 25 % ar permite niveluri de import cu aproximativ 19 % mai mari decât în perioada de referință 2015-2017. Un tarif de 32 % ar permite cu 10 % mai multe importuri decât în perioada de referință. Un tarif de 41 %, pe de altă parte, ar reduce importurile la nivelul din perioada 2015-2017.

(109) Rezultatele modelului comercial macroeconomic sunt completate cu o serie de simulări microeconomice ale marjelor de contribuție tipice pentru 12 categorii diferite de produse care fac obiectul evaluării. Ipoteza care stă la baza analizei este că, în cazul scăderii prețurilor, producătorii ar continua să își utilizeze la maximum capacitățile și să exporte către Uniune, câtă vreme sunt acoperite costurile variabile. Marja de contribuție este marja dintre prețul de vânzare și costurile variabile. Cu alte cuvinte, un producător ar continua să producă atâta vreme cât marja de contribuție nu este negativă. Analiza stabilește, pentru fiecare dintre cele douăsprezece categorii de produse care fac obiectul evaluării, prețul franco vămuit la nivelul Uniunii la care marja de contribuție pentru exportatorii în UE ar fi complet epuizată. Diferența dintre acest preț și prețul intern neprejudiciabil de pe piața Uniunii ar trebui să corespundă, în acest caz, tarifului aplicabil importurilor din afara contingentului care este necesar pentru a garanta un nivel neprejudiciabil al prețurilor pe piața Uniunii.

(110) Analiza utilizează un set de prețuri ale materiilor prime bazate pe indicii publici *Metal Bulleting*, costurile variabile ale firmelor chineze, preluate din baza de date CRU, precum și costurile de transport estimate la 60 USD/tonă între China și UE, valoare considerată a fi o estimare conservatoare. Analiza concluzionează că marjele de contribuție și, prin urmare, tarifele de descurajare necesare pentru importurile din afara contingentului ar trebui să se încadreze în intervalul 19-45 %, cu o medie de 34 %, ceea ce ar confirma, în esență, mărimea tarifului aplicabil importurilor din afara contingentului, identificat cu ajutorul modelului de echilibru parțial.

(111) Pe baza celor de mai sus, Comisia a stabilit, în analiza sa preliminară, că un tarif provizoriu de 25 % aplicabil importurilor care depășesc contingentele ar fi suficient pentru a preveni producerea unui prejudiciu grav. Acest tarif, mai redus decât cel de 32 % rezultat din model, menit să asigure fluxul comercial tradițional plus o creștere de 10 % a fluxului importurilor, reprezintă o abordare precaută, având în vedere interesul Uniunii și în așteptarea observațiilor părților interesate după adoptarea măsurilor provizorii și a unui studiu mai amănunțit cu privire la evoluția importurilor înainte de impunerea măsurilor definitive.

3. **Administrarea contingentelor**

(112) Cel mai bun mod de asigurare a unei utilizări optime a contingentelor tarifare este de a le aloca în ordinea cronologică a datelor la care sunt acceptate declarațiile de punere în liberă circulație, astfel cum se prevede în Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2015/2447 al Comisiei ([1]). Ar trebui asigurat accesul egal și continuu la contingente pentru toți importatorii din Uniune. Această metodă de administrare necesită o cooperare strânsă între statele membre și Comisie.

(113) Eligibilitatea mărfurilor importate din țările în curs de dezvoltare pentru excluderea de la aplicarea contingentelor tarifare depinde de originea mărfurilor respective. Prin urmare, ar trebui aplicate criteriile pentru determinarea originii nepreferențiale aflate în vigoare în prezent în Uniune.

(114) În scopul aplicării măsurilor provizorii, pentru a permite continuarea fluxurilor comerciale tradiționale, va fi stabilit un contingent specific pentru fiecare categorie de produse cu privire la care prezentul regulament impune măsuri provizorii, indiferent de țara lor de origine. Restul anchetei va stabili dacă, pentru a se asigura continuarea fluxurilor comerciale tradiționale din aceste țări și având în vedere impactul măsurilor provizorii, este sau nu de dorit să se aloce câte un contingent pentru fiecare țară exportatoare. În special, Comisia va trebui să analizeze efectul potențial al măsurilor antidumping și antisubvenții aflate în vigoare în prezent asupra alocării și utilizării unui contingent pe țară.

4. **Măsurile antidumping și antisubvenții aplicabile**

(115) O dată ce contingentul scutit de taxe este atins, se vor aplica măsurile de salvgardare.

(116) Mai multe părți interesate au afirmat că o combinație a măsurilor antidumping și compensatorii deja impuse în cazul a numeroase categorii de produse cu măsurile de salvgardare impuse în cazul acelorași importuri ar reprezenta o sarcină nejustificată pentru anumiți producători-exportatori care doresc să exporte în UE, ceea ce poate avea ca efect refuzarea accesului acestora la piața Uniunii.

(117) Într-adevăr, pentru 12 categorii de produse siderurgice acoperite de actualele măsuri de salvgardare provizorii, unele țări de origine fac în prezent obiectul unor măsuri antidumping și compensatorii. Prin urmare, este necesar să se analizeze dacă cumularea acestor măsuri ar duce sau nu la un efect mai semnificativ decât cel dorit ([2]). Pentru a se evita impunerea unor „măsuri de remediere duble", ori de câte ori se depășește contingentul tarifar, nivelul taxelor antidumping și compensatorii existente va fi suspendat sau redus, pentru a se asigura faptul că efectul combinat al acestor măsuri nu depășește nivelul cel mai ridicat al taxelor de salvgardare sau antidumping/compensatorii instituite.

5. **Durată**

(118) Măsurile provizorii ar trebui să se aplice timp de 200 de zile calendaristice de la data intrării în vigoare a prezentului regulament.

XI. **EXCLUDEREA ANUMITOR ȚĂRI DIN DOMENIUL DE APLICARE AL MĂSURILOR PROVIZORII**

(119) În conformitate cu articolul 18 din Regulamentul (UE) 2015/478 și cu obligațiile internaționale ale Uniunii, măsurile provizorii nu ar trebui să se aplice niciunui produs originar dintr-o țară în curs de dezvoltare, câtă vreme cota importurilor sale de produs în cauză în Uniune nu depășește 3 %, cu condiția ca țările în curs de dezvoltare membre ale OMC cu o cotă de import mai mică de 3 % să reprezinte în mod colectiv maximum 9 % din totalul importurilor de produs în cauză în Uniune.

([1]) Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2015/2447 al Comisiei din 24 noiembrie 2015 de stabilire a unor norme pentru punerea în aplicare a anumitor dispoziții din Regulamentul (UE) nr. 952/2013 al Parlamentului European și al Consiliului de stabilire a Codului vamal al Uniunii (JO L 343, 29.12.2015, p. 558).

([2]) Regulamentul (UE) 2015/477 al Parlamentului European și al Consiliului din 11 martie 2015 privind măsurile pe care Uniunea le poate adopta în ceea ce privește efectul combinat al măsurilor antidumping sau antisubvenții și al măsurilor de salvgardare (JO L 83, 27.3.2015, p. 11).

(120) Potrivit analizei preliminare efectuate de Comisie, categoriile de produse în cauză originare din anumite țări în curs de dezvoltare îndeplinesc cerințele pentru a beneficia de derogarea menționată anterior. Anexa IV (*Lista produselor originare din țările în curs de dezvoltare cărora li se aplică măsurile provizorii*) precizează care sunt țările în curs de dezvoltare, în sensul prezentului regulament. De asemenea, anexa respectivă indică, pentru fiecare dintre cele 23 de categorii de produse, țările în curs de dezvoltare cărora li se aplică măsurile provizorii. Comisia consideră că este oportun, în acest stadiu, să se calculeze volumul importurilor din țările în curs de dezvoltare pe baza fiecărei categorii de produse, întrucât contingentul tarifar este stabilit și în raport cu fluxurile comerciale tradiționale aferente fiecărei categorii individuale. Aceasta nu aduce atingere deciziilor viitoare privind faptul dacă o țară poate fi sau nu considerată drept țară în curs de dezvoltare.

(121) După cum se prevede în considerentul 80 de mai sus, având în vedere integrarea strânsă a piețelor cu statele membre ale SEE, cifrele globale ale importurilor din aceste țări și riscul redus de reorientare a fluxurilor comerciale, Comisia consideră că produsele care fac obiectul evaluării originare din Norvegia, Islanda și Liechtenstein ar trebui să fie excluse de la aplicarea prezentului regulament,

ADOPTĂ PREZENTUL REGULAMENT:

Articolul 1

(1) Se deschid contingente tarifare în legătură cu importurile în Uniune ale fiecăreia dintre cele 23 de categorii de produse enumerate în anexa I, pentru o perioadă de 200 de zile calendaristice începând cu data intrării în vigoare a prezentului regulament.

(2) Contingentele tarifare sunt specificate în anexa V (definite în raport cu codurile NC specificate în legătură cu fiecare).

(3) În cazul în care contingentul tarifar relevant este epuizat sau în cazul în care importurile categoriilor de produse nu beneficiază de contingentul tarifar relevant, se percepe o taxă suplimentară de 25 %. Taxa suplimentară în cauză se aplică valorii în vamă a produsului importat.

Articolul 2

(1) Originea oricărui produs căruia i se aplică prezentul regulament este determinată în conformitate cu dispozițiile în vigoare în Uniune referitoare la originea nepreferențială.

(2) În lipsa unor indicații contrare, se aplică dispozițiile relevante în vigoare referitoare la taxele vamale.

Articolul 3

Contingentele tarifare sunt gestionate de Comisie și de statele membre în conformitate cu sistemul de gestionare a contingentelor tarifare prevăzut la articolele 49-54 din Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2015/2447 al Comisiei.

Articolul 4

Importurile categoriilor de produse menționate la articolul 1 care sunt deja în drum spre Uniune la data intrării în vigoare a prezentului regulament și a căror destinație nu poate fi modificată nu sunt atribuite contingentelor tarifare și nici nu fac obiectul taxei suplimentare menționate la articolul 1 și pot fi puse în liberă circulație.

Articolul 5

Statele membre și Comisia colaborează îndeaproape pentru a asigura respectarea prezentului regulament.

Articolul 6

(1) Sub rezerva alineatului (2), importurile celor 23 de categorii de produse specificate în anexa I, originare dintr-una dintre țările în curs de dezvoltare, nu fac, în conformitate cu anexa IV, obiectul contingentelor tarifare sau al taxei suplimentare menționate la articolul 1.

(2) Pentru fiecare dintre cele 23 de categorii de produse, anexa IV specifică țările în curs de dezvoltare de origine care fac obiectul măsurilor prevăzute la articolul 1.

Articolul 7

Produsele originare din Norvegia, Islanda și Liechtenstein nu fac obiectul măsurilor prevăzute la articolul 1.

Articolul 8

Prezentul regulament intră în vigoare în ziua următoare datei publicării în *Jurnalul Oficial al Uniunii Europene*.

Prezentul regulament este obligatoriu în toate elementele sale și se aplică direct în toate statele membre.

Adoptat la Bruxelles, 17 iulie 2018.

Pentru Comisie

Președintele

Jean-Claude JUNCKER

ANEXA I - Produsele în cauză

Numărul produsului	Categoria de produse	Coduri NC
1	Foi și benzi laminate la cald din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	7208 10 00, 7208 25 00, 7208 26 00, 7208 27 00, 7208 36 00, 7208 37 00, 7208 38 00, 7208 39 00, 7208 40 00, 7208 52 10, 7208 52 99, 7208 53 10, 7208 53 90, 7208 54 00, 7211 13 00, 7211 14 00, 7211 19 00, 7212 60 00, 7225 19 10, 7225 30 10, 7225 30 30, 7225 30 90, 7225 40 15, 7225 40 90, 7226 19 10, 7226 91 20, 7226 91 91, 7226 91 99
2	Foi laminate la rece din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	7209 15 00, 7209 16 90, 7209 17 90, 7209 18 91, 7209 25 00, 7209 26 90, 7209 27 90, 7209 28 90, 7209 90 20, 7209 90 80, 7211 23 20, 7211 23 30, 7211 23 80, 7211 29 00, 7211 90 20, 7211 90 80, 7225 50 20, 7225 50 80, 7225 99 00, 7226 20 00, 7226 92 00
3	Foi de tablă electrotehnică (altele decât tolele GOES cu grăunți orientați)	7209 16 10, 7209 17 10, 7209 18 10, 7209 26 10, 7209 27 10, 7209 28 10, 7225 19 90, 7226 19 80
4	Foi cu învelișuri metalice	7210 20 00, 7210 30 00, 7210 41 00, 7210 49 00, 7210 61 00, 7210 69 00, 7210 90 80, 7212 20 00, 7212 30 00, 7212 50 20, 7212 50 30, 7212 50 40, 7212 50 61, 7212 50 69, 7212 50 90, 7225 91 00, 7225 92 00, 7226 99 10, 7226 99 30, 7226 99 70
5	Foi cu acoperire organică	7210 70 80, 7212 40 80
6	Produse de oțelărie	7209 18 99, 7210 11 00, 7210 12 20, 7210 12 80, 7210 50 00, 7210 70 10, 7210 90 40, 7212 10 10, 7212 10 90, 7212 40 20
7	Plăci de tablă quarto din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	7208 51 20, 7208 51 91, 7208 51 98, 7208 52 91, 7208 90 20, 7208 90 80, 7210 90 30, 7225 40 12, 7225 40 40, 7225 40 60
8	Foi și benzi de oțel inoxidabil laminate la cald	7219 11 00, 7219 12 10, 7219 12 90, 7219 13 10, 7219 13 90, 7219 14 10, 7219 14 90, 7219 22 10, 7219 22 90, 7219 23 00, 7219 24 00, 7220 11 00, 7220 12 00
9	Foi și benzi de oțel inoxidabil laminate la rece	7219 31 00, 7219 32 10, 7219 32 90, 7219 33 10, 7219 33 90, 7219 34 10, 7219 34 90, 7219 35 10, 7219 35 90, 7219 90 20, 7219 90 80, 7220 20 21, 7220 20 29, 7220 20 41, 7220 20 49, 7220 20 81, 7220 20 89, 7220 90 20, 7220 90 80
12	Bare de calitate comercială și profiluri ușoare din oțel nealiat sau din alte aliaje	7214 30 00, 7214 91 10, 7214 91 90, 7214 99 31, 7214 99 39, 7214 99 50, 7214 99 71, 7214 99 79, 7214 99 95, 7215 90 00, 7216 10 00, 7216 21 00, 7216 22 00, 7216 40 10, 7216 40 90, 7216 50 10, 7216 50 91, 7216 50 99, 7216 99 00, 7228 10 20, 7228 20 10, 7228 20 91, 7228 30 20, 7228 30 41, 7228 30 49, 7228 30 61, 7228 30 69, 7228 30 70, 7228 30 89, 7228 60 20, 7228 60 80, 7228 70 10, 7228 70 90, 7228 80 00
13	Vergele de armătură	7214 20 00, 7214 99 10
14	Bare și profile ușoare din oțel inoxidabil	7222 11 11, 7222 11 19, 7222 11 81, 7222 11 89, 7222 19 10, 7222 19 90, 7222 20 11, 7222 20 19, 7222 20 21, 7222 20 29, 7222 20 31, 7222 20 39, 7222 20 81, 7222 20 89, 7222 30 51, 7222 30 91, 7222 30 97, 7222 40 10, 7222 40 50, 7222 40 90
15	Sârmă laminată din oțel inoxidabil	7221 00 10, 7221 00 90
16	Sârmă laminată din oțeluri nealiate sau din alte aliaje	7213 10 00, 7213 20 00, 7213 91 10, 7213 91 20, 7213 91 41, 7213 91 49, 7213 91 70, 7213 91 90, 7213 99 10, 7213 99 90, 7227 10 00, 7227 20 00, 7227 90 10, 7227 90 50, 7227 90 95

Numărul produsului	Categoria de produse	Coduri NC
17	Corniere, profile și secțiuni din fier sau din oțel nealiat	7216 31 10, 7216 31 90, 7216 32 11, 7216 32 19, 7216 32 91, 7216 32 99, 7216 33 10, 7216 33 90
18	Palplanșe	7301 10 00
20	Țevi de gaz	7306 30 41, 7306 30 49, 7306 30 72, 7306 30 77
21	Secțiuni tubulare	7306 61 10, 7306 61 92, 7306 61 99
22	Tuburi și țevi laminate din oțel inoxidabil	7304 11 00, 7304 22 00, 7304 24 00, 7304 41 00, 7304 49 10, 7304 49 93, 7304 49 95, 7304 49 99
23	Tuburi și țevi pentru rulmenți	7304 51 12, 7304 51 18, 7304 59 32, 7304 59 38
25	Tuburi mari sudate	7305 11 00, 7305 12 00, 7305 19 00, 7305 20 00, 7305 31 00, 7305 39 00, 7305 90 00
26	Alte țevi sudate	7306 11 10, 7306 11 90, 7306 19 10, 7306 19 90, 7306 21 00, 7306 29 00, 7306 30 11, 7306 30 19, 7306 30 80, 7306 40 20, 7306 40 80, 7306 50 20, 7306 50 80, 7306 69 10, 7306 69 90, 7306 90 00
28	Sârme din oțeluri nealiate	7217 10 10, 7217 10 31, 7217 10 39, 7217 10 50, 7217 10 90, 7217 20 10, 7217 20 30, 7217 20 50, 7217 20 90, 7217 30 41, 7217 30 49, 7217 30 50, 7217 30 90, 7217 90 20, 7217 90 50, 7217 90 90

ANEXA II

II 1 - Creșterea importurilor pentru cele 23 de categorii de produse (în tone)

Numărul produsului	Categoria de produse	2013	2014	2015	2016	2017	creșterea în 2017 comparativ cu 2013
1	Foi și benzi laminate la cald din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	4 814 207	5 212 268	7 807 441	8 574 007	6 991 376	45 %
2	Foi laminate la rece din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	1 832 159	1 903 092	2 759 877	1 998 437	2 462 471	34 %
3	Foi de tablă electrotehnică (altele decât tolele GOES cu grăunți orientați)	266 559	285 132	280 256	318 496	379 649	42 %
4	Foi cu învelișuri metalice	1 854 963	2 202 856	2 687 715	3 911 752	4 980 452	168 %
5	Foi cu acoperire organică	681 698	725 296	622 553	730 625	915 248	34 %
6	Produse de oțelărie	552 384	662 861	638 316	756 016	617 567	12 %
7	Plăci de tablă quarto din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	1 419 767	1 959 605	2 554 930	2 814 802	2 530 630	78 %
8	Foi și benzi de oțel inoxidabil laminate la cald	175 836	233 028	269 697	351 075	436 173	148 %
9	Foi și benzi de oțel inoxidabil laminate la rece	697 457	1 017 613	787 521	843 352	976 108	40 %
12	Bare de calitate comercială și profiluri ușoare din oțel nealiat sau din alte aliaje	911 115	1 219 800	1 200 627	1 400 824	1 385 829	52 %
13	Vergele de armătură	527 008	972 602	1 430 014	1 292 971	1 191 445	126 %
14	Bare și profile ușoare din oțel inoxidabil	113 071	147 453	142 416	147 811	159 577	41 %
15	Sârmă laminată din oțel inoxidabil	52 082	71 229	57 627	58 670	62 978	21 %
16	Sârmă laminată din oțeluri nealiate sau din alte aliaje	1 125 730	1 289 953	1 697 912	2 000 967	2 094 274	86 %
17	Corniere, profile și secțiuni din fier sau din oțel nealiat	223 669	277 507	268 014	388 041	262 745	17 %
18	Palplanșe	15 870	16 503	14 051	36 970	85 054	436 %
20	Țevi de gaz	266 467	340 051	298 103	336 050	380 257	43 %
21	Secțiuni tubulare	461 263	552 874	574 490	725 545	820 667	78 %
22	Tuburi și țevi laminate din oțel inoxidabil	32 581	38 782	39 719	42 510	42 701	31 %
23	Tuburi și țevi pentru rulmenți	7 489	9 426	11 944	9 773	8 663	16 %
25	Tuburi mari sudate	286 939	411 273	209 524	159 219	1 044 534	264 %

Numărul produsului	Categoria de produse	2013	2014	2015	2016	2017	creșterea în 2017 comparativ cu 2013
26	Alte țevi sudate	474 949	491 934	510 548	540 386	571 167	20 %
28	Sârme din oțeluri nealiate	573 988	722 719	692 714	736 500	722 633	26 %

II 2 - Creșterea importurilor pentru cele 23 de categorii de produse (în tone)

Numărul produsului	Categoria de produse	T1 2017	T1208	creștere în T1 2017 comparativ cu T1 2018
1	Foi și benzi laminate la cald din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	1 810 764	2 079 408	15 %
2	Foi laminate la rece din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	679 628	630 459	– 7 %
3	Foi de tablă electrotehnică (altele decât tolele GOES cu grăunți orientați)	80 836	114 451	42 %
4	Foi cu învelișuri metalice	1 482 049	1 190 741	– 20 %
5	Foi cu acoperire organică	212 209	201 838	– 5 %
6	Produse de oțelărie	146 457	168 583	15 %
7	Plăci de tablă quarto din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	676 207	640 176	– 5 %
8	Foi și benzi de oțel inoxidabil laminate la cald	122 092	107 577	– 12 %
9	Foi și benzi de oțel inoxidabil laminate la rece	229 981	280 549	22 %
12	Bare de calitate comercială și profiluri ușoare din oțel nealiat sau din alte aliaje	319 420	466 154	46 %
13	Vergele de armătură	210 505	551 316	162 %
14	Bare și profile ușoare din oțel inoxidabil	40 602	49 988	23 %
15	Sârmă laminată din oțel inoxidabil	14 956	19 642	31 %
16	Sârmă laminată din oțeluri nealiate sau din alte aliaje	560 863	641 668	14 %
17	Corniere, profile și secțiuni din fier sau din oțel nealiat	73 733	139 670	89 %
18	Palplanșe	19 947	20 326	2 %
20	Țevi de gaz	94 430	120 512	28 %
21	Secțiuni tubulare	223 618	256 998	15 %
22	Tuburi și țevi laminate din oțel inoxidabil	12 411	12 399	0 %
23	Tuburi și țevi pentru rulmenți	1 316	1 498	14 %
25	Tuburi mari sudate	48 791	51 285	5 %
26	Alte țevi sudate	145 059	153 106	6 %
28	Sârme din oțeluri nealiate	176 299	202 450	15 %

II.3 - Creșterea importurilor pentru 5 categorii de produse (în tone)

Numărul produsului	Categoria de produse	2013	2014	2015	2016	2017	creșterea în 2017 comparativ cu 2013
10	Plăci de tablă quarto inoxidabilă, laminate la cald	34 319	40 218	37 542	31 407	32 917	– 4 %
11	Tole din oțel electrotehnic cu granulație orientată	147 565	160 580	150 047	156 477	121 947	– 17 %
19	Material feroviar	1 376	1 096	1 240	1 521	1 342	– 2 %
24	Alte tuburi laminate	456 167	528 245	475 132	464 876	402 600	– 12 %
27	Bare finisate la rece din oțeluri nealiate și din alte oțeluri aliate	456 791	521 976	484 927	459 327	458 310	0 %

ANEXA III – Indicatori economici pentru cele 23 de categorii de produse

Produsul 1 - Foi și benzi laminate la cald din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	30 225 632	31 095 524	33 121 273	34 158 703	32 768 375
Importuri					
Volum (tone)	4 814 207	5 212 268	7 807 441	8 574 007	6 991 376
Cota de piață (%)	15,9 %	16,8 %	23,6 %	25,1 %	21,3 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	463	442	396	351	492
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	75 %	75 %	76 %	75 %	76 %
Producția (tone)	76 871 621	77 990 908	77 331 686	77 563 694	79 568 514
Volumul vânzărilor în UE (tone)	25 411 425	25 883 256	25 313 832	25 584 696	25 776 999
Cota de piață (%)	84,1 %	83,2 %	76,4 %	74,9 %	78,7 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	519	493	455	422	556
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 1,9 %	0,0 %	– 3,1 %	– 1,0 %	7,8 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	37 467	35 573	35 038	33 557	34 815
Stoc	2 572 574	2 580 258	2 585 958	2 617 556	2 749 280
Flux de numerar	448 135 738	1 065 492 450	763 891 666	603 485 811	1 369 472 142
ROCE (%)	– 3,8 %	1,0 %	– 6,6 %	– 1,0 %	7,7 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	11,5 %

Produsul 2 - Foi laminate la rece din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	9 772 904	9 728 449	10 353 391	9 849 904	10 085 487
Importuri					
Volum (tone)	1 832 159	1 903 092	2 759 877	1 998 437	2 462 471
Cota de piață (%)	18,7 %	19,6 %	26,7 %	20,3 %	24,4 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	566	546	485	474	606

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	71 %	75 %	75 %	75 %	77 %
Producția (tone)	40 855 196	41 632 189	41 639 946	41 738 974	42 811 283
Volumul vânzărilor în UE (tone)	7 920 370	7 805 648	7 570 764	7 829 002	7 602 288
Cota de piață (%)	81,0 %	80,2 %	73,1 %	79,5 %	75,4 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	588	558	522	495	633
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 4,4 %	– 2,8 %	– 3,0 %	0,6 %	9,8 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	12 690	11 973	11 550	11 230	11 264
Stoc	1 078 838	1 052 246	1 064 061	1 054 347	1 093 798
Flux de numerar	200 559 843	413 849 620	324 264 435	454 766 919	375 807 983
ROCE (%)	– 8,0 %	– 2,4 %	– 12,8 %	– 3,1 %	4,0 %
Compararea prețurilor pentru 2017					
Subcotarea prețurilor			4,3 %		

Produsul 3 - Foi de tablă electrotehnică (altele decât tolele GOES cu grăunți orientați)

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	1 267 827	1 287 448	1 223 892	1 255 417	1 350 354
Importuri					
Volum (tone)	266 559	285 132	280 256	318 496	379 649
Cota de piață (%)	21,0 %	22,1 %	22,9 %	25,4 %	28,1 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	648	617	578	502	642
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	87 %	80 %	80 %	82 %	81 %
Producția (tone)	1 080 894	1 110 013	1 052 273	1 032 560	1 114 309
Volumul vânzărilor în UE (tone)	1 001 268	1 002 316	943 636	936 553	969 977
Cota de piață (%)	79,0 %	77,9 %	77,1 %	74,6 %	71,8 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	705	657	606	576	699

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 8,9 %	– 8,1 %	– 13,0 %	– 14,3 %	– 3,2 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	1 522	1 707	2 087	2 069	2 065
Stoc	45 680	136 605	142 998	125 466	148 259
Flux de numerar	110 221 498	213 556 132	127 226 053	131 151 436	– 89 295 095
ROCE (%)	– 18,3 %	– 11,7 %	– 38,3 %	– 17,9 %	– 3,4 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	8,1 %

Produsul 4 - Foi cu învelișuri metalice

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	23 229 673	24 289 751	25 840 225	27 439 848	28 231 862
Importuri					
Volum (tone)	1 854 963	2 202 856	2 687 715	3 911 752	4 980 452
Cota de piață (%)	8,0 %	9,1 %	10,4 %	14,3 %	17,6 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	679	657	615	530	662
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	78 %	82 %	84 %	86 %	84 %
Producția (tone)	27 930 059	29 517 243	29 875 495	29 905 847	30 450 568
Volumul vânzărilor în UE (tone)	21 344 052	22 056 052	23 118 423	23 490 212	23 218 040
Cota de piață (%)	91,9 %	90,8 %	89,5 %	85,6 %	82,2 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	682	654	614	586	711
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	1,9 %	5,4 %	5,5 %	7,9 %	11,7 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	28 915	28 243	28 749	29 863	29 648
Stoc	1 970 500	2 433 422	2 498 143	2 329 341	2 597 133
Flux de numerar	807 884 294	1 353 026 892	1 343 062 742	1 720 354 890	2 020 588 339
ROCE (%)	– 6,8 %	– 0,9 %	– 10,4 %	– 1,7 %	6,0 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	7,0 %

Produsul 5 - Foi cu acoperire organică

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	4 533 256	4 823 144	4 809 384	5 121 927	5 221 575
Importuri					
Volum (tone)	681 698	725 296	622 553	730 625	915 248
Cota de piață (%)	15,0 %	15,0 %	12,9 %	14,3 %	17,5 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	854	813	813	709	853
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	70 %	76 %	74 %	76 %	75 %
Producția (tone)	4 479 238	4 564 346	4 574 414	4 863 169	4 940 410
Volumul vânzărilor în UE (tone)	3 851 467	4 097 788	4 186 771	4 391 169	4 306 231
Cota de piață (%)	85,0 %	85,0 %	87,1 %	85,7 %	82,5 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	898	868	829	791	934
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 1,7 %	1,4 %	1,1 %	3,7 %	3,9 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	6 377	6 272	6 047	6 150	6 095
Stoc	239 236	182 275	197 241	214 384	258 114
Flux de numerar	152 893 378	351 790 418	321 603 588	361 237 401	79 886 901
ROCE (%)	– 7,6 %	– 2,1 %	– 12,9 %	– 2,7 %	3,7 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	8,6 %

Produsul 6 - Produse de oțelărie

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	3 638 423	3 758 879	3 789 391	3 792 575	3 695 205
Importuri					
Volum (tone)	552 384	662 861	638 316	756 016	617 567
Cota de piață (%)	15,2 %	17,6 %	16,8 %	19,9 %	16,7 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	822	792	781	667	753
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	82 %	84 %	84 %	82 %	84 %
Producția (tone)	4 223 583	4 315 402	4 353 002	4 302 367	4 295 575

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Volumul vânzărilor în UE (tone)	3 085 602	3 095 745	3 150 741	3 036 316	3 077 185
Cota de piață (%)	84,8 %	82,4 %	83,1 %	80,1 %	83,3 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	845	821	789	728	812
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	1,7 %	4,1 %	4,8 %	4,6 %	3,1 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	7 939	7 660	7 683	7 819	7 424
Stoc	380 445	394 384	394 712	297 877	356 460
Flux de numerar	117 064 184	201 350 074	291 440 814	272 002 110	133 250 945
ROCE (%)	– 18,6 %	– 10,1 %	– 35,2 %	– 20,4 %	– 25,0 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	7,3 %

Produsul 7 - Plăci de tablă quarto din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	10 148 839	10 375 274	10 934 966	11 058 596	11 059 068
Importuri					
Volum (tone)	1 419 767	1 959 605	2 554 930	2 814 802	2 530 630
Cota de piață (%)	14,0 %	18,9 %	23,4 %	25,5 %	22,9 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	513	492	474	403	533
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	58 %	62 %	62 %	63 %	65 %
Producția (tone)	10 749 475	11 240 103	10 608 260	10 244 950	10 581 040
Volumul vânzărilor în UE (tone)	8 727 826	8 414 892	8 377 455	8 242 865	8 527 686
Cota de piață (%)	14,0 %	18,9 %	23,4 %	25,5 %	22,9 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	700	676	714	582	692
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 9,4 %	– 8,9 %	– 4,0 %	– 7,5 %	3,2 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	18 472	17 628	17 177	16 763	16 211
Stoc	707 152	788 008	896 708	862 084	819 690
Flux de numerar	45 651 999	123 399 207	426 592 285	– 44 547 318	205 976 592
ROCE (%)	– 12,2 %	– 0,3 %	– 3,3 %	– 9,9 %	– 1,5 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor 23,0 %

Produsul 8 - Foi și benzi de oțel inoxidabil laminate la cald

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	1 168 291	1 352 875	1 590 437	1 807 242	1 487 848
Importuri					
Volum (tone)	175 836	233 028	269 697	351 075	436 173
Cota de piață (%)	15,1 %	17,2 %	17,0 %	19,4 %	29,3 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	2 011	1 926	1 877	1 518	1 822
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	61 %	65 %	69 %	73 %	73 %
Producția (tone)	3 334 814	3 525 794	3 664 821	3 842 503	3 799 867
Volumul vânzărilor în UE (tone)	991 962	1 119 435	1 320 528	1 455 714	1 050 966
Cota de piață (%)	84,9 %	82,7 %	83,0 %	80,5 %	70,6 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	2 023	2 013	2 028	1 792	2 115
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 4,2 %	– 0,3 %	4,0 %	4,9 %	9,2 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	5 439	4 914	4 464	4 271	4 133
Stoc	103 375	131 557	123 098	106 508	93 335
Flux de numerar	144 497 251	182 932 062	613 851 975	116 754 324	218 815 195
ROCE (%)	– 33,7 %	– 37,1 %	– 1,5 %	– 0,4 %	13,6 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor 13,9 %

Produsul 9 - Foi și benzi de oțel inoxidabil laminate la rece

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	3 362 718	3 671 898	3 587 237	3 913 974	3 816 472
Importuri					
Volum (tone)	697 457	1 017 613	787 521	843 352	976 108
Cota de piață (%)	20,7 %	27,7 %	22,0 %	21,5 %	25,6 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	2 098	1 985	2 064	1 782	2 023

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	71 %	76 %	80 %	84 %	84 %
Producția (tone)	3 076 074	3 016 723	3 139 572	3 425 201	3 114 323
Volumul vânzărilor în UE (tone)	2 664 602	2 653 177	2 798 719	3 070 197	2 839 979
Cota de piață (%)	79,2 %	72,3 %	78,0 %	78,4 %	74,4 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	2 259	2 272	2 238	2 014	2 323
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 4,2 %	– 2,7 %	2,4 %	5,5 %	9,4 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	10 205	9 483	9 220	8 892	8 812
Stoc	179 087	206 956	219 170	215 904	213 931
Flux de numerar	135 463 456	45 971 825	847 696 098	450 355 017	685 492 711
ROCE (%)	– 12,4 %	– 7,7 %	8,5 %	10,6 %	21,5 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	12,9 %

Produsul 12 - Bare de calitate comercială și profiluri ușoare din oțel nealiat sau din alte aliaje

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	11 891 558	12 422 902	12 297 356	12 678 733	13 617 607
Importuri					
Volum (tone)	911 115	1 219 800	1 200 627	1 400 824	1 385 829
Cota de piață (%)	7,7 %	9,8 %	9,8 %	11,0 %	10,2 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	699	657	640	531	641
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	79 %	82 %	80 %	80 %	74 %
Producția (tone)	12 132 593	12 585 360	12 301 986	11 839 241	12 427 808
Volumul vânzărilor în UE (tone)	10 964 010	11 189 221	11 095 204	11 276 054	12 230 774
Cota de piață (%)	92,2 %	90,1 %	90,2 %	88,9 %	89,8 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	632	613	573	520	592

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	2,2 %	3,4 %	2,4 %	0,8 %	3,6 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	9 537	9 734	10 057	10 342	10 486
Stoc	749 386	888 456	914 268	943 355	1 023 612
Flux de numerar	220 994 774	264 742 034	272 433 127	255 904 385	123 997 731
ROCE (%)	– 1,2 %	3,7 %	3,3 %	3,9 %	6,9 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	– 8,3 %

Produsul 13 - Vergele de armătură

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	9 617 685	10 359 993	10 664 689	11 099 947	11 253 309
Importuri					
Volum (tone)	527 008	972 602	1 430 014	1 292 971	1 191 445
Cota de piață (%)	5,5 %	9,4 %	13,4 %	11,6 %	10,6 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	475	446	388	353	441
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	72 %	72 %	71 %	73 %	67 %
Producția (tone)	13 171 558	13 019 699	12 763 140	13 191 436	12 494 712
Volumul vânzărilor în UE (tone)	8 906 120	9 187 941	9 019 809	9 568 119	9 848 615
Cota de piață (%)	92,6 %	88,7 %	84,6 %	86,2 %	87,5 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	460	437	386	367	436
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 2,0 %	– 2,5 %	– 2,6 %	3,4 %	4,8 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	5 563	5 441	5 529	5 634	5 457
Stoc	761 808	683 591	642 506	602 948	659 484
Flux de numerar	20 571 082	14 116 433	53 015 513	165 167 521	249 292 475
ROCE (%)	0,9 %	2,4 %	1,9 %	6,2 %	9,3 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	– 1,3 %

Produsul 14 - Bare și profile ușoare din oțel inoxidabil

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	526 080	593 501	593 530	630 737	632 804
Importuri					
Volum (tone)	113 071	147 453	142 416	147 811	159 577
Cota de piață (%)	21,5 %	24,8 %	24,0 %	23,4 %	25,2 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	3 092	2 894	3 035	2 590	2 885
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	65 %	68 %	68 %	69 %	72 %
Producția (tone)	527 386	597 178	599 927	637 938	641 446
Volumul vânzărilor în UE (tone)	411 655	444 339	450 094	482 314	472 247
Cota de piață (%)	78,2 %	74,9 %	75,8 %	76,5 %	74,6 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	2 988	2 969	2 838	2 404	2 807
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	5,2 %	5,6 %	4,1 %	2,3 %	5,8 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	3 680	3 766	3 737	3 789	3 844
Stoc	83 561	91 900	89 676	90 409	90 893
Flux de numerar	111 869 518	142 849 693	191 511 047	155 623 001	145 832 442
ROCE (%)	1,0 %	4,3 %	1,4 %	– 0,7 %	4,9 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	– 2,8 %

Produsul 15 - Sârmă laminată din oțel inoxidabil

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	318 373	323 191	304 987	335 552	347 077
Importuri					
Volum (tone)	52 082	71 229	57 627	58 670	62 978
Cota de piață (%)	16,4 %	22,0 %	18,9 %	17,5 %	18,1 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	2 300	2 193	2 310	1 962	2 228
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	63 %	64 %	65 %	69 %	71 %
Producția (tone)	373 010	383 586	388 273	412 892	449 392

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Volumul vânzărilor în UE (tone)	266 290	251 961	247 359	276 880	284 098
Cota de piață (%)	83,6 %	78,0 %	81,1 %	82,5 %	81,9 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	2 480	2 516	2 382	2 022	2 417
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 3,7 %	– 2,1 %	– 4,7 %	– 3,1 %	3,9 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	1 677	1 671	1 731	1 761	1 852
Stoc	24 810	28 696	31 083	31 584	43 800
Flux de numerar	13 022 575	18 221 077	106 175 940	84 328 053	44 337 763
ROCE (%)	– 0,7 %	2,9 %	– 1,5 %	– 2,8 %	5,5 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	7,8 %

Produsul 16 - Sârmă laminată din oțeluri nealiate sau din alte aliaje

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	18 033 534	18 249 258	18 949 497	19 375 225	20 026 426
Importuri					
Volum (tone)	1 125 730	1 289 953	1 697 912	2 000 967	2 094 274
Cota de piață (%)	6,2 %	7,1 %	9,0 %	10,3 %	10,5 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	522	504	439	392	486
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	80 %	84 %	83 %	81 %	83 %
Producția (tone)	19 765 154	19 775 715	20 436 595	20 037 883	20 757 864
Volumul vânzărilor în UE (tone)	16 782 585	16 828 358	17 108 877	17 222 468	17 795 595
Cota de piață (%)	93,1 %	92,2 %	90,3 %	88,9 %	88,9 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	509	492	443	420	505
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	1,8 %	4,8 %	3,0 %	0,6 %	3,4 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	11 561	11 598	11 881	13 068	13 058
Stoc	876 450	896 633	1 120 091	974 085	954 649
Flux de numerar	234 768 428	424 076 182	365 467 214	287 106 970	310 381 566
ROCE (%)	1,0 %	6,9 %	2,9 %	3,9 %	6,7 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	3,7 %

Produsul 17 - Corniere, profile și secțiuni din fier sau din oțel nealiat

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	6 159 135	6 544 142	6 549 935	7 205 377	7 375 383
Importuri					
Volum (tone)	223 669	277 507	268 014	388 041	262 745
Cota de piață (%)	3,6 %	4,2 %	4,1 %	5,4 %	3,6 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	539	509	463	409	473
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	64 %	69 %	71 %	72 %	72 %
Producția (tone)	8 583 668	8 590 216	8 894 223	9 400 691	9 605 365
Volumul vânzărilor în UE (tone)	5 935 432	6 266 353	6 281 426	6 817 231	7 112 453
Cota de piață (%)	96,4 %	95,8 %	95,9 %	94,6 %	96,4 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	471	471	449	417	463
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 6,5 %	– 3,7 %	– 0,6 %	2,1 %	– 1,8 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	6 212	5 685	6 006	6 264	6 096
Stoc	510 927	464 184	466 561	559 452	569 947
Flux de numerar	– 48 381 794	7 224 031	161 157 041	150 487 051	– 18 595 244
ROCE (%)	– 6,0 %	6,3 %	1,4 %	3,9 %	0,6 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	– 2,1 %

Produsul 18 - Palplanșe

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	574 025	637 684	577 270	584 985	626 863
Importuri					
Volum (tone)	15 870	16 503	14 051	36 970	85 054
Cota de piață (%)	2,8 %	2,6 %	2,4 %	6,3 %	13,6 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	787	765	1 126	651	629

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	78 %	82 %	76 %	82 %	81 %
Producția (tone)	907 320	940 451	840 182	777 182	817 764
Volumul vânzărilor în UE (tone)	558 131	621 150	563 140	548 010	541 782
Cota de piață (%)	97,2 %	97,4 %	97,6 %	93,7 %	86,4 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	711	697	652	623	640
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	6,8 %	11,5 %	8,8 %	14,0 %	3,7 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	949	971	951	981	995
Stoc	49 762	47 610	58 744	68 417	75 616
Flux de numerar	58 272 442	68 732 139	63 936 644	86 404 634	40 555 786
ROCE (%)	– 9,3 %	6,8 %	6,7 %	10,3 %	1,5 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	1,7 %

Produsul 20 - Țevi de gaz

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	1 211 435	1 662 233	1 653 112	1 637 097	1 642 935
Importuri					
Volum (tone)	266 467	340 051	298 103	336 050	380 257
Cota de piață (%)	22,0 %	20,5 %	18,0 %	20,5 %	23,1 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	688	649	646	566	676
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	37 %	38 %	38 %	40 %	37 %
Producția (tone)	1 053 283	1 460 549	1 471 772	1 396 933	1 392 404
Volumul vânzărilor în UE (tone)	944 903	1 322 070	1 354 273	1 300 727	1 262 560
Cota de piață (%)	78,0 %	79,5 %	81,9 %	79,5 %	76,8 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	717	666	619	580	693
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	0,9 %	1,3 %	2,3 %	3,9 %	0,5 %

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	552	543	548	526	509
Stoc	55 178	55 305	53 434	58 081	50 697
Flux de numerar	15 451 286	15 884 723	16 166 705	15 309 189	20 506 964
ROCE (%)	3,7 %	3,9 %	1,1 %	1,7 %	8,7 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	2,4 %

Produsul 21 - Secțiuni tubulare

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	3 347 996	3 407 926	3 511 951	3 885 748	4 028 730
Importuri					
Volum (tone)	461 263	552 874	574 490	725 545	820 667
Cota de piață (%)	13,8 %	16,2 %	16,4 %	18,7 %	20,4 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	599	571	553	497	618
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	46 %	46 %	46 %	47 %	49 %
Producția (tone)	3 019 375	3 019 977	3 106 261	3 333 368	3 388 786
Volumul vânzărilor în UE (tone)	2 882 473	2 854 843	2 936 771	3 159 965	3 207 994
Cota de piață (%)	86,1 %	83,8 %	83,6 %	81,3 %	79,6 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	606	569	541	517	625
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	– 2,7 %	– 3,9 %	– 3,3 %	0,2 %	– 0,5 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	1 073	1 124	1 200	1 209	1 181
Stoc	160 442	138 981	146 353	107 826	149 537
Flux de numerar	– 9 630 441	13 389 861	23 807 058	13 000 201	21 372 166
ROCE (%)	– 2,4 %	– 5,3 %	– 6,2 %	– 0,6 %	7,2 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	1,2 %

Produsul 22 - Tuburi și țevi laminate din oțel inoxidabil

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	96 507	101 504	97 341	96 320	95 672
Importuri					
Volum (tone)	32 581	38 782	39 719	42 510	42 701
Cota de piață (%)	33,8 %	38,2 %	40,8 %	44,1 %	44,6 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	6 941	6 167	6 118	5 846	6 300
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	6 %	7 %	6 %	6 %	6 %
Producția (tone)	116 630	124 135	101 291	101 831	92 357
Volumul vânzărilor în UE (tone)	61 822	61 708	56 802	53 196	52 083
Cota de piață (%)	64,1 %	60,8 %	58,4 %	55,2 %	54,4 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	7 913	7 740	8 318	7 361	7 993
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	3,1 %	5,9 %	– 0,4 %	– 0,1 %	1,2 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	11 180	11 211	10 369	9 779	9 317
Stoc	7 452	9 389	10 455	8 690	11 688
Flux de numerar	19 858 477	10 438 041	– 48 885 671	4 038 078	– 22 872 178
ROCE (%)	22,7 %	– 4,3 %	– 58,1 %	– 33,4 %	– 50,5 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	21,2 %

Produsul 23 - Tuburi și țevi pentru rulmenți

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	68 824	72 805	67 249	59 867	65 355
Importuri					
Volum (tone)	7 489	9 426	11 944	9 773	8 663
Cota de piață (%)	10,9 %	12,9 %	17,8 %	16,3 %	13,3 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	2 069	1 626	1 749	1 630	1 608
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	68 %	64 %	53 %	52 %	63 %
Producția (tone)	64 972	65 475	58 407	52 494	57 657

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Volumul vânzărilor în UE (tone)	61 324	63 378	55 304	50 092	56 691
Cota de piață (%)	89,1 %	87,1 %	82,2 %	83,7 %	86,7 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	2 023	2 003	1 925	1 804	1 837
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	4,6 %	4,9 %	– 6,7 %	– 9,2 %	– 1,8 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	332	322	306	274	280
Stoc	1 285	1 433	2 591	1 452	2 429
Flux de numerar	3 499 664	3 928 566	5 055 796	– 791 310	– 620 461
ROCE (%)	0,9 %	– 3,3 %	– 64,7 %	– 54,5 %	– 28,1 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	12,5 %

Produsul 25 - Tuburi mari sudate

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	669 846	1 041 055	427 457	586 746	1 804 463
Importuri					
Volum (tone)	286 939	411 273	209 524	159 219	1 044 534
Cota de piață (%)	42,8 %	39,5 %	49,0 %	27,1 %	57,9 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	1 070	793	904	772	936
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	26 %	32 %	29 %	35 %	65 %
Producția (tone)	1 333 900	1 150 000	1 034 600	1 086 300	1 500 000
Volumul vânzărilor în UE (tone)	382 758	624 819	216 243	426 937	759 478
Cota de piață (%)	57,1 %	60,0 %	50,6 %	72,8 %	42,1 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	894	887	835	771	766
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	3,0 %	– 6,1 %	– 2,7 %	– 0,6 %	0,0 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	1 512	1 545	1 365	1 372	1 326
Stoc	322 722	600 020	633 600	727 048	1 139 429
Flux de numerar	197 726 967	– 97 558 802	94 492 289	– 70 888 943	13 666 659
ROCE (%)	– 15,8 %	– 23,5 %	– 17,7 %	– 6,7 %	9,1 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor – 22,0 %

Produsul 26 - Alte țevi sudate

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	2 385 499	3 121 613	3 126 300	3 286 436	3 352 661
Importuri					
Volum (tone)	474 949	491 934	510 548	540 386	571 167
Cota de piață (%)	19,9 %	15,8 %	16,3 %	16,4 %	17,0 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	1 352	1 376	1 397	1 262	1 431
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	57 %	57 %	57 %	58 %	60 %
Producția (tone)	2 384 152	3 166 935	3 144 492	3 190 480	3 301 195
Volumul vânzărilor în UE (tone)	1 907 944	2 622 348	2 588 536	2 721 349	2 765 915
Cota de piață (%)	80,0 %	84,0 %	82,8 %	82,8 %	82,5 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	1 024	1 013	984	942	1 062
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	1,2 %	2,4 %	1,7 %	4,2 %	4,3 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	3 024	3 013	3 011	3 089	3 025
Stoc	125 621	84 268	100 035	120 308	120 420
Flux de numerar	66 281 502	68 619 951	77 514 611	87 283 492	106 630 804
ROCE (%)	9,1 %	11,5 %	8,8 %	12,8 %	19,3 %

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor – 34,8 %

Produsul 28 - Sârmă din oțel

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Consumul (tone)	1 318 451	1 517 192	1 480 243	1 513 248	1 505 202
Importuri					
Volum (tone)	574 083	722 773	692 918	736 623	722 858
Cota de piață (%)	43,5 %	47,6 %	46,8 %	48,7 %	48,0 %
Prețuri unitare (EUR/tonă)	781	729	722	626	708

Date per an calendaristic	2013	2014	2015	2016	2017
Situația producătorilor din UE					
Rata de utilizare a capacităților (%)	73 %	75 %	77 %	73 %	71 %
Producția (tone)	899 763	932 496	940 169	886 666	900 054
Volumul vânzărilor în UE (tone)	744 368	794 419	787 325	776 626	782 344
Cota de piață (%)	56,5 %	52,4 %	53,2 %	51,3 %	52,0 %
Prețul de vânzare unitar (EUR/tonă)	940	909	840	832	905
Profit net/pierderi nete în ceea ce privește vânzările UE (în %)	0,5 %	0,0 %	1,1 %	2,6 %	0,8 %
Locuri de muncă (situația la sfârșitul perioadei)	3 387	3 395	3 429	3 459	3 408
Stoc					
Flux de numerar	66 281 502	68 619 951	77 514 611	87 283 492	106 630 804
ROCE (%)					

Compararea prețurilor pentru 2017

Subcotarea prețurilor	21,8 %

ANEXA IV - Lista produselor originare din țările în curs de dezvoltare cărora li se aplică măsurile provizorii

Țară/grup de produse	1	2	3	4	5	6	7	8	9	12	13	14	15	16	17	18	20	21	22	23	25	26	28
Afganistan																							
Albania																							
Angola																							
Antigua și Barbuda																							
Argentina																							
Armenia																							
Regatul Bahrain																							
Bangladesh																							
Barbados																							
Belize																							
Benin																							
Statul Plurinațional al Boliviei																							
Botswana																							
Brazilia	x	x				x	x								x								
Brunei																							
Burkina Faso																							
Burundi																							
Capul Verde																							
Cambodgia																							
Camerun																							
Republica Centrafricană																							
Ciad																							
Chile																							
China			x	x		x		x		x			x			x		x	x	x	x	x	x
Columbia																							
Congo																							
Costa Rica																							
Côte d'Ivoire																							
Cuba																							
Republica Democratică Congo																							
Djibouti																							

Țară/grup de produse	1	2	3	4	5	6	7	8	9	12	13	14	15	16	17	18	20	21	22	23	25	26	28
Dominica																							
Republica Dominicană																							
Ecuador																							
Egipt	x									x													
El Salvador																							
Fiji																							
Gabon																							
Gambia																							
Georgia																							
Ghana																							
Grenada																							
Guatemala																							
Guineea																							
Guineea-Bissau																							
Guyana																							
Haiti																							
Honduras																							
Hong Kong, China																							
India	x	x	x	x	x	x	x		x			x	x				x		x	x		x	
Indonezia							x																
Jamaica																							
Iordania																							
Kazahstan																							
Kenia																							
Statul Kuweit																							
Republica Kârgâzstan																							
Republica Democrată Populară Laos																							
Lesotho																							
Liberia																							
Macao, China																							
Madagascar																							
Malawi																							
Malaysia									x														

Țară/grup de produse	1	2	3	4	5	6	7	8	9	12	13	14	15	16	17	18	20	21	22	23	25	26	28
Maldive																							
Mali																							
Mauritania																							
Mauritius																							
Mexic																							
Republica Moldova											x			x									
Mongolia																							
Muntenegru																							
Maroc																							
Mozambic																							
Myanmar/Birmania																							
Namibia																							
Nepal																							
Nicaragua																							
Niger																							
Nigeria																							
Oman																							
Pakistan																							
Panama																							
Papua-Noua Guinee																							
Paraguay																							
Peru																							
Filipine																							
Qatar																							
Rwanda																							
Saint Kitts și Nevis																							
Saint Lucia																							
Saint Vincent și Grenadinele																							
Samoa																							
Regatul Arabiei Saudite																					x		
Senegal																							
Seychelles																							
Sierra Leone																							

Țară/grup de produse	1	2	3	4	5	6	7	8	9	12	13	14	15	16	17	18	20	21	22	23	25	26	28
Insulele Solomon																							
Africa de Sud								x	x														
Sri Lanka																							
Surinam																							
Swaziland																							
Tadjikistan																							
Tanzania																							
Thailanda																							
fosta Republică iugoslavă a Macedoniei					x		x										x	x					
Togo																							
Tonga																							
Trinidad și Tobago																							
Tunisia																							
Turcia	x	x		x	x				x	x	x			x	x		x	x			x	x	x
Uganda																							
Ucraina	x	x					x				x	x		x	x		x	x	x				x
Emiratele Arabe Unite																x						x	
Uruguay																							
Vanuatu																							
Republica Bolivariană Venezuela																							
Vietnam		x		x					x														
Yemen																							
Zambia																							
Zimbabwe																							

ANEXA V - Contingente tarifare

Numărul produsului	Numărul de ordine	Categoria de produse	Coduri NC	Volumul contingentului tarifar (tone nete)	Nivelul taxei suplimentare
1	09.8501	Foi și benzi laminate la cald din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	7208 10 00, 7208 25 00, 7208 26 00, 7208 27 00, 7208 36 00, 7208 37 00, 7208 38 00, 7208 39 00, 7208 40 00, 7208 52 99, 7208 53 90, 7208 54 00, 7211 14 00, 7211 19 00, 7212 60 00, 7225 19 10, 7225 30 10, 7225 30 30, 7225 30 90, 7225 40 15, 7225 40 90, 7226 19 10, 7226 91 20, 7226 91 91, 7226 91 99	4 269 009	25 %
2	09.8502	Foi laminate la rece din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	7209 15 00, 7209 16 90, 7209 17 90, 7209 18 91, 7209 25 00, 7209 26 90, 7209 27 90, 7209 28 90, 7209 90 20, 7209 90 80, 7211 23 20, 7211 23 30, 7211 23 80, 7211 29 00, 7211 90 20, 7211 90 80, 7225 50 20, 7225 50 80, 7226 20 00, 7226 92 00	1 318 865	25 %
3	09.8503	Foi de tablă electrotehnică (altele decât tolele GOES cu grăunți orientați)	7209 16 10, 7209 17 10, 7209 18 10, 7209 26 10, 7209 27 10, 7209 28 10, 7225 19 90, 7226 19 80	178 704	25 %
4	09.8504	Foi cu învelișuri metalice	7210 20 00, 7210 30 00, 7210 41 00, 7210 49 00, 7210 61 00, 7210 69 00, 7210 90 80, 7212 20 00, 7212 30 00, 7212 50 20, 7212 50 30, 7212 50 40, 7212 50 61, 7212 50 69, 7212 50 90, 7225 91 00, 7225 92 00, 7226 99 10, 7226 99 30, 7226 99 70	2 115 054	25 %
5	09.8505	Foi cu acoperire organică	7210 70 80, 7212 40 80	414 324	25 %
6	09.8506	Produse de oțelărie	7209 18 99, 7210 11 00, 7210 12 20, 7210 12 80, 7210 50 00, 7210 70 10, 7210 90 40, 7212 10 10, 7212 10 90, 7212 40 20	367 470	25 %
7	09.8507	Plăci de tablă quarto din oțeluri nealiate sau din alte oțeluri aliate	7208 51 20, 7208 51 91, 7208 51 98, 7208 52 91, 7208 90 20, 7208 90 80, 7210 90 30, 7225 40 12, 7225 40 40, 7225 40 60, 7225 99 00	1 442 988	25 %
8	09.8508	Foi și benzi de oțel inoxidabil laminate la cald	7219 11 00, 7219 12 10, 7219 12 90, 7219 13 10, 7219 13 90, 7219 14 10, 7219 14 90, 7219 22 10, 7219 22 90, 7219 23 00, 7219 24 00, 7220 11 00, 7220 12 00	193 049	25 %
9	09.8509	Foi și benzi de oțel inoxidabil laminate la rece	7219 31 00, 7219 32 10, 7219 32 90, 7219 33 10, 7219 33 90, 7219 34 10, 7219 34 90, 7219 35 10, 7219 35 90, 7219 90 20, 7219 90 80, 7220 20 21, 7220 20 29, 7220 20 41, 7220 20 49, 7220 20 81, 7220 20 89, 7220 90 20, 7220 90 80	476 161	25 %

Numărul produsului	Numărul de ordine	Categoria de produse	Coduri NC	Volumul contingentului tarifar (tone nete)	Nivelul taxei suplimentare
12	09.8512	Bare de calitate comercială și profiluri ușoare din oțel nealiat sau din alte aliaje	7214 30 00, 7214 91 10, 7214 91 90, 7214 99 31, 7214 99 39, 7214 99 50, 7214 99 71, 7214 99 79, 7214 99 95, 7215 90 00, 7216 10 00, 7216 21 00, 7216 22 00, 7216 40 10, 7216 40 90, 7216 50 10, 7216 50 91, 7216 50 99, 7216 99 00, 7228 10 20, 7228 20 10, 7228 20 91, 7228 30 20, 7228 30 41, 7228 30 49, 7228 30 61, 7228 30 69, 7228 30 70, 7228 30 89, 7228 60 20, 7228 60 80, 7228 70 10, 7228 70 90, 7228 80 00	728 270	25 %
13	09.8513	Vergele de armătură	7214 20 00, 7214 99 10	714 964	25 %
14	09.8514	Bare și profile ușoare din oțel inoxidabil	7222 11 11, 7222 11 19, 7222 11 81, 7222 11 89, 7222 19 10, 7222 19 90, 7222 20 11, 7222 20 19, 7222 20 21, 7222 20 29, 7222 20 31, 7222 20 39, 7222 20 81, 7222 20 89, 7222 30 51, 7222 30 91, 7222 30 97, 7222 40 10, 7222 40 50, 7222 40 90	82 156	25 %
15	09.8515	Sârmă laminată din oțel inoxidabil	7221 00 10, 7221 00 90	32 744	25 %
16	09.8516	Sârmă laminată din oțeluri nealiate sau din alte aliaje	7213 10 00, 7213 20 00, 7213 91 10, 7213 91 20, 7213 91 41, 7213 91 49, 7213 91 70, 7213 91 90, 7213 99 10, 7213 99 90, 7227 10 00, 7227 20 00, 7227 90 10, 7227 90 50, 7227 90 95	1 058 110	25 %
17	09.8517	Corniere, profile și secțiuni din fier sau din oțel nealiat	7216 31 10, 7216 31 90, 7216 32 11, 7216 32 19, 7216 32 91, 7216 32 99, 7216 33 10, 7216 33 90	167 817	25 %
18	09.8518	Palplanșe	7301 10 00	24 854	25 %
20	09.8520	Țevi de gaz	7306 30 41, 7306 30 49, 7306 30 72, 7306 30 77	185 280	25 %
21	09.8521	Secțiuni tubulare	7306 61 10, 7306 61 92, 7306 61 99	387 343	25 %
22	09.8522	Tuburi și țevi laminate din oțel inoxidabil	7304 11 00, 7304 22 00, 7304 24 00, 7304 41 00, 7304 49 10, 7304 49 93, 7304 49 95, 7304 49 99	22 818	25 %
23	09.8523	Tuburi și țevi pentru rulmenți	7304 51 12, 7304 51 18, 7304 59 32, 7304 59 38	5 549	25 %
25	09.8525	Tuburi mari sudate	7305 11 00, 7305 12 00, 7305 19 00, 7305 20 00, 7305 31 00, 7305 39 00, 7305 90 00	258 133	25 %
26	09.8526	Alte țevi sudate	7306 11 10, 7306 11 90, 7306 19 10, 7306 19 90, 7306 21 00, 7306 29 00, 7306 30 11, 7306 30 19, 7306 30 80, 7306 40 20, 7306 40 80, 7306 50 20, 7306 50 80, 7306 69 10, 7306 69 90, 7306 90 00	296 274	25 %

Numărul produsului	Numărul de ordine	Categoria de produse	Coduri NC	Volumul contingentului tarifar (tone nete)	Nivelul taxei suplimentare
28	09.8528	Sârme din oțeluri nealiate	7217 10 10, 7217 10 31, 7217 10 39, 7217 10 50, 7217 10 90, 7217 20 10, 7217 20 30, 7217 20 50, 7217 20 90, 7217 30 41, 7217 30 49, 7217 30 50, 7217 30 90, 7217 90 20, 7217 90 50, 7217 90 90	393 031	25 %