KOMMISSIONENS GENNEMFØRELSESFORORDNING (EU) 2018/1013

af 17. juli 2018

om indførelse af midlertidige beskyttelsesforanstaltninger mod importen af visse stålprodukter

EUROPA-KOMMISSIONEN HAR —

under henvisning til traktaten om Den Europæiske Unions funktionsmåde,

under henvisning til Europa-Parlamentets og Rådets forordning (EU) 2015/478 af 11. marts 2015 om fælles ordninger for indførsel ([1]), særlig artikel 5 og 7,

under henvisning til Europa-Parlamentets og Rådets forordning (EU) 2015/755 af 29. april 2015 fælles ordninger for indførsel fra visse tredjelande ([2]), særlig artikel 3 og 4,

efter høring af udvalget for beskyttelsesforanstaltninger, der er nedsat i henhold til henholdsvis artikel 3, stk. 3, i forordning (EU) 2015/478 og artikel 22, stk. 3, i forordning (EU) 2015/755, og

ud fra følgende betragtninger:

I. BAGGRUND

(1) Den 26. marts 2018 offentliggjorde Kommissionen en meddelelse om indledning af en beskyttelsesundersøgelse vedrørende importen af 26 kategorier af stålprodukter (2018/C 111/10) ([3]) i *Den Europæiske Unions Tidende*. Kommissionen besluttede at indlede undersøgelsen på grundlag af tilstrækkelige beviser for, at importen af disse varer kan forårsage eller true med at forårsage alvorlig skade for de berørte EU-producenter.

(2) Den 28. juni offentliggjorde Kommissionen også en meddelelse, hvorved undersøgelsen blev udvidet til at omfatte to yderligere varekategorier ([4]).

(3) De oplysninger, som Kommissionen råder over som følge af den gældende mekanisme for forudgående tilsyn med stål ([5]) og fra kilder i EU-erhvervsgrenen, viste, at en stigende tendens i importen af disse varekategorier og de aktuelle truende økonomiske og handelsmæssige forhold, herunder situationen i EU's stålindustri, berettigede til en grundig undersøgelse.

(4) Endvidere var der som følge af foranstaltninger over for importen af stål vedtaget af Amerikas Forenede Stater (»USA«) i henhold til Section 232 i Trade Expansion Act of 1962 (»Section 232«) en stor risiko for yderligere importstigninger som følge af handelsomlægning.

(5) Disse omstændigheder kan i en situation med vedvarende global overkapacitet være til fare for EU's stålindustri, der stadig er sårbar over for en sandsynlig umiddelbart forestående stigning i importen, og som er ved at reetablere sig efter skaden som følge af urimelig handelspraksis, hvilket illustreres ved det store antal handelsbeskyttelsesforanstaltninger, der på det seneste er truffet på verdensplan over for stålprodukter.

(6) Den 11. april 2018 offentliggjorde Kommissionen et »notat til sagen«, som indeholder vigtige importstatistikker og tilgængelige skadesindikatorer. I forbindelse med dette »notat til sagen« modtog Kommissionen 41 bemærkninger fra tredjelande, nationale sammenslutninger og individuelle stålvirksomheder.

(7) En række interesserede parter har hævdet, at Kommissionen undlod på en passende og rettidig måde at fremlægge den dokumentation, der var grundlaget for indledningen af beskyttelsesundersøgelsen. Det blev gjort gældende, at ved denne undladelse havde de interesserede parter ikke fået mulighed for fuldt ud at udøve deres ret til forsvar. Nærmere bestemt hævdede en række interesserede parter, at det »notat til sagen«, der blev stillet til rådighed den 11. april 2018, ikke indeholdt oplysninger om EU's salg, eksport og forbrug eller den samlede EU-produktion.

([1]) EUT L 83 af 27.3.2015, s. 16.
([2]) EUT L 123 af 19.5.2015, s. 33.
([3]) EUT C 111 af 26.3.2018, s. 29.
([4]) EUT C 225 af 28.6.2018, s. 54.
([5]) Der blev vedtaget foranstaltninger for forudgående tilsyn i april 2018 ved Kommissionens gennemførelsesforordning (EU) 2016/670 af 28. april 2016 om indførelse af forudgående EU-tilsyn af importen af visse jern- og stålprodukter med oprindelse i visse tredjelande (EUT L 115 af 29.4.2016, s. 37).

(8) I modsætning til disse påstande indeholdt »notatet til sagen« faktiske data om EU's salg og forbrug og den samlede EU-produktion. Endvidere mener Kommissionen, at de vigtigste elementer og den dokumentation, der var til rådighed, var tilstrækkeligt opsummeret både i indledningsmeddelelsen offentliggjort i *Den Europæiske Unions Tidende* og i meddelelsen af undersøgelsen over for WTO i henhold til artikel 12.1, litra a), i WTO-aftalen om beskyttelsesforanstaltninger.

(9) Kommissionen er derfor af den opfattelse, at den har opfyldt sine retlige forpligtelser til at sikre en passende beskyttelse af de interesserede parters ret til forsvar. Under alle omstændigheder har de interesserede parter stadig mulighed for at udøve deres rettigheder under den resterende del af undersøgelsen.

(10) For at indhente de oplysninger, der er nødvendige for at udføre en tilbundsgående undersøgelse, fremsendte Kommissionen spørgeskemaer til de kendte EU-producenter og til alle eksporterende producenter, importører og brugere af de undersøgte varer, som anmodede herom inden for fristerne i indledningsmeddelelsen. Disse parter blev lige som tredjelande også opfordret til at fremsætte alle relevante bemærkninger. Kommissionen modtog 222 besvarelser på spørgeskemaerne og 74 indlæg.

II. DEN PÅGÆLDENDE VARE OG DEN TILSVARENDE ELLER DIREKTE KONKURRERENDE VARE

(11) Kommissionen indledte beskyttelsesundersøgelsen vedrørende 26 kategorier af stålprodukter, der importeres til Unionen, og den 28. juni blev anvendelsesområdet udvidet med to yderligere varekategorier ved en meddelelse om ændring af indledningsmeddelelsen ([1]). De 28 varekategorier (»den pågældende vare« eller »de pågældende varekategorier«) er alle omfattet af den mekanisme for forudgående tilsyn, som Kommissionen indførte i maj 2016. De er også omfattet af USA's toldmæssige foranstaltninger i henhold til Section 232. De pågældende varekategorier sammen med de KN-koder, hvorunder disse varer i øjeblikket tariferes, er angivet i bilag I.

(12) I denne foreløbige vurdering konkluderer Kommissionen, at de 28 varekategorier, der er fremstillet af EU-producenterne (»samme vare« eller »samme varekategorier«), ligner eller konkurrerer direkte med de pågældende varekategorier. Både varer fremstillet i EU og de importerede pågældende varer har de samme grundlæggende fysiske, tekniske og kemiske egenskaber, de har samme anvendelsesformål, og oplysninger om deres priser og kvalitet er let tilgængelige, de sælges desuden gennem tilsvarende eller identiske salgskanaler til kunden, der køber eller kan købe dem hos både nationale og udenlandske eksportører. Derfor er der en stærk konkurrence mellem de pågældende varekategorier og de varer, der fremstilles af EU-producenterne under de tilsvarende kategorier.

(13) Kommissionen har også konstateret i denne foreløbige analyse, at der er en væsentlig indbyrdes sammenhæng og en stærk konkurrence mellem varer tariferet i forskellige varekategorier og også mellem varer på forskellige produktionstrin inden for visse kategorier, idet nogle af kategorierne indeholder de vigtigste råvarer eller -materialer til fremstilling af andre varer i andre varekategorier.

(14) En række eksempler illustrerer denne indbyrdes sammenhæng og konkurrence inden for og mellem varekategorierne. F.eks. fremstilles varmvalsede bredbånd af plader og rulles til bånd, eller de fremstilles i flad form på kvartovalseværker. Ved at opskære bånd i afpassede længder, fremstilles der plader. Smalle bånd fremstilles enten direkte eller ved langskæring af varmvalsede bredbånd. Varmvalsede flade produkter anvendes også til fremstilling af rør til den petrokemiske industri, og koldvalsede flade produkter anvendes efterfølgende af fabrikanter af svejsede rør. En stor del af de varmvalsede bredbånd, der fremstilles, forarbejdes yderligere til fremstilling af koldvalsede bånd, som er tyndere og har en bedre overfladebehandling. En betydelig del af de koldvalsede produkter er overtrukket med metal, med tin eller chrom til konservesindustrien eller med zink ([2]).

(15) Mange producenter i Unionen er aktive inden for fremstillingen af de fleste af de ovennævnte varer. F.eks. fremstiller Arcelor Mittal ikke kun varm- og koldvalsede plader og bånd, men overtrækker også en række stålprodukter og fremstiller plader. På samme måde fremstiller virksomheder som Voest Alpine og Tata Steel varm- og koldvalsede plader og bånd og også overtrukne stålprodukter fremstillet af disse varer.

(16) Som følge heraf kan konkurrencepresset i betragtning af graden af den indbyrdes sammenhæng endvidere let flyttes fra en vare til en anden. Hvis der eksempelvis indføres handelsbeskyttelsesforanstaltninger over for en vare, f.eks. båndstål, kan denne forarbejdes yderligere i det samme land og eksporteres under en anden form for at undgå yderligere foranstaltninger og stadig konkurrere med indenlandske varer. Det er heller ikke udelukket, at tredjelande importerer nogle af disse varer til lav pris og forarbejder dem, inden de geneksporterer dem til Unionen.

([1]) EUT C 225 af 28.6.2018, s. 54.
([2]) Sag nr. COMP/EKSF.1351 Usinor/Arbed/Aceralia og sag nr. COMP/M.4137 Mittal/Arcelor.

(17) Som følge af den indbyrdes sammenhæng og indbyrdes forbindelse og i betragtning af det forhold, at — jf. nedenstående forklaring — den potentielle handelsomlægning, der skyldes foranstaltningerne i henhold til Section 232, gælder for alle varekategorier, idet disse foranstaltninger anvendes horisontalt på alle stålprodukter uden hensyntagen til form, størrelse og sammensætning, blev analysen med henblik på en midlertidig fastlæggelse udført både globalt for alle 28 varekategorier som den pågældende vare (dvs. stål i forskellige former og størrelser), og også enkeltvis for den enkelte varekategori ([1]).

III. **EU-PRODUCENTERNE**

(18) De fleste af EU's producenter er medlem af Foreningen af Europæiske Stålproducenter (»Eurofer«) eller for rørprodukter medlem af European Steel Tube Association (»ESTA«). Disse to industrisammenslutninger tegner sig for mere end 95 % af EU's stålproduktion. Deres medlemmer befinder sig i næsten alle medlemsstater.

(19) På vegne af deres medlemmer har disse industrisammenslutninger meddelt Kommissionen, at de støtter indledningen af beskyttelsesundersøgelsen og vedtagelsen af foranstaltninger, der også skal tackle handelsomlægningen forårsaget af foranstaltningerne i henhold til Section 232, som alvorligt forstyrrer stålmarkedet, der endnu ikke helt har reetableret sig efter krisen i stålindustrien.

IV. **STIGNING I IMPORTEN**

(20) På grundlag af oplysninger fra Eurostat, mekanismen for forudgående tilsyn med stål og EU-erhvervsgrenens oplysninger har Kommissionen foretaget en foreløbig analyse af stigningen i importen af de pågældende varer i perioden 2013-2017. Kommissionen har også undersøgt udviklingen i importen i første kvartal af 2018 med henblik på at bekræfte den nylige stigning i importen.

(21) Den samlede import af de pågældende varer har udviklet sig som følger:

	2013	2014	2015	2016	2017
Import (1 000 ton)	18 861	22 437	27 164	29 778	30 573
Indeks 2013 = 100	*100*	*119*	*144*	*158*	*162*
Markedsandel (%)	12,7	14,4	16,9	17,9	18,0

Kilde: Eurostat.

(22) Overordnet set steg importen af de 28 varekategorier samlet i absolutte tal med 62 % i perioden 2013-2017. Importstigningen var særlig markant frem til 2016. Efterfølgende fortsatte importen med at stige og holdt sig på et meget højt niveau.

(23) Langt hovedparten af importen for de forskellige varekategorier, der er omfattet af undersøgelsen, viste også en stigning i absolutte tal i løbet af de sidste fem år. Eksempelvis er importen for de største kategorier (varekategori 1, 4 og 7) steget med henholdsvis 45 %, 168 % og 78 %.

(24) Der var imidlertid ingen stigning for fem varekategorier, nemlig nr. 10, 11, 19, 24 og 27. Kommissionen finder derfor, at disse varekategorier i denne fase bør udelukkes fra anvendelsesområdet for de midlertidige foranstaltninger. Dog forbeholder Kommissionen sig retten til at inkludere disse fem varekategorier i anvendelsesområdet for de endelige foranstaltninger og vil i den forbindelse fortsat overvåge importen inden for disse kategorier. Udviklingen i importen for hver varekategori er gengivet i bilag II.

(25) Ud over udelukkelsen på dette stadium af ovennævnte varekategorier har Kommissionen også overvejet at udelukke visse lande fra foranstaltningernes anvendelsesområde i tråd med konklusionerne i betragtning 121. Kommissionen har derfor udelukket importen af disse varekategorier fra ovennævnte lande fra resten af sin foreløbige analyse og gennemgået importudviklingen.

([1]) Se især afsnit IV og afsnit VI, punkt 1 og 2.

(26) På dette grundlag har importen af de varer, der er berørt af den foreløbige afgørelse, udviklet sig som følger:

	2013	2014	2015	2016	2017
Import (1 000 ton)	17 367	20 764	25 556	28 174	29 122
Indeks 2013 = 100	*100*	*120*	*147*	*162*	*168*
Markedsandel (%)	12,1	13,8	16,5	17,5	17,8

Kilde: Eurostat.

(27) Importen steg i absolutte tal med 68 % i perioden 2013-2017 med markedsandele, der steg fra 12,1 % til 17,80 %. Den største stigning fandt sted i perioden 2013-2016, men importen fortsatte med at stige og forblev på et højt niveau i 2017.

(28) Tendensen til stigende import fortsætter i 2018. Sammenlignes første kvartal af 2018 med første kvartal af 2017 svarer den samlede importstigning til 10 %. For ni varekategorier er stigningen på mere end 20 %, og for én af disse kategorier (kategori 13) er stigningen på mere end 100 %. Desuden fandt denne stigning sted allerede før ikrafttrædelsen af foranstaltningerne i henhold til Section 232.

(29) Kommissionen konkluderer derfor, at der har været en pludselig, kraftig og betydelig stigning i importen i absolutte tal for 23 varekategorier. Desuden fortsætter stigningen i importen i første kvartal af 2018, og den forventes at blive endnu større i betragtning af den forventede handelsomlægning som følge af foranstaltningerne i henhold til Section 232.

V. **UFORUDSET UDVIKLING**

(30) Kommissionen har foreløbigt fastslået, at ovennævnte stigning i importen af stålprodukter i Unionen har været resultatet af en uforudset udvikling, som udspringer af en række faktorer, der skaber og øger ubalancer i den internationale handel med de pågældende varer.

(31) For det første er den nominelle globale stålproduktionskapacitet mere end fordoblet siden 2000 fra et niveau på 1,05 mia. ton i 2000 til 2,29 mia. ton i 2016 og har i 2017 opretholdt et meget højt niveau (2,27 mia. ton) [1]. Desuden var den faktiske globale stålproduktion i 2016 (1,6 mia. ton) stadig 100 mio. ton højere end den globale efterspørgsel efter stål (1,5 mia. ton). Følgelig har der i de seneste år været en betydelig kløft mellem den nominelle globale kapacitet og produktion og mellem produktion og efterspørgsel, hvilket har skabt en hidtil uset overkapacitet på det globale stålmarked, der har varet ved til trods for de foranstaltninger, der er truffet for at indskrænke denne. Endvidere steg den samlede produktion i 2017 med over 5 % på grund af det økonomiske opsving, men den globale efterspørgsel efter stål i 2018 vil kun udvise en moderat vækst med en forventet yderligere afdæmpning for 2019. Der var tegn på bedring i 2017, men der er stadig betydelige risici.

(32) Stålvirksomhederne er fortsat økonomisk sårbare, da der som nævnt ovenfor er vedvarende strukturelle ubalancer i stålsektoren. Disse ubalancer forstærkes af konkurrenceforvridende subsidier og statslige støtteforanstaltninger [2]. I betragtning af de store faste omkostninger i stålsektoren, opretholdt mange stålproducenter især i lande, hvor staten fordrejer de normale markedskræfter, kapacitetsudnyttelsen på et højt niveau og oversvømmede tredjelandes markeder med deres varer til lave priser, når varerne ikke kunne absorberes af det hjemlige forbrug. Dette har resulteret i øget import i Unionen og et generelt pristryk. Importpriserne har generelt underbudt EU-erhvervsgrenens priser i 2017 baseret på en sammenligning af gennemsnitspriser for hver enkelt varekategori. En sådan sammenligning af gennemsnitspriser afspejler ikke nødvendigvis alle de forhold, der kan have indflydelse på sammenligneligheden, men giver alligevel et godt fingerpeg om det generelle prisniveau for importen sammenlignet med Unionens priser. Underbuddet blev fastsat for 17 varekategorier og varierer mellem 1,2 % og 23 %.

(33) For det andet er den ovennævnte virkning blevet forstærket af handelsbegrænsende praksis på markeder i tredjelande. Siden 2014/2015 er flere lande faktisk som reaktion på ovennævnte overforsyning af stål og den markedsforvridende praksis begyndt at gøre større brug af handelspolitik og handelspolitiske beskyttelsesinstrumenter i stålsektoren for at beskytte deres egne producenter. Mexico, Sydafrika, Indien og Tyrkiet har anvendt importtoldsatsstigninger fra 2,5 % til 40 % for en række stålprodukter, herunder bl.a. varmvalset og koldvalset

[1] Jf. rapporter fra det 83. og 84. møde i OECD's Stålkomité, der kan tilgås på http://www.oecd.org/sti/ind/steel.htm.
[2] Idem, 83. rapport.

stål, flade produkter af stål f.eks. bånd og også rebars. Disse varer importeredes typisk i større mængder i undersøgelsesperioden. Endvidere fortsatte tredjelande i 2017 med at indføre handelsbegrænsende foranstaltninger: Nogle lande indførte minimumsimportpriser (Indien), nogle fastsatte bindende nationale standarder for stål (Indonesien), og andre indførte krav om lokalt indhold, herunder gennem offentlige indkøb (USA).

(34) Dertil kommer, at anvendelsen af handelspolitiske beskyttelsesinstrumenter er steget støt. Baseret på WTO's statistik steg gennemsnittet til 117 i perioden 2015-2016, mens der i perioden 2011-2013 i gennemsnit var blevet indledt ca. 77 stålrelaterede undersøgelser pr. år. I februar 2018 havde USA 169 antidumping- og udligningstoldbestemmelser vedrørende stål samt 25 igangværende undersøgelser, som kan føre til en endnu mere restriktiv situation for importen af stål til USA ([1]). Da USA er et af verdens største stålimporterende lande — der repræsenterer ca. 13,1 % af verdens stålimport (i 2016) — mærkes virkningen af et så stort antal afbødende foranstaltninger på handelsområdet kraftigt på verdensplan.

(35) For det tredje er det sandsynligt, at de ulovlige og restriktive foranstaltninger i henhold til Section 232 set i lyset af den fremherskende vedvarende globale overkapacitet og i kraft af deres omfang og anvendelsesområde vil forårsage en væsentlig handelsomlægning af stålprodukter til Unionen. USA har beregnet, at indførelsen af en generel told, jf. foranstaltningerne i henhold til Section 232, hvor næsten intet land er udelukket, bør reducere importen med ca. 13 mio. ton, svarende til 7 % af EU-forbruget ([2]). EU-markedet er generelt et meget attraktivt marked for stålprodukter, både med hensyn til efterspørgsel og priser. Nogle af de vigtigste eksportører til USA er også traditionelle leverandører af stål til Unionen, og der er ingen tvivl om, at disse lande og andre lande, hvis eksport og produktion vil blive påvirket af de amerikanske foranstaltninger og den forventede deraf følgende handelsomlægning vil omdirigere deres eksport til Unionen. Selv en delvis omlægning af ovennævnte handelsstrømme til Unionen vil uundgåeligt medføre et nyt pristryk og prisunderbud på EU-markedet, hvilket vil bringe priserne ned på et niveau, der kan sammenlignes med 2016, med betydelige negative konsekvenser for rentabiliteten i EU's stålindustri. Endelig bør det bemærkes, at den yderligere stigning i importen, som risikerer at forværre den økonomiske situation i Unionens stålindustri endnu mere, især kan komme fra lande, der for øjeblikket ikke er omfattet af antidumping- og udligningsforanstaltninger.

(36) Følgelig har ovenstående uforudsete udviklinger ført og vil fortsat føre til en klar stigning i importen af stål til Unionen.

VI. **TRUSSEL OM ALVORLIG SKADE**

1. **Den globale situation i Unionens stålindustri**

(37) Med henblik på at formulere sin foreløbige afgørelse om, hvorvidt der foreligger beviser for alvorlig skade eller trussel om alvorlig skade for EU-erhvervsgrenen for den pågældende vare, der vurderes, har Kommissionen i overensstemmelse med artikel 9 i forordning (EU) 2015/478 og artikel 6 i forordning (EU) 2015/755 undersøgt udviklingen inden for forbrug, produktion, kapacitetsudnyttelse, salg, markedsandel, priser, rentabilitet, lagerbeholdninger, afkast på investeret kapital, likviditet og beskæftigelse for den pågældende vare for årene 2013 til 2017 (i afventning af indsamling af data for 2018).

(38) Denne analyse er blevet gennemført på verdensplan, og også individuelt for de 23 varekategorier, der udviser en stigning i importmængderne (»de varer/varekategorier, der vurderes«). Som forklaret i afsnit II ovenfor finder Kommissionen en sådan global og omfattende analyse passende i denne undersøgelse i betragtning af den indbyrdes sammenhæng, den indbyrdes forbindelse og graden af konkurrence mellem de forskellige varer set fra et udbuds- og efterspørgselssynspunkt.

([1]) Pressemeddelelse fra den amerikanske handelsminister Wilbur Ross, Department of Commerce, https://www.commerce.gov/news/press-releases/2018/02/secretary-ross-releases-steel-and-aluminum-232-reports-coordination.

([2]) Report by U.S. Department of Commerce under Section 232, https://www.commerce.gov/sites/commerce.gov/files/the_effect_of_imports_of_steel_on_the_national_security_-_with_redactions_-_20180111.pdf.

(39) Hvis man ser på den samlede situation, udviklede EU-forbruget, EU-producenternes salg og den tilsvarende markedsandel sig som følger:

(1 000 ton)	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug	144 908	152 146	157 236	163 100	166 244
Indeks 2013 = 100	*100*	*105*	*109*	*113*	*115*
Salg på hjemmemarkedet	125 808	129 261	129 542	132 717	134 542
Indeks 2013 = 100	*100*	*103*	*103*	*105*	*107*
Markedsandele (%)	86,8	85,0	82,4	81,4	80,9

Kilde: Eurostat og data fra erhvervsgrenen.

(40) Forbruget af varer, der vurderes, steg støt hvert år i perioden 2013-2017 og med 15 % generelt. EU-producenternes salg steg også, men i langt mindre omfang end EU-forbruget, dvs. med kun 7 %. Som følge heraf kunne EU-producenterne derfor ikke udnytte den stigende efterspørgsel i Unionen og tabte markedsandele, nemlig fra 86,8 % til 80,9 %. Det bør erindres, at importen i samme periode steg med 68 %.

(41) På grundlag af spørgeskemabesvarelserne fra EU-producenterne udviklede produktionen og produktionskapaciteten sig som følger:

(1 000 ton)	2013	2014	2015	2016	2017
EU-produktion	184 912	190 687	192 493	194 369	200 650
Indeks 2013 = 100	*100*	*103*	*104*	*105*	*109*
Produktionskapacitet	257 331	257 138	258 056	260 171	265 353
Indeks 2013 = 100	*100*	*100*	*100*	*101*	*103*
Kapacitetsudnyttelse (%)	71,9	74,2	74,6	74,7	75,6

Kilde: Data fra erhvervsgrenen.

(42) Produktionskapaciteten steg med 3 % i perioden 2013-2017, men mindre end produktionsniveauet, som steg med 9 %. Kapacitetsudnyttelsen steg som følge heraf fra 72 % til 76 %.

(43) De samarbejdsvillige virksomheders lagerbeholdninger steg generelt med 20 % i perioden 2013-2017.

(1 000 ton)	2013	2014	2015	2016	2017
Lagerbeholdninger	11 006	11 896	12 391	12 117	13 222
Indeks 2013 = 100	*100*	*108*	*113*	*110*	*120*

Kilde: spørgeskemabesvarelser.

(44) EU-producenternes enhedssalgspriser, rentabilitet og likviditet udviklede sig som følger:

	2013	2014	2015	2016	2017
Enhedssalgspris (EUR/ton)	673,5	652,8	616,9	572,9	681,5
Indeks 2013 = 100	*100*	*97*	*92*	*85*	*101*

	2013	2014	2015	2016	2017
Rentabilitet	– 1,0 %	0,9 %	0,9 %	2,2 %	6,2 %
Likviditet (mio. EUR)	3 133	4 975	6 519	5 386	6 141
Indeks 2013 = 100	*100*	*159*	*208*	*172*	*196*

Kilde: spørgeskemabesvarelser.

(45) I perioden 2013-2016 var der et markant pristryk på EU-markedet: Enhedssalgspriserne faldt med 15 %. Det bør erindres, at importen også steg betydeligt i denne periode. Den gennemsnitlige enhedssalgspris kom sig dog i 2017 og nåede et niveau svarende til 2013. Den samlede rentabilitet forblev på et meget lavt niveau i perioden 2013-2016. På trods af et betydeligt fald i priserne kunne EU-erhvervsgrenen ikke desto mindre reducere sine produktionsomkostninger i 2016 i en sådan grad, at det lykkedes den at få en lille fortjeneste på 2,2 %. Situationen forbedrede sig midlertidigt i 2017. Salgspriserne steg med næsten 20 % mellem 2016 og 2017 og nåede niveauet for 2013. EU-erhvervsgrenen opnåede en fortjeneste på 6,2 %, da produktionsomkostningerne (råvarerne) trods en stigning forblev lavere end i 2013. Den samlede likviditet for EU-erhvervsgrenen steg med ca. 60 %.

(46) Med hensyn til beskæftigelsen mistede EU-producenterne af de varekategorier, der vurderes, næsten 10 000 arbejdspladser over den femårige periode.

	2013	2014	2015	2016	2017
Beskæftigelse (fuldtidsækvivalenter)	189 265	183 470	182 136	182 162	181 303
Indeks 2013 = 100	*100*	*97*	*96*	*96*	*96*

Kilde: spørgeskemabesvarelser.

2. **Situationen for de enkelte varekategorier**

(47) Ud over den samlede analyse af situationen for den pågældende vare generelt set, som Kommissionen anser for at være det rette synspunkt for vurderingen af nødvendigheden af beskyttelsesforanstaltninger i denne undersøgelse, har Kommissionen også vurderet situationen for de enkelte varekategorier for at bekræfte ovennævnte tendenser opdelt på de enkelte kategorier.

(48) Når man betragter de enkelte varekategorier, er situationen mere broget, men udviser generelt samme tendenser. De økonomiske indikatorer er anført individuelt og efter varekategorier i bilag III.

(49) EU-forbruget for alle på nær to varekategorier er steget i de sidste fem år. Denne stigning forblev beskeden for nogle enkelte varer med en forøgelse på kun 2 %, men var langt mere markant for andre med en stigning på op til 169 %.

(50) Salgsmængderne var generelt stabile i perioden 2013-2017 eller steg i nogle tilfælde en smule, men med undtagelse af tre varekategorier steg de ikke så meget som EU-forbruget. Som følge heraf var der et fald i markedsandele i denne femårsperiode for alle varer på nær tre.

(51) Produktionsniveauet steg generelt for 18 ud af 23 af de enkelte varer ligesom kapacitetsudnyttelsen.

(52) Hvad angår priserne, var der et betydeligt prisfald for hver enkelt vare (undtagen for en vare, der var genstand for antidumpingtold i form af en minimumsimportpris) i perioden 2013-2016. Priserne kom sig igen i 2017 i kraft af et generelt opsving på stålmarkedet, men også som følge af de forskellige handelspolitiske beskyttelsesforanstaltninger, der blev truffet over for illoyal prispolitik og subsidieret import. For 16 varer var prisniveauet lavere i 2017 end i 2013. Det skal bemærkes, at det gennemsnitlige importprisniveau var næsten systematisk lavere end EU-priserne for alle år og for alle varekategorier.

(53) For så vidt angår fortjeneste, blev alle varekategorier solgt med tab eller med en meget begrænset fortjeneste indtil 2016. Kun syv varer kunne reetablere sig og opnå en fortjeneste på over 6 % i 2017. Disse varer er væsentlige i kraft af EU's produktionsmængde, og seks af dem er i øjeblikket omfattet af (nylige) antidumping- eller udligningsforanstaltninger. Bemærk, at disse foranstaltninger kun vedrører visse oprindelseslande. Alle andre varer

forblev enten tabsgivende (tre varer) eller var kun knap rentable (13 varer). Det er opfattelsen, at niveauet for fortjeneste på under 6 % er utilstrækkeligt til at dække de investeringer, der er nødvendige for at opretholde denne aktivitet, eftersom Kommissionen i størstedelen af de seneste undersøgelser har anvendt et niveau på ca. 8 % som et tilstrækkeligt niveau for fortjeneste i denne sektor for at kunne dække investeringerne. Hvad angår likviditeten forværredes denne for halvdelen af varerne i 2013-2017, og for seks varer var likviditeten endog negativ i 2017. Afkastet på investeret kapital var fortsat lavt i perioden 2013-2016, men blev siden forbedret for størstedelen af varekategorierne, selv om afkastet for fem varer stadig var negativt i 2017.

(54) For så vidt angår lagerbeholdninger, steg de for 17 varekategorier. Kun lagerbeholdningerne for fem varekategorier faldt, og for én varekategori forblev beholdningen på samme niveau i perioden.

(55) Ovenstående analyse bekræfter, at situationen for EU's stålindustri forværredes betydeligt i perioden 2013-2016. Dette skete ved et fald i markedsandele og ved et betydeligt pristryk, der forhindrede erhvervsgrenen i at nyde godt af lavere råvareomkostninger. Disse tendenser eksisterede både på globalt og på individuelt vareniveau. Situationen forbedrede sig delvist i 2017. Mange varekategorier er stadig under et niveau med bæredygtig fortjeneste, men nogle har forbedret sig sandsynligvis som følge af den nylige indførelse af antidumping- og antisubsidieforanstaltninger. Globalt set og for de enkelte varekategorier er det derfor opfattelsen, at EU-erhvervsgrenen stadig er skrøbelig og sårbar over for en yderligere stigning i importen, navnlig hvis import fra lande, der er omfattet af handelspolitiske beskyttelsesforanstaltninger, erstattes af anden import, der er omlagt fra det amerikanske marked som følge af foranstaltningerne i henhold til Section 232.

(56) Det er f.eks. typisk tilfældet for varekategori 1, 2 og 4, som er vigtige af hensyn til Unionens efterspørgsel, men også fordi disse varekategorier (navnlig kategori 1 og 2) anvendes som råvare i fremstillingen af andre stålprodukter. For kategori 1, 2 og 4 var den finansielle situation negativ i 2016, men blev positiv i 2017 efter indførelsen af antidumping- og antisubsidieforanstaltninger over for en række lande, bl.a. Kina og Rusland. Importen fra disse lande er imidlertid blevet erstattet for nylig, delvis af import fra Indien, Korea og Tyrkiet, hvor de to sidstnævnte også er en vigtig leverandør til USA. I første kvartal af 2018, dvs. før indførelsen af foranstaltningerne i USA, steg Unionens import allerede for varekategori 1 i forhold til første kvartal 2017, og denne stigning skyldes hovedsagelig import fra Tyrkiet.

(57) Det er sandsynligt, at en yderligere stigning i importen af stål til Unionen vil forhindre EU-erhvervsgrenen, som endnu ikke helt har reetableret sig, i at drage fordel af den positive virkning af de seneste handelspolitiske beskyttelsesforanstaltninger.

3. **Trussel om alvorlig skade**

(58) I stålmeddelelsen fra marts 2016 ([1]) konkluderede Kommissionen, at EU's stålindustri står over for en række alvorlige udfordringer som følge af global overkapacitet, en drastisk stigning i den globale eksport og en hidtil uset bølge af illoyal handelspraksis.

(59) Sideløbende hermed har Unionen for at afhjælpe den skade, der er forårsaget af illoyal handelsimport, indført en række antidumping- og antisubsidieforanstaltninger over for importen af stålprodukter. I alt er der i øjeblikket ikke mindre end 19 antidumping- eller antisubsidieforanstaltninger over for unfair import af 14 varekategorier, der undersøges, fra forskellige lande. I undersøgelsesperioden, dvs. 2013-2017, blev det gennem 13 nye undersøgelser konstateret, at EU's stålindustri havde lidt væsentlig skade som følge af illoyal handelspraksis (eller der var trussel om skade i et tilfælde).

(60) Som anført i betragtning 55 er EU-erhvervsgrenen stadig skrøbelig og sårbar over for en yderligere stigning i importen. Den nylige amerikanske beslutning om ikke at udelukke EU-eksporten fra anvendelsesområdet for foranstaltningerne i henhold til Section 232 vil sandsynligvis reducere EU-producenternes evne til at eksportere deres varer til USA og gøre dem endnu mere sårbare.

(61) Stålimporten er steget betydeligt og forblev på et højt niveau i 2017. Den yderligere stigning i importen i 2018 — navnlig fra lande eller eksportører, som ikke er omfattet af handelspolitiske beskyttelsesforanstaltninger — vil sandsynligvis forhindre, at erhvervsgrenen reetablerer sig helt igen og drager fordel af disse foranstaltninger. EU's stålindustri anses bestemt for stadig at være sårbar over for yderligere stigninger i importen.

([1]) Meddelelse fra Kommissionen til Europa-Parlamentet, Det Europæiske Råd, Rådet, Det Europæiske Økonomiske og Sociale Udvalg, Regionsudvalget og Den Europæiske Investeringsbank: Stål: Bevaring af holdbare jobs og vækst i Europa (COM(2016)155 final af 16.3.2016).

(62) I mangel af midlertidige beskyttelsesforanstaltninger er det sandsynligt, at situationen vil udvikle sig til en reel alvorlig skade i den nærmeste fremtid.

(63) På det grundlag har Kommissionen i henhold til artikel 9, stk. 2, i forordning (EU) 2015/478 og artikel 6, stk. 3, i forordning (EU) 2015/755 undersøgt stigningstakten i eksporten til Unionen og sandsynligheden for, at den disponible kapacitet udnyttes til eksport til Unionen.

(64) For det første som konkluderet ovenfor steg importen til Unionen betydeligt i perioden 2013-2017, dvs. med 68 % på verdensplan. Stigningen var særlig markant frem til 2016, men importen fortsatte med at stige i den efterfølgende periode, om end i et langsommere tempo. Som fremhævet i betragtning 37 og 82 for så vidt angår kritiske forhold — steg importen igen betydeligt med næsten 10 % i første kvartal af 2018. Stigningstakten for importen er derfor vigtig.

(65) For det andet forventes det i en situation med global overkapacitet i en række lande, at de restriktive foranstaltninger i henhold til Section 232 i kraft af deres omfang og anvendelsesområde sandsynligvis vil forårsage en væsentlig handelsomlægning af stålprodukter til Unionen.

(66) USA har tilkendegivet, at man agter at reducere importen med ca. 13 mio. ton, og har som følge heraf i marts 2018 indført en tillægsimporttold på 25 % over for importen af et meget stort antal stålprodukter. Den mængde stål, der ikke længere vil blive eksporteret til USA, vil uundgåeligt blive omdirigeret til andre tredjelande.

(67) Nogle af de vigtigste eksportører til USA er også traditionelle stålleverandører til Unionen. Det er mere end sandsynligt, at disse lande sammen med andre aktører i vid udstrækning vil være villige til at omdirigere deres eksport til Unionen. EU-markedet er reelt set et meget attraktivt marked for stålprodukter både med hensyn til efterspørgsel og priser. Faktisk er EU efter Kina, men før USA, et af de vigtigste markeder for stål, hvor efterspørgslen er steget i de seneste år, og hvor priserne nu også er kommet sig.

(68) På den baggrund vil en betydelig stigning i udbuddet på EU-markedet som følge af en importtilstrømning medføre et generelt pristryk, hvilket vil føre til prisniveauer, der er sammenlignelige med niveauerne i 2016 med betydelige negative konsekvenser for rentabiliteten i EU's stålindustri.

4. **Konklusioner**

(69) Under disse omstændigheder og på baggrund af ovenstående konkluderes det foreløbigt, at selv om EU's stålindustri for visse varekategoriers vedkommende i 2017 er delvis reetableret, især på grund af handelspolitiske beskyttelsesforanstaltninger, er den finansielle situation for størstedelen af de varekategorier, der vurderes, stadig et godt stykke under de bæredygtige niveauer, hvilket betyder, at EU-erhvervsgrenen fortsat er sårbar over for en ny stigning i importen. Kommissionen konkluderer derfor, at EU's stålindustri befinder sig i en situation, hvor der er trussel om alvorlig skade for de 23 varekategorier, der vurderes.

VII. **ÅRSAGSSAMMENHÆNG**

1. **Stigning i importen**

(70) Kommissionen har truffet en foreløbig afgørelse, om at der er en årsagssammenhæng mellem den øgede import af den vare, der vurderes, på den ene side og en trussel om alvorlig skade på den anden side, på følgende grundlag.

(71) For det første skal det bemærkes, at de varer, der fremstilles af EU-producenterne, er samme vare eller konkurrerer direkte med de pågældende varer. De har de samme grundlæggende egenskaber, anvendelsesformål og sælges gennem tilsvarende eller identiske salgskanaler og konkurrerer i høj grad på prisen.

(72) Som forklaret i afsnit IV og VI har EU-producenterne lidt i form af tab af markedsandele og et betydeligt pristryk, som førte til et negativt eller uholdbart niveau hvad angår fortjenesten. For nogle varer synes der at være en umiddelbart forestående fare for alvorlig skade, selv om producenterne har rejst sig igen.

(73) I perioden 2013-2017 steg importen af den pågældende vare betydeligt, hvilket fjernede EU-markedsandele på grund af lavere prisniveauer end EU-producenternes. Faktisk steg markedsandelen for importen generelt fra 12,2 % til 17,6 %, og importpriserne forblev næsten systematisk lavere end salgspriserne i Unionen for hver enkelt vare.

(74) Årsagssammenhængen mellem den forøgede import og EU-producenternes situation var særlig markant i perioden 2013-2016, da lavprisimporten toppede (+ 62 %), og EU-producenternes priser faldt med 15 %. For kategori 13 var faldet i priserne endog på 20 %, hvorimod det for kategori 1 og 3 var på henholdsvis 19 % og 18 %. Som følge heraf befandt EU-producenterne af samme varer sig enten i en tabsgivende situation, eller de var blot tæt på break even. I 2017 forblev importen på et højt niveau og fortsatte med at underbyde priserne til trods for en generel prisstigning. EU-priserne reetablerede sig, men ikke tilstrækkeligt for en række varer, som fortsat blev solgt med tab eller formindsket fortjeneste.

(75) Selv om fortjenesten for visse varekategorier kom sig igen, er deres situation stadig sårbar. Ud fra udviklingen i de seneste år er disse varekategorier faktisk særligt følsomme over for pristryk, og enhver yderligere stigning i lavprisimporten, vil have en væsentlig negativ virkning på deres situation.

(76) I den forbindelse er det opfattelsen, at de restriktive foranstaltninger, som USA har truffet i henhold til Section 232 i Trade Expansion Act, kan forventes at forårsage en umiddelbart forestående alvorlig skade for EU-producenterne i betragtning af deres omfang og rækkevidde.

(77) Kommissionen konkluderer derfor foreløbigt, at for så vidt angår de 23 varekategorier, der vurderes, er der en årsagssammenhæng mellem den øgede import, presset på EU's priser på stålmarkedet og truslen om alvorlig skade for EU-producenterne.

2. **Andre kendte faktorer**

(78) For at sikre, at den alvorlige skade ikke kan tilskrives andre faktorer end stigningen i importen, har Kommissionen udført en foreløbig analyse for at fastslå, hvorvidt andre faktorer kan have bidraget til den alvorlige skade for EU-producenterne.

(79) Den globale overkapacitet blev anset for at have spillet en rolle i den forstand, at den fremmede billig import til Unionen. Forbruget af de berørte stålprodukter øgedes og kunne derfor ikke svække årsagssammenhængen.

(80) Kommissionen vurderede også, om den alvorlige skade kunne tilskrives importen af de pågældende varer fra medlemmerne af Det Europæiske Økonomiske Samarbejdsområde (EØS). Som et resultat af EØS-aftalen mellem Unionen og dens medlemsstater på den ene side og EØS-medlemsstaterne (Norge, Island og Liechtenstein) på den anden side har Unionen etableret en tæt økonomisk integration med markederne i EØS-landene og med erhvervsgrenen for de pågældende varer. Erhvervsgrenen på disse markeder er veludviklet og mættet, hvorfor det er opfattelsen, at udelukkelsen af varer med oprindelse i EØS-medlemslandene fra beskyttelsesforanstaltningerne vil have ringe (eller ingen) indvirkning på importen af varerne. Andelen af denne import ud af den samlede import er således begrænset (EØS-andelen af importen er på omkring 1,5 % med en tilsvarende markedsandel på 0,3 % i alt), mens importen fra disse lande faktisk har bidraget for visse varekategoriers vedkommende til en stigning i importen (den samlede import fra disse lande viser en stigning på ca. 9 %). Derudover er EØS-medlemslandene traditionelt mindre leverandører af den pågældende vare til USA, hvilket betyder, at risikoen for en handelsomlægning foreløbigt også er blevet fastslået som begrænset. Under henvisning til de traditionelt mindre leveringer til USA, erhvervsgrenens modenhed på EØS-markederne og den dermed forbundne begrænsede risiko for handelsomlægning, der følger heraf, finder Kommissionen, at importen af de pågældende varer fra EØS-medlemslandene kun meget marginalt, hvis overhovedet, kan have bidraget til truslen om alvorlig skade.

(81) Følgelig har Kommissionen ikke konstateret andre faktorer, som kunne svække årsagssammenhængen mellem stigningen i importen og den alvorlige skade for EU-producenterne. Ikke desto mindre vil der blive gennemført en mere detaljeret undersøgelse af alle faktorer, der har eller kan have bidraget til skaden i den resterende del af undersøgelsen.

VIII. **KRITISK SITUATION**

(82) Som anført ovenfor er Unionens stålproducenter globalt set i en situation med trussel om skade, og den alvorlige skade er klart umiddelbart forestående. For nogle enkelte varekategorier er der allerede tegn på alvorlig skade. En yderligere stigning i importen vil sandsynligvis få betydelige negative virkninger for den økonomiske situation for EU-erhvervsgrenen som helhed.

(83) Kommissionen har undersøgt, om der foreligger kritiske forhold, hvor en forsinkelse kunne forårsage en skade, som vanskeligt vil kunne udbedres. Det blev navnlig undersøgt, om importen fortsat er steget i den seneste periode.

(84) En sammenligning mellem importen af stålprodukter i første kvartal 2018 og første kvartal 2017 viser, at for 18 ud af de 23 varekategorier steg importen med 26 %. Denne stigning i importen er således betydeligt større end i perioden 2016-2017, hvor den var på ca. 2 %.

(85) Tolden på 25 % i henhold til afdeling 232 om stålprodukter blev indført den 23. marts 2018. Det er på nuværende tidspunkt ikke muligt at vurdere den fulde virkning af de amerikanske foranstaltninger i form af en handelsomlægning. Øget import til Unionen i første kvartal af 2018 kunne dog ses som en foregribelse af virkningerne heraf, og dermed give et godt fingerpeg om, hvad der kunne være den potentielle fremtidige udvikling af Unionens import efter indførelsen af de amerikanske foranstaltninger.

(86) Den 30. maj 2018 besluttede USA også, at foranstaltningerne i henhold til Section 232 bør håndhæves over for Unionen, Mexico og Canada. Kommissionen mener, at dette er endnu et kritisk element, da det ikke blot vil begrænse Unionens eksport, men også øge risikoen for en handelsomlægning fra de to andre store stålproducerende lande.

(87) I betragtning af den sårbare erhvervsgren og i betragtning af den seneste stigning i importen vil endnu et overudbud af stålprodukter på EU-markedet og det heraf følgende pres på priserne uden tvivl have alvorlige følger for EU-producenternes situation.

(88) Kommissionen er derfor af den opfattelse, at på grund af den reelle risiko for en handelsomlægning og den yderligere restriktion af importen til USA fra vigtige stålproducerende lande er der tale om kritiske forhold, hvor en forsinkelse i vedtagelsen af midlertidige beskyttelsesforanstaltninger vil forårsage skader, som vanskeligt vil kunne udbedres. Kommissionen konkluderer derfor, at der straks bør træffes midlertidige beskyttelsesforanstaltninger.

IX. **UNIONENS INTERESSER**

(89) I overensstemmelse med artikel 16 i forordning (EU) 2015/478 er det blevet undersøgt, om der er tvingende årsager til at konkludere, at det ikke er i Unionens interesse at indføre midlertidige foranstaltninger i dette særlige tilfælde til trods for den foreløbige konklusion om trussel om alvorlig skade. Analysen af Unionens interesser var baseret på en vurdering af alle de forskellige involverede parters interesser, herunder også EU-producenternes, importørernes og brugernes interesser.

(90) EU-erhvervsgrenen består af mere end 40 producenter i mange forskellige medlemsstater i Unionen og beskæftigede mere end 180 000 personer direkte i forbindelse med de 25 pågældende varer i perioden 2013-2017. Det er blevet fastslået, at EU-erhvervsgrenen står over for en trussel om alvorlig skade forårsaget af en stigning i importen. Der mindes om, at EU-erhvervsgrenen ikke nød godt af en stigning i forbruget, og at EU-erhvervsgrenen i økonomisk henseende stadig er skrøbelig og sårbar over for yderligere stigninger i importen. Stålindustriens strategiske betydning har længe været anerkendt ([1]). Det er i EU's interesse at have en sund og konkurrencedygtig stålindustri. Det er klart, at hvis der ikke træffes foranstaltninger, vil både priserne og EU-producenternes markedsandel falde yderligere, hvilket vil føre til faldende produktion, øgede finansielle tab og tab af arbejdspladser, såvel i stålindustrien som i dermed forbundne erhvervsgrene. Indførelsen af midlertidige beskyttelsesforanstaltninger vil midlertidigt afhjælpe den alvorlige skade og lette EU-erhvervsgrenens tilpasning.

(91) Brugere og importører søger generelt den lavest mulige stålpris, og det er klart, at priserne vil være lavere uden foranstaltninger. Det er imidlertid også i deres egen interesse at have en konkurrencedygtig og levedygtig EU-stålindustri, der er i stand til at imødekomme deres fremtidige behov.

(92) På den baggrund har flere interesserede parter i undersøgelsen hævdet, at det ikke ville være i Unionens interesse at indføre midlertidige beskyttelsesforanstaltninger. De hævder, at foranstaltninger næsten helt sikkert vil føre til forsyningsproblemer og derfor vil placere EU-erhvervsgrenen i en stærkere forhandlingsposition med hensyn til at lægge pres på priserne. De fremførte yderligere, at forsyningskilderne allerede er begrænsede efter indførelsen af antidumping- og antisubsidieforanstaltninger, og at varer, som ikke kan skaffes hos EU-producenter, eller som ikke findes i tilstrækkelig mængde eller har de korrekte tekniske specifikationer, skal udelukkes fra beskyttelsesforanstaltninger.

(93) For at finde den rette balance mellem forskellige legitime interesser, og eftersom truslen om alvorlig skade i denne sag hovedsageligt er knyttet til eksistensen af handelsomlægning, mener Kommissionen, at formen af beskyttelsesforanstaltningerne skulle kunne bevare historiske importniveauer, og at kun import ud over dette niveau bør være underlagt disse. I denne henseende garanterer en ordning med toldkontingenter, hvor der ikke indføres

([1]) Meddelelse fra Kommissionen til Europa-Parlamentet, Det Europæiske Råd, Rådet, Det Europæiske Økonomiske og Sociale Udvalg, Regionsudvalget og Den Europæiske Investeringsbank af 16.3.2016 »Stål: Bevaring af holdbare jobs og vækst i Europa« (COM(2016)155 final).

hindringer for traditionelle handelsstrømme, at beskyttelsesforanstaltningerne er i overensstemmelse med Unionens interesser. En sådan foranstaltning vil forhindre de negative virkninger af handelsomlægning for EU-erhvervsgrenen og samtidig bevare traditionelle forsyningskilder og en effektiv konkurrence på stålmarkedet.

(94) Under disse omstændigheder mener Kommissionen, at risikoen for, at den vedtagne foranstaltning udløser forsyningsproblemer eller en prisstigning ikke er væsentlig. Desuden bør påstanden, om at visse specifikke varekategorier skal udelukkes fra beskyttelsesforanstaltninger, da de ikke kan skaffes hos EU-producenterne eller ikke findes i tilstrækkelig mængde eller har de korrekte tekniske specifikationer, afvises, eftersom de traditionelle handelsstrømme vil blive garanteret.

(95) Derfor konkluderer Kommissionen foreløbigt, at Unionens interesser kræver, at der vedtages midlertidige beskyttelsesforanstaltninger i den særlige form af en toldstigning, som anvendes ud over de traditionelle handelsstrømme på grundlag af varekategorier.

X. **KONKLUSIONER OG VEDTAGELSE AF MIDLERTIDIGE FORANSTALTNINGER**

1. **Vedtagelse af midlertidige foranstaltninger**

(96) Det blev foreløbigt konkluderet, at EU's stålindustri befinder sig i en situation, hvor der er trussel om alvorlig skade for de 23 varekategorier, der vurderes, og at denne situation sandsynligvis vil føre til en faktisk alvorlig skade i den nærmeste fremtid. I lyset af de kritiske forhold konkluderes det, at der bør træffes midlertidige beskyttelsesforanstaltninger for at forhindre skader på EU's stålindustri, som vanskeligt vil kunne udbedres inden afslutningen af den nuværende undersøgelse.

2. **Foranstaltningernes form og omfang**

(97) Hvad angår valget af den hensigtsmæssige foranstaltningsform, fandt Kommissionen følgende tre elementer. For det første forventes den alvorlige skade for den globale EU-stålindustri at indtræffe på grund af omlægningen til Unionen af ståleksport til USA som følge af foranstaltningerne i henhold til Section 232. For det andet er det opfattelsen, at EU-markedets åbenhed bør bevares, og at de traditionelle importstrømme bør opretholdes. Det er nemlig den overskydende import ud over disse traditionelle handelsstrømme, som anses for at være den største trussel mod situationen i stålindustrien. Endelig bør de midlertidige foranstaltninger i overensstemmelse med artikel 7, stk. 2, i forordning (EU) 2015/478 og med Unionens internationale forpligtelser, navnlig artikel 6 i WTO's aftale om beskyttelsesforanstaltninger, have form af toldmæssige foranstaltninger.

(98) På den baggrund mener Kommissionen, at de midlertidige beskyttelsesforanstaltninger som nævnt i betragtning 93 bør have form af en ordning med toldkontingenter, ud over hvilke der betales en tillægstold. For at sikre adgang til EU-markedet for alle traditionelle leverandører bør sådanne toldkontingenter være baseret på gennemsnittet af det årlige importniveau for årene 2015, 2016 og 2017. Da toldkontingenterne vil blive anvendt i 200 kalenderdage, bør kontingenterne fastsættes på et tilsvarende pro rata-niveau i forhold til det årlige tal.

(99) Den tillægstold, der anvendes ud over kontingentet, bør fastsættes på et niveau, der er foreneligt med målet om at forhindre alvorlig skade for EU-erhvervsgrenen. I betragtning af konklusionerne om trussel om alvorlig skade og det forhold, at der endnu ikke generelt har fundet alvorlig skade sted, mener Kommissionen, at beregningen af en skadesmargen på grundlag af den beregnede gennemsnitlige ikke-skadevoldende pris pr. ton af EU-erhvervsgrenens varer i den seneste periode ikke synes at være hensigtsmæssig.

(100) Under disse omstændigheder finder Kommissionen det snarere mere hensigtsmæssigt at anlægge en fremadskuende tilgang med hensyn til vurderingen af størrelsen af den told, som er nødvendig for at forhindre import ud over de traditionelle handelsstrømme i at blive til virkelighed og skabe alvorlig skade for EU-erhvervsgrenen, når niveauet for kontingentet er nået.

(101) I denne forbindelse har EU-erhvervsgrenen fremlagt to metoder, der supplerer hinanden, til beregning af en tilstrækkeligt afskrækkende told, som Kommissionen finder passende til dette formål: Den første er en delvis ligevægtsmodel på EU-markedet for stål, mens den anden beregner dækningsbidragene for stålprodukter.

(102) En delvis ligevægtsmodel er et sæt af udbuds- og efterspørgselsligninger, der fokuserer på en del af økonomien og anvender princippet om »alt andet lige« på resten af økonomien. Det antages ligeledes, at de makroøkonomiske konsekvenser af det analyserede scenario ikke er tilstrækkeligt store til at påvirke de makroøkonomiske aggregater, f.eks. det samlede lønniveau i en økonomi.

(103) Den model, der foreslås af EU-erhvervsgrenen, er baseret på en offentligt tilgængelig kode, som programmeres og løses i et regnearksprogram. Delvise ligevægtsmodeller er generelt et standardredskab til analyse af handelspolitik, der udføres af de undersøgende myndigheder, herunder Kommissionen.

(104) Modellen anvender som de fleste andre den såkaldte Armington-antagelse, hvorefter varer af forskellig oprindelse ikke umiddelbart kan erstatte hinanden. Modellen ser kun på EU-markedet og anvender en udbudsfunktion både for udbuddet inden for EU, for udbuddet af import fra lande underlagt beskyttelsesforanstaltninger, og for udbuddet af import fra lande fritaget for beskyttelsesforanstaltninger. Endelig anvender den en EU-efterspørgselsfunktion, der svarer til det generelle prisniveau for at bestemme efterspørgslen efter stål på aggregeret niveau og distribuerer dette i henhold til de relative priser på de tre nævnte forsyningskilder. Sidstnævnte proces er underlagt den såkaldte Armington-elasticitet, dvs. økonomiske parametre, der repræsenterer substitutionselasticiteten mellem varer fra forskellige oprindelseslande, der adskiller sig i forhold til varetyper og markeder.

(105) Data for modellen kommer fra Eurofer og Eurostat. Armington-elasticiteten og udbuds- og efterspørgselselasticiteten kommer fra etablerede kilder, som f.eks. USA, ITC og Global Trade Analysis Project. Armington-elasticiteten fastsættes til 3,75, efterspørgselselasticiteten fastsættes til – 0,5, og de tre udbudselasticiteter fastsættes til 4 i overensstemmelse med disse kilder.

(106) Da det drejer sig om en model for ét enkelt land, skal der opstilles visse eksplicitte og implicitte antagelser, navnlig om det amerikanske stålmarked og om virkningen af de foranstaltninger, der pålægges i henhold til Section 232.

(107) For det første antages det, at disse foranstaltninger vil føre til udelukkelse af den nuværende eksport fra lande, der er underlagt foranstaltninger i henhold til Section 232, fra det amerikanske marked. I næste trin vil andelen af denne udelukkede eksport, der vil blive omlagt til EU-markedet for hvert enkelt producentland, der i øjeblikket eksporterer til USA, blive beregnet efter en metode, som tager fire forskellige kriterier i betragtning og afvejer: afstanden til Unionen, tilgængeligheden i den relevante region af lande, der kan absorbere omlagt eksport, eksistensen af lande i regionen med betydelig overkapacitet og eksistensen i landet af etablerede handelsbeskyttelsesforanstaltninger. Ifølge denne beregning vil 72 % af USA's nuværende stålimport blive omdirigeret til EU-markedet, hvilket svarer til 55 % af EU's samlede stålimport i 2017. Det antages endvidere, at denne yderligere import vil erstatte en EU-produktion til samme beløb.

(108) Modellen specificeres med ovennævnte parametre, og markedsdataene korrigeres for antagelserne i de to foregående betragtninger. Modellen løses dernæst forsøgsvis med toldsatser i forskellige størrelsesordener for import til Unionen ud over kontingentet. Resultaterne af modellen forudsiger, at en told på 25 % vil tillade importniveauer, der er ca. 19 % højere end i referenceperioden 2015-2017. En told på 32 % vil stadig give mulighed for 10 % højere importmængder end i referenceperioden. En told på 41 % vil derimod dæmpe importen til niveauet for 2015-2017.

(109) Resultaterne af modellen for makroøkonomisk handel suppleres med en række mikroøkonomiske simuleringer af typiske dækningsbidrag for 12 forskellige varekategorier, der vurderes. Antagelsen bag analysen er, at i tilfælde af faldende priser vil producenterne fortsætte med fuldt ud at udnytte deres kapacitet og eksportere til Unionen, så længe de variable omkostninger dækkes. Forskellen mellem salgsprisen og variable omkostninger kaldes dækningsbidrag. Med andre ord vil en producent fortsætte med at producere, så længe dækningsbidraget ikke er negativt. Analysen fastsætter for hver af de 12 varekategorier, der vurderes, den EU-hjemtagelsespris, hvor dækningsbidraget for eksportører til Unionen vil være helt opbrugt. Forskellen mellem denne pris og den ikke-skadevoldende hjemmemarkedspris på EU-markedet bør derefter være toldsatsen for import ud over kontingentet, som er nødvendig for at garantere et ikke-skadevoldende prisniveau på EU-markedet.

(110) I analysen anvendes der en kurv af råvarepriser baseret på de offentlige indeks fra Metal Bulleting, på variable omkostninger fra kinesiske virksomheder fra CRU-databasen og på antagne fragtomkostninger på $60/ton mellem Kina og EU, som skulle være et forsigtigt skøn. Den konkluderer, at dækningsbidragene og dermed de nødvendige afskrækkende toldsatser for import ud over kontingentet bør ligge på mellem 19-45 %, med en median på 34 %, hvilket hovedsagelig bekræfter den størrelsesorden på toldsatser for import ud over kontingentet, som den delvise ligevægtsmodel har givet.

(111) På grundlag af ovenstående har Kommissionen foreløbigt fastslået, at en foreløbig toldsats på 25 % for import ud over kontingentet vil være tilstrækkelig til at forebygge, at der opstår alvorlig skade. Denne told, som er lavere end de 32 % fra modellen, der skal sikre traditionel handel, plus en stigning på 10 % i importen udgør en forsigtig tilgang under hensyntagen til Unionens interesse og i afventning af bemærkninger fra de interesserede parter efter indførelsen af de midlertidige foranstaltninger og en mere gennemgribende undersøgelse af udviklingen i importen før indførelsen af de endelige foranstaltninger.

3. **Forvaltning af kontingenterne**

(112) Det bedste middel til at sikre en optimal anvendelse af toldkontingenterne er at tildele dem i kronologisk rækkefølge efter datoerne for accept af angivelserne om overgang til fri omsætning, jf. Kommissionens gennemførelsesforordning (EU) 2015/2447 ([1]). Der bør sikres lige og vedvarende adgang til toldkontingenterne for alle EU-importører. Denne form for forvaltning kræver et nært samarbejde mellem medlemsstaterne og Kommissionen.

(113) Muligheden for, at varer importeret fra udviklingslande kan fritages for toldkontingenterne, er afhængig af varernes oprindelse. De kriterier for fastlæggelse af ikke-præferenceoprindelse, der i øjeblikket er i kraft i Unionen, bør derfor anvendes.

(114) Med henblik på midlertidige foranstaltninger og for at gøre det muligt at fortsætte traditionelle handelsstrømme vil der blive fastsat et specifikt kontingent for hver af de varekategorier, over for hvilke denne forordning indfører midlertidige foranstaltninger, uanset deres oprindelsesland. Den resterende del af undersøgelsen vil fastslå, om en tildeling af kontingenter pr. eksportland er ønskelig for at sikre de traditionelle handelsstrømme fra disse lande og under hensyntagen til virkningen af de midlertidige foranstaltninger. Kommissionen vil navnlig tage hensyn til den potentielle virkning af de antidumping- og antisubsidieforanstaltninger, der i øjeblikket gælder for tildeling og anvendelse af kontingenter pr. land.

4. **Gældende antidumping- og antisubsidieforanstaltninger**

(115) Når de fastsatte toldfrie kontingenter er nået, finder beskyttelsesforanstaltningerne anvendelse.

(116) Flere interesserede parter hævdede, at kombinationen af de allerede indførte antidumping- og udligningsforanstaltninger over for mange varekategorier med beskyttelsesforanstaltninger over for den samme import vil medføre en uønsket stor byrde for visse eksporterende producenter, som søger at eksportere til Unionen, hvilket kan have den virkning, at de forhindres i at få adgang til Unionens marked.

(117) For de 12 varekategorier af stål, der er omfattet af de nuværende midlertidige beskyttelsesforanstaltninger, er visse oprindelseslande i øjeblikket genstand for antidumping- og udligningstold. Det er derfor nødvendigt at overveje, om kumuleringen af disse foranstaltninger med beskyttelsesforanstaltninger ikke ville føre til en større virkning end ønskeligt ([2]). For at undgå indførelse af »dobbeltsanktioner«, når toldkontingenterne er overskredet, vil niveauet for de gældende antidumping- og udligningsforanstaltninger blive suspenderet eller reduceret for at sikre, at den kombinerede virkning af disse foranstaltninger ikke overstiger den højeste grad af beskyttelse eller den gældende antidumping- eller udligningstold.

5. **Varighed**

(118) De midlertidige foranstaltninger bør gælde for 200 kalenderdage fra datoen for ikrafttrædelsen af denne forordning.

XI. **UDELUKKELSE AF VISSE LANDE FRA DE MIDLERTIDIGE FORANSTALTNINGERS ANVENDELSESOMRÅDE**

(119) I overensstemmelse med artikel 18 i forordning (EU) 2015/478 og som følge af EU's internationale forpligtelser bør de midlertidige foranstaltninger ikke finde anvendelse på nogen vare med oprindelse i et udviklingsland, så længe dets andel af importen af den pågældende vare til Unionen ikke overstiger 3 %, forudsat at de udviklingslande, der er medlemmer af WTO, med en importandel på mindre end 3 % tilsammen tegner sig for højst 9 % af Unionens samlede import af den pågældende vare.

([1]) Kommissionens gennemførelsesforordning (EU) 2015/2447 af 24. november 2015 om gennemførelsesbestemmelser til visse bestemmelser i Europa-Parlamentets og Rådets forordning (EU) nr. 952/2013 om EU-toldkodeksen (EUT L 343 af 29.12.2015, s. 558).

([2]) Europa-Parlamentets og Rådets forordning (EU) 2015/477 af 11. marts 2015 om de foranstaltninger, Unionen kan træffe med hensyn til den kombinerede virkning af antidumping- eller antisubsidieforanstaltninger sammen med beskyttelsesforanstaltninger (EUT L 83 af 27.3.2015, s. 11).

(120) Den foreløbige afgørelse, som Kommissionen har truffet, viser, at de pågældende varekategorier med oprindelse i visse udviklingslande opfylder kravene med hensyn til at kunne drage fordel af ovennævnte fritagelse. Bilag IV (*liste over varer med oprindelse i udviklingslande, for hvilke de midlertidige foranstaltninger gælder*) anfører udviklingslandene i forbindelse med denne forordning. Bilaget indeholder også for hver af de 23 varekategorier de udviklingslande, for hvilke de midlertidige foranstaltninger gælder. Kommissionen finder det hensigtsmæssigt på dette stadium at beregne mængden af import fra udviklingslande på grundlag af hver varekategori, fordi toldkontingentet også er fastsat med henvisning til de traditionelle handelsstrømme fra hver enkelt kategori. Dette berører ikke fremtidige beslutninger om, hvorvidt et land kan betragtes som et udviklingsland.

(121) Som anført i betragtning 80 finder Kommissionen på grund af den tætte markedsintegration med EØS-medlemslandene, de samlede tal for importen fra disse lande og den lave risiko for handelsomlægning, at de varer, der vurderes, med oprindelse i Norge, Island og Liechtenstein bør udelukkes fra denne forordnings anvendelsesområde —

VEDTAGET DENNE FORORDNING:

Artikel 1

1. Der åbnes hermed toldkontingenter for import til Unionen af hver af de 23 varekategorier, der er opført i bilag I, i en periode på 200 dage fra denne forordnings ikrafttræden.

2. Toldkontingenterne er anført i bilag V (defineret med henvisning til de KN-koder, der er anført i forbindelse dermed).

3. Hvis det relevante toldkontingent er opbrugt, eller hvis importen af varekategorierne ikke er omfattet af det relevante toldkontingent, opkræves der en tillægstold på 25 %. Denne tillægstold finder anvendelse på toldværdien af den vare, der importeres.

Artikel 2

1. Oprindelsen af enhver vare, på hvilken denne forordning finder anvendelse, fastsættes i overensstemmelse med de i Unionen gældende bestemmelser vedrørende ikke-præferenceoprindelse.

2. De relevante gældende bestemmelser vedrørende told finder anvendelse, medmindre andet er fastsat.

Artikel 3

Toldkontingenterne forvaltes af Kommissionen og medlemsstaterne i overensstemmelse med den forvaltningsordning for toldkontingenter, der er fastsat i artikel 49 til 54 i Kommissionens gennemførelsesforordning (EU) 2015/2447.

Artikel 4

Importen af de varekategorier, der er nævnt i artikel 1, som allerede er på vej til Unionen på datoen for denne forordnings ikrafttrædelse, og hvis bestemmelsessted ikke kan ændres, tildeles ikke til toldkontingenterne og er ikke omfattet den i artikel 1 anførte tillægstold og kan bringes i fri omsætning.

Artikel 5

Medlemsstaterne og Kommissionen indgår et nært samarbejde for at sikre, at denne forordning overholdes.

Artikel 6

1. Med forbehold af stk. 2 er importen af de 23 varekategorier i bilag I, som har oprindelse i et af udviklingslandene anført i bilag IV, ikke omfattet af toldkontingenter eller af den tillægstold, der er omhandlet i artikel 1.

2. For hver af de 23 varekategorier fastsætter bilag IV de udviklingslande, som varerne har oprindelse i, og som er omfattet af foranstaltningerne i artikel 1.

Artikel 7

Varer med oprindelse i Norge, Island og Liechtenstein er ikke omfattet af de foranstaltninger, der er beskrevet i artikel 1.

Artikel 8

Denne forordning træder i kraft dagen efter offentliggørelsen i *Den Europæiske Unions Tidende*.

Denne forordning er bindende i alle enkeltheder og gælder umiddelbart i hver medlemsstat.

Udfærdiget i Bruxelles, den 17. juli 2018.

På Kommissionens vegne
Jean-Claude JUNCKER
Formand

BILAG I — Berørte varer

Vare-nummer	Varekategori	KN-koder
1	Varmvalsede plader og smalle bånd af ulegeret stål og andre former for legeret stål	7208 10 00, 7208 25 00, 7208 26 00, 7208 27 00, 7208 36 00, 7208 37 00, 7208 38 00, 7208 39 00, 7208 40 00, 7208 52 10, 7208 52 99, 7208 53 10, 7208 53 90, 7208 54 00, 7211 13 00, 7211 14 00, 7211 19 00, 7212 60 00, 7225 19 10, 7225 30 10, 7225 30 30, 7225 30 90, 7225 40 15, 7225 40 90, 7226 19 10, 7226 91 20, 7226 91 91, 7226 91 99
2	Koldvalsede plader af ulegeret stål og andre former for legeret stål	7209 15 00, 7209 16 90, 7209 17 90, 7209 18 91, 7209 25 00, 7209 26 90, 7209 27 90, 7209 28 90, 7209 90 20, 7209 90 80, 7211 23 20, 7211 23 30, 7211 23 80, 7211 29 00, 7211 90 20, 7211 90 80, 7225 50 20, 7225 50 80, 7225 99 00, 7226 20 00, 7226 92 00
3	Elektriske plader (undtagen kornorienterede elektriske plader)	7209 16 10, 7209 17 10, 7209 18 10, 7209 26 10, 7209 27 10, 7209 28 10, 7225 19 90, 7226 19 80
4	Plader overtrukket med metal	7210 20 00, 7210 30 00, 7210 41 00, 7210 49 00, 7210 61 00, 7210 69 00, 7210 90 80, 7212 20 00, 7212 30 00, 7212 50 20, 7212 50 30, 7212 50 40, 7212 50 61, 7212 50 69, 7212 50 90, 7225 91 00, 7225 92 00, 7226 99 10, 7226 99 30, 7226 99 70
5	Plader overtrukket med organisk materiale	7210 70 80, 7212 40 80
6	Tinvalseprodukter	7209 18 99, 7210 11 00, 7210 12 20, 7210 12 80, 7210 50 00, 7210 70 10, 7210 90 40, 7212 10 10, 7212 10 90, 7212 40 20
7	Kvartoplader af ulegeret stål og andre former for legeret stål	7208 51 20, 7208 51 91, 7208 51 98, 7208 52 91, 7208 90 20, 7208 90 80, 7210 90 30, 7225 40 12, 7225 40 40, 7225 40 60
8	Varmvalsede plader og smalle bånd af rustfrit stål	7219 11 00, 7219 12 10, 7219 12 90, 7219 13 10, 7219 13 90, 7219 14 10, 7219 14 90, 7219 22 10, 7219 22 90, 7219 23 00, 7219 24 00, 7220 11 00, 7220 12 00
9	Koldvalsede plader og smalle bånd af rustfrit stål	7219 31 00, 7219 32 10, 7219 32 90, 7219 33 10, 7219 33 90, 7219 34 10, 7219 34 90, 7219 35 10, 7219 35 90, 7219 90 20, 7219 90 80, 7220 20 21, 7220 20 29, 7220 20 41, 7220 20 49, 7220 20 81, 7220 20 89, 7220 90 20, 7220 90 80
12	Handelsstål og lette profiler af ulegeret stål og andre former for legeret stål	7214 30 00, 7214 91 10, 7214 91 90, 7214 99 31, 7214 99 39, 7214 99 50, 7214 99 71, 7214 99 79, 7214 99 95, 7215 90 00, 7216 10 00, 7216 21 00, 7216 22 00, 7216 40 10, 7216 40 90, 7216 50 10, 7216 50 91, 7216 50 99, 7216 99 00, 7228 10 20, 7228 20 10, 7228 20 91, 7228 30 20, 7228 30 41, 7228 30 49, 7228 30 61, 7228 30 69, 7228 30 70, 7228 30 89, 7228 60 20, 7228 60 80, 7228 70 10, 7228 70 90, 7228 80 00
13	Rebars	7214 20 00, 7214 99 10
14	Stænger og lette profiler af rustfrit stål	7222 11 11, 7222 11 19, 7222 11 81, 7222 11 89, 7222 19 10, 7222 19 90, 7222 20 11, 7222 20 19, 7222 20 21, 7222 20 29, 7222 20 31, 7222 20 39, 7222 20 81, 7222 20 89, 7222 30 51, 7222 30 91, 7222 30 97, 7222 40 10, 7222 40 50, 7222 40 90
15	Valsetråd af rustfrit stål	7221 00 10, 7221 00 90
16	Valsetråd af ulegeret stål og andre former for legeret stål	7213 10 00, 7213 20 00, 7213 91 10, 7213 91 20, 7213 91 41, 7213 91 49, 7213 91 70, 7213 91 90, 7213 99 10, 7213 99 90, 7227 10 00, 7227 20 00, 7227 90 10, 7227 90 50, 7227 90 95

Vare-nummer	Varekategori	KN-koder
17	Profiler af jern eller ulegeret stål	7216 31 10, 7216 31 90, 7216 32 11, 7216 32 19, 7216 32 91, 7216 32 99, 7216 33 10, 7216 33 90
18	Spunsvægjern	7301 10 00
20	Gasrør	7306 30 41, 7306 30 49, 7306 30 72, 7306 30 77
21	Hule profiler	7306 61 10, 7306 61 92, 7306 61 99
22	Sømløse rør af rustfrit stål	7304 11 00, 7304 22 00, 7304 24 00, 7304 41 00, 7304 49 10, 7304 49 93, 7304 49 95, 7304 49 99
23	Rør med lejer	7304 51 12, 7304 51 18, 7304 59 32, 7304 59 38
25	Store svejsede rør	7305 11 00, 7305 12 00, 7305 19 00, 7305 20 00, 7305 31 00, 7305 39 00, 7305 90 00
26	Andre svejsede rør	7306 11 10, 7306 11 90, 7306 19 10, 7306 19 90, 7306 21 00, 7306 29 00, 7306 30 11, 7306 30 19, 7306 30 80, 7306 40 20, 7306 40 80, 7306 50 20, 7306 50 80, 7306 69 10, 7306 69 90, 7306 90 00
28	Ulegeret tråd	7217 10 10, 7217 10 31, 7217 10 39, 7217 10 50, 7217 10 90, 7217 20 10, 7217 20 30, 7217 20 50, 7217 20 90, 7217 30 41, 7217 30 49, 7217 30 50, 7217 30 90, 7217 90 20, 7217 90 50, 7217 90 90

BILAG II

II.1 — Vækst i importen for de 23 varekategorier (i ton)

Vare-nummer	Varekategori	2013	2014	2015	2016	2017	væksten i 2017 i forhold til 2013
1	Varmvalsede plader og smalle bånd af ulegeret stål og andre former for legeret stål	4 814 207	5 212 268	7 807 441	8 574 007	6 991 376	45 %
2	Koldvalsede plader af ulegeret stål og andre former for legeret stål	1 832 159	1 903 092	2 759 877	1 998 437	2 462 471	34 %
3	Elektriske plader (undtagen kornorienterede elektriske plader)	266 559	285 132	280 256	318 496	379 649	42 %
4	Plader overtrukket med metal	1 854 963	2 202 856	2 687 715	3 911 752	4 980 452	168 %
5	Plader overtrukket med organisk materiale	681 698	725 296	622 553	730 625	915 248	34 %
6	Tinvalseprodukter	552 384	662 861	638 316	756 016	617 567	12 %
7	Kvartoplader af ulegeret stål og andre former for legeret stål	1 419 767	1 959 605	2 554 930	2 814 802	2 530 630	78 %
8	Varmvalsede plader og smalle bånd af rustfrit stål	175 836	233 028	269 697	351 075	436 173	148 %
9	Koldvalsede plader og smalle bånd af rustfrit stål	697 457	1 017 613	787 521	843 352	976 108	40 %
12	Handelsstål og lette profiler af ulegeret stål og andre former for legeret stål	911 115	1 219 800	1 200 627	1 400 824	1 385 829	52 %
13	Rebars	527 008	972 602	1 430 014	1 292 971	1 191 445	126 %
14	Stænger og lette profiler af rustfrit stål	113 071	147 453	142 416	147 811	159 577	41 %
15	Valsetråd af rustfrit stål	52 082	71 229	57 627	58 670	62 978	21 %
16	Valsetråd af ulegeret stål og andre former for legeret stål	1 125 730	1 289 953	1 697 912	2 000 967	2 094 274	86 %
17	Profiler af jern eller ulegeret stål	223 669	277 507	268 014	388 041	262 745	17 %
18	Spunsvægjern	15 870	16 503	14 051	36 970	85 054	436 %
20	Gasrør	266 467	340 051	298 103	336 050	380 257	43 %
21	Hule profiler	461 263	552 874	574 490	725 545	820 667	78 %
22	Sømløse rør af rustfrit stål	32 581	38 782	39 719	42 510	42 701	31 %
23	Rør med lejer	7 489	9 426	11 944	9 773	8 663	16 %
25	Store svejsede rør	286 939	411 273	209 524	159 219	1 044 534	264 %

Vare-nummer	Varekategori	2013	2014	2015	2016	2017	væksten i 2017 i forhold til 2013
26	Andre svejsede rør	474 949	491 934	510 548	540 386	571 167	20 %
28	Ulegeret tråd	573 988	722 719	692 714	736 500	722 633	26 %

II.2 — Vækst i importen for de 23 varekategorier (i ton)

Vare-nummer	Varekategori	Første kvartal 2017	Første kvartal 2018	væksten i første kvartal 2017 i forhold til første kvartal 2018
1	Varmvalsede plader og smalle bånd af ulegeret stål og andre former for legeret stål	1 810 764	2 079 408	15 %
2	Koldvalsede plader af ulegeret stål og andre former for legeret stål	679 628	630 459	– 7 %
3	Elektriske plader (undtagen kornorienterede elektriske plader)	80 836	114 451	42 %
4	Plader overtrukket med metal	1 482 049	1 190 741	– 20 %
5	Plader overtrukket med organisk materiale	212 209	201 838	– 5 %
6	Tinvalseprodukter	146 457	168 583	15 %
7	Kvartoplader af ulegeret stål og andre former for legeret stål	676 207	640 176	– 5 %
8	Varmvalsede plader og smalle bånd af rustfrit stål	122 092	107 577	– 12 %
9	Koldvalsede plader og smalle bånd af rustfrit stål	229 981	280 549	22 %
12	Handelsstål og lette profiler af ulegeret stål og andre former for legeret stål	319 420	466 154	46 %
13	Rebars	210 505	551 316	162 %
14	Stænger og lette profiler af rustfrit stål	40 602	49 988	23 %
15	Valsetråd af rustfrit stål	14 956	19 642	31 %
16	Valsetråd af ulegeret stål og andre former for legeret stål	560 863	641 668	14 %
17	Profiler af jern eller ulegeret stål	73 733	139 670	89 %
18	Spunsvægjern	19 947	20 326	2 %
20	Gasrør	94 430	120 512	28 %
21	Hule profiler	223 618	256 998	15 %
22	Sømløse rør af rustfrit stål	12 411	12 399	0 %
23	Rør med lejer	1 316	1 498	14 %
25	Store svejsede rør	48 791	51 285	5 %
26	Andre svejsede rør	145 059	153 106	6 %
28	Ulegeret tråd	176 299	202 450	15 %

II.3 — Vækst i importen for de 5 varekategorier (i ton)

Vare-nummer	Varekategori	2013	2014	2015	2016	2017	væksten i 2017 i forhold til 2013
10	Varmvalsede kvartoplader af rustfrit stål	34 319	40 218	37 542	31 407	32 917	– 4 %
11	Kornorienterede elektriske plader	147 565	160 580	150 047	156 477	121 947	– 17 %
19	Jernbanemateriel	1 376	1 096	1 240	1 521	1 342	– 2 %
24	Andre sømløse rør	456 167	528 245	475 132	464 876	402 600	– 12 %
27	Koldbehandlede stænger af ulegeret stål og andre former for legeret stål	456 791	521 976	484 927	459 327	458 310	0 %

BILAG III — Økonomiske indikatorer for de 23 varekategorier

Varekategori 1 Varmvalsede plader og smalle bånd af ulegeret stål og andre former for legeret stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	30 225 632	31 095 524	33 121 273	34 158 703	32 768 375
Import					
Mængde (ton)	4 814 207	5 212 268	7 807 441	8 574 007	6 991 376
Markedsandel (%)	15,9 %	16,8 %	23,6 %	25,1 %	21,3 %
Enhedspriser (EUR/ton)	463	442	396	351	492
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	75 %	75 %	76 %	75 %	76 %
Produktion (ton)	76 871 621	77 990 908	77 331 686	77 563 694	79 568 514
Salgsmængde i EU (ton)	25 411 425	25 883 256	25 313 832	25 584 696	25 776 999
Markedsandel (%)	84,1 %	83,2 %	76,4 %	74,9 %	78,7 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	519	493	455	422	556
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 1,9 %	0,0 %	– 3,1 %	– 1,0 %	7,8 %
Beskæftigelse (ultimotal)	37 467	35 573	35 038	33 557	34 815
Lagerbeholdning	2 572 574	2 580 258	2 585 958	2 617 556	2 749 280
Likviditet	448 135 738	1 065 492 450	763 891 666	603 485 811	1 369 472 142
Afkast af investeret kapital (%)	– 3,8 %	1,0 %	– 6,6 %	– 1,0 %	7,7 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	11,5 %

Varekategori 2 Koldvalsede plader af ulegeret stål og andre former for legeret stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	9 772 904	9 728 449	10 353 391	9 849 904	10 085 487
Import					
Mængde (ton)	1 832 159	1 903 092	2 759 877	1 998 437	2 462 471
Markedsandel (%)	18,7 %	19,6 %	26,7 %	20,3 %	24,4 %
Enhedspriser (EUR/ton)	566	546	485	474	606

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	71 %	75 %	75 %	75 %	77 %
Produktion (ton)	40 855 196	41 632 189	41 639 946	41 738 974	42 811 283
Salgsmængde i EU (ton)	7 920 370	7 805 648	7 570 764	7 829 002	7 602 288
Markedsandel (%)	81,0 %	80,2 %	73,1 %	79,5 %	75,4 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	588	558	522	495	633
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 4,4 %	– 2,8 %	– 3,0 %	0,6 %	9,8 %
Beskæftigelse (ultimotal)	12 690	11 973	11 550	11 230	11 264
Lagerbeholdning	1 078 838	1 052 246	1 064 061	1 054 347	1 093 798
Likviditet	200 559 843	413 849 620	324 264 435	454 766 919	375 807 983
Afkast af investeret kapital (%)	– 8,0 %	– 2,4 %	– 12,8 %	– 3,1 %	4,0 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	4,3 %

Varekategori 3 Elektriske plader (undtagen kornorienterede elektriske plader)

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	1 267 827	1 287 448	1 223 892	1 255 417	1 350 354
Import					
Mængde (ton)	266 559	285 132	280 256	318 496	379 649
Markedsandel (%)	21,0 %	22,1 %	22,9 %	25,4 %	28,1 %
Enhedspriser (EUR/ton)	648	617	578	502	642
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	87 %	80 %	80 %	82 %	81 %
Produktion (ton)	1 080 894	1 110 013	1 052 273	1 032 560	1 114 309
Salgsmængde i EU (ton)	1 001 268	1 002 316	943 636	936 553	969 977
Markedsandel (%)	79,0 %	77,9 %	77,1 %	74,6 %	71,8 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	705	657	606	576	699

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 8,9 %	– 8,1 %	– 13,0 %	– 14,3 %	– 3,2 %
Beskæftigelse (ultimotal)	1 522	1 707	2 087	2 069	2 065
Lagerbeholdning	45 680	136 605	142 998	125 466	148 259
Likviditet	110 221 498	213 556 132	127 226 053	131 151 436	– 89 295 095
Afkast af investeret kapital (%)	– 18,3 %	– 11,7 %	– 38,3 %	– 17,9 %	– 3,4 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	8,1 %

Varekategori 4 Plader overtrukket med metal

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	23 229 673	24 289 751	25 840 225	27 439 848	28 231 862
Import					
Mængde (ton)	1 854 963	2 202 856	2 687 715	3 911 752	4 980 452
Markedsandel (%)	8,0 %	9,1 %	10,4 %	14,3 %	17,6 %
Enhedspriser (EUR/ton)	679	657	615	530	662
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	78 %	82 %	84 %	86 %	84 %
Produktion (ton)	27 930 059	29 517 243	29 875 495	29 905 847	30 450 568
Salgsmængde i EU (ton)	21 344 052	22 056 052	23 118 423	23 490 212	23 218 040
Markedsandel (%)	91,9 %	90,8 %	89,5 %	85,6 %	82,2 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	682	654	614	586	711
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	1,9 %	5,4 %	5,5 %	7,9 %	11,7 %
Beskæftigelse (ultimotal)	28 915	28 243	28 749	29 863	29 648
Lagerbeholdning	1 970 500	2 433 422	2 498 143	2 329 341	2 597 133
Likviditet	807 884 294	1 353 026 892	1 343 062 742	1 720 354 890	2 020 588 339
Afkast af investeret kapital (%)	– 6,8 %	– 0,9 %	– 10,4 %	– 1,7 %	6,0 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	7,0 %

Varekategori 5 Plader overtrukket med organisk materiale

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	4 533 256	4 823 144	4 809 384	5 121 927	5 221 575
Import					
Mængde (ton)	681 698	725 296	622 553	730 625	915 248
Markedsandel (%)	15,0 %	15,0 %	12,9 %	14,3 %	17,5 %
Enhedspriser (EUR/ton)	854	813	813	709	853
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	70 %	76 %	74 %	76 %	75 %
Produktion (ton)	4 479 238	4 564 346	4 574 414	4 863 169	4 940 410
Salgsmængde i EU (ton)	3 851 467	4 097 788	4 186 771	4 391 169	4 306 231
Markedsandel (%)	85,0 %	85,0 %	87,1 %	85,7 %	82,5 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	898	868	829	791	934
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 1,7 %	1,4 %	1,1 %	3,7 %	3,9 %
Beskæftigelse (ultimotal)	6 377	6 272	6 047	6 150	6 095
Lagerbeholdning	239 236	182 275	197 241	214 384	258 114
Likviditet	152 893 378	351 790 418	321 603 588	361 237 401	79 886 901
Afkast af investeret kapital (%)	– 7,6 %	– 2,1 %	– 12,9 %	– 2,7 %	3,7 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	8,6 %

Varekategori 6 Tinvalseprodukter

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	3 638 423	3 758 879	3 789 391	3 792 575	3 695 205
Import					
Mængde (ton)	552 384	662 861	638 316	756 016	617 567
Markedsandel (%)	15,2 %	17,6 %	16,8 %	19,9 %	16,7 %
Enhedspriser (EUR/ton)	822	792	781	667	753
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	82 %	84 %	84 %	82 %	84 %
Produktion (ton)	4 223 583	4 315 402	4 353 002	4 302 367	4 295 575

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Salgsmængde i EU (ton)	3 085 602	3 095 745	3 150 741	3 036 316	3 077 185
Markedsandel (%)	84,8 %	82,4 %	83,1 %	80,1 %	83,3 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	845	821	789	728	812
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	1,7 %	4,1 %	4,8 %	4,6 %	3,1 %
Beskæftigelse (ultimotal)	7 939	7 660	7 683	7 819	7 424
Lagerbeholdning	380 445	394 384	394 712	297 877	356 460
Likviditet	117 064 184	201 350 074	291 440 814	272 002 110	133 250 945
Afkast af investeret kapital (%)	– 18,6 %	– 10,1 %	– 35,2 %	– 20,4 %	– 25,0 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	7,3 %

Varekategori 7 Kvartoplader af ulegeret stål og andre former for legeret stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	10 148 839	10 375 274	10 934 966	11 058 596	11 059 068
Import					
Mængde (ton)	1 419 767	1 959 605	2 554 930	2 814 802	2 530 630
Markedsandel (%)	14,0 %	18,9 %	23,4 %	25,5 %	22,9 %
Enhedspriser (EUR/ton)	513	492	474	403	533
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	58 %	62 %	62 %	63 %	65 %
Produktion (ton)	10 749 475	11 240 103	10 608 260	10 244 950	10 581 040
Salgsmængde i EU (ton)	8 727 826	8 414 892	8 377 455	8 242 865	8 527 686
Markedsandel (%)	14,0 %	18,9 %	23,4 %	25,5 %	22,9 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	700	676	714	582	692
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 9,4 %	– 8,9 %	– 4,0 %	– 7,5 %	3,2 %
Beskæftigelse (ultimotal)	18 472	17 628	17 177	16 763	16 211
Lagerbeholdning	707 152	788 008	896 708	862 084	819 690
Likviditet	45 651 999	123 399 207	426 592 285	– 44 547 318	205 976 592
Afkast af investeret kapital (%)	– 12,2 %	– 0,3 %	– 3,3 %	– 9,9 %	– 1,5 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	23,0 %

Varekategori 8 Varmvalsede plader og smalle bånd af rustfrit stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	1 168 291	1 352 875	1 590 437	1 807 242	1 487 848
Import					
Mængde (ton)	175 836	233 028	269 697	351 075	436 173
Markedsandel (%)	15,1 %	17,2 %	17,0 %	19,4 %	29,3 %
Enhedspriser (EUR/ton)	2 011	1 926	1 877	1 518	1 822
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	61 %	65 %	69 %	73 %	73 %
Produktion (ton)	3 334 814	3 525 794	3 664 821	3 842 503	3 799 867
Salgsmængde i EU (ton)	991 962	1 119 435	1 320 528	1 455 714	1 050 966
Markedsandel (%)	84,9 %	82,7 %	83,0 %	80,5 %	70,6 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	2 023	2 013	2 028	1 792	2 115
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 4,2 %	– 0,3 %	4,0 %	4,9 %	9,2 %
Beskæftigelse (ultimotal)	5 439	4 914	4 464	4 271	4 133
Lagerbeholdning	103 375	131 557	123 098	106 508	93 335
Likviditet	144 497 251	182 932 062	613 851 975	116 754 324	218 815 195
Afkast af investeret kapital (%)	– 33,7 %	– 37,1 %	– 1,5 %	– 0,4 %	13,6 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	13,9 %

Varekategori 9 Koldvalsede plader og smalle bånd af rustfrit stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	3 362 718	3 671 898	3 587 237	3 913 974	3 816 472
Import					
Mængde (ton)	697 457	1 017 613	787 521	843 352	976 108
Markedsandel (%)	20,7 %	27,7 %	22,0 %	21,5 %	25,6 %
Enhedspriser (EUR/ton)	2 098	1 985	2 064	1 782	2 023

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	71 %	76 %	80 %	84 %	84 %
Produktion (ton)	3 076 074	3 016 723	3 139 572	3 425 201	3 114 323
Salgsmængde i EU (ton)	2 664 602	2 653 177	2 798 719	3 070 197	2 839 979
Markedsandel (%)	79,2 %	72,3 %	78,0 %	78,4 %	74,4 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	2 259	2 272	2 238	2 014	2 323
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 4,2 %	– 2,7 %	2,4 %	5,5 %	9,4 %
Beskæftigelse (ultimotal)	10 205	9 483	9 220	8 892	8 812
Lagerbeholdning	179 087	206 956	219 170	215 904	213 931
Likviditet	135 463 456	45 971 825	847 696 098	450 355 017	685 492 711
Afkast af investeret kapital (%)	– 12,4 %	– 7,7 %	8,5 %	10,6 %	21,5 %
Prissammenligning for 2017					
Prisunderbud			12,9 %		

Varekategori 12 Handelsstål og lette profiler af ulegeret stål og andre former for legeret stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	11 891 558	12 422 902	12 297 356	12 678 733	13 617 607
Import					
Mængde (ton)	911 115	1 219 800	1 200 627	1 400 824	1 385 829
Markedsandel (%)	7,7 %	9,8 %	9,8 %	11,0 %	10,2 %
Enhedspriser (EUR/ton)	699	657	640	531	641
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	79 %	82 %	80 %	80 %	74 %
Produktion (ton)	12 132 593	12 585 360	12 301 986	11 839 241	12 427 808
Salgsmængde i EU (ton)	10 964 010	11 189 221	11 095 204	11 276 054	12 230 774
Markedsandel (%)	92,2 %	90,1 %	90,2 %	88,9 %	89,8 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	632	613	573	520	592

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	2,2 %	3,4 %	2,4 %	0,8 %	3,6 %
Beskæftigelse (ultimotal)	9 537	9 734	10 057	10 342	10 486
Lagerbeholdning	749 386	888 456	914 268	943 355	1 023 612
Likviditet	220 994 774	264 742 034	272 433 127	255 904 385	123 997 731
Afkast af investeret kapital (%)	– 1,2 %	3,7 %	3,3 %	3,9 %	6,9 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	– 8,3 %

Varekategori 13 Rebars

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	9 617 685	10 359 993	10 664 689	11 099 947	11 253 309
Import					
Mængde (ton)	527 008	972 602	1 430 014	1 292 971	1 191 445
Markedsandel (%)	5,5 %	9,4 %	13,4 %	11,6 %	10,6 %
Enhedspriser (EUR/ton)	475	446	388	353	441
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	72 %	72 %	71 %	73 %	67 %
Produktion (ton)	13 171 558	13 019 699	12 763 140	13 191 436	12 494 712
Salgsmængde i EU (ton)	8 906 120	9 187 941	9 019 809	9 568 119	9 848 615
Markedsandel (%)	92,6 %	88,7 %	84,6 %	86,2 %	87,5 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	460	437	386	367	436
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 2,0 %	– 2,5 %	– 2,6 %	3,4 %	4,8 %
Beskæftigelse (ultimotal)	5 563	5 441	5 529	5 634	5 457
Lagerbeholdning	761 808	683 591	642 506	602 948	659 484
Likviditet	20 571 082	14 116 433	53 015 513	165 167 521	249 292 475
Afkast af investeret kapital (%)	0,9 %	2,4 %	1,9 %	6,2 %	9,3 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	– 1,3 %

Varekategori 14 Stænger og lette profiler af rustfrit stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	526 080	593 501	593 530	630 737	632 804
Import					
Mængde (ton)	113 071	147 453	142 416	147 811	159 577
Markedsandel (%)	21,5 %	24,8 %	24,0 %	23,4 %	25,2 %
Enhedspriser (EUR/ton)	3 092	2 894	3 035	2 590	2 885
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	65 %	68 %	68 %	69 %	72 %
Produktion (ton)	527 386	597 178	599 927	637 938	641 446
Salgsmængde i EU (ton)	411 655	444 339	450 094	482 314	472 247
Markedsandel (%)	78,2 %	74,9 %	75,8 %	76,5 %	74,6 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	2 988	2 969	2 838	2 404	2 807
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	5,2 %	5,6 %	4,1 %	2,3 %	5,8 %
Beskæftigelse (ultimotal)	3 680	3 766	3 737	3 789	3 844
Lagerbeholdning	83 561	91 900	89 676	90 409	90 893
Likviditet	111 869 518	142 849 693	191 511 047	155 623 001	145 832 442
Afkast af investeret kapital (%)	1,0 %	4,3 %	1,4 %	– 0,7 %	4,9 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	– 2,8 %

Varekategori 15 Valsetråd af rustfrit stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	318 373	323 191	304 987	335 552	347 077
Import					
Mængde (ton)	52 082	71 229	57 627	58 670	62 978
Markedsandel (%)	16,4 %	22,0 %	18,9 %	17,5 %	18,1 %
Enhedspriser (EUR/ton)	2 300	2 193	2 310	1 962	2 228
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	63 %	64 %	65 %	69 %	71 %
Produktion (ton)	373 010	383 586	388 273	412 892	449 392

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Salgsmængde i EU (ton)	266 290	251 961	247 359	276 880	284 098
Markedsandel (%)	83,6 %	78,0 %	81,1 %	82,5 %	81,9 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	2 480	2 516	2 382	2 022	2 417
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 3,7 %	– 2,1 %	– 4,7 %	– 3,1 %	3,9 %
Beskæftigelse (ultimotal)	1 677	1 671	1 731	1 761	1 852
Lagerbeholdning	24 810	28 696	31 083	31 584	43 800
Likviditet	13 022 575	18 221 077	106 175 940	84 328 053	44 337 763
Afkast af investeret kapital (%)	– 0,7 %	2,9 %	– 1,5 %	– 2,8 %	5,5 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	7,8 %

Varekategori 16 Valsetråd af ulegeret stål og andre former for legeret stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	18 033 534	18 249 258	18 949 497	19 375 225	20 026 426
Import					
Mængde (ton)	1 125 730	1 289 953	1 697 912	2 000 967	2 094 274
Markedsandel (%)	6,2 %	7,1 %	9,0 %	10,3 %	10,5 %
Enhedspriser (EUR/ton)	522	504	439	392	486
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	80 %	84 %	83 %	81 %	83 %
Produktion (ton)	19 765 154	19 775 715	20 436 595	20 037 883	20 757 864
Salgsmængde i EU (ton)	16 782 585	16 828 358	17 108 877	17 222 468	17 795 595
Markedsandel (%)	93,1 %	92,2 %	90,3 %	88,9 %	88,9 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	509	492	443	420	505
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	1,8 %	4,8 %	3,0 %	0,6 %	3,4 %
Beskæftigelse (ultimotal)	11 561	11 598	11 881	13 068	13 058
Lagerbeholdning	876 450	896 633	1 120 091	974 085	954 649
Likviditet	234 768 428	424 076 182	365 467 214	287 106 970	310 381 566
Afkast af investeret kapital (%)	1,0 %	6,9 %	2,9 %	3,9 %	6,7 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	3,7 %

Varekategori 17 Profiler af jern eller ulegeret stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	6 159 135	6 544 142	6 549 935	7 205 377	7 375 383
Import					
Mængde (ton)	223 669	277 507	268 014	388 041	262 745
Markedsandel (%)	3,6 %	4,2 %	4,1 %	5,4 %	3,6 %
Enhedspriser (EUR/ton)	539	509	463	409	473
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	64 %	69 %	71 %	72 %	72 %
Produktion (ton)	8 583 668	8 590 216	8 894 223	9 400 691	9 605 365
Salgsmængde i EU (ton)	5 935 432	6 266 353	6 281 426	6 817 231	7 112 453
Markedsandel (%)	96,4 %	95,8 %	95,9 %	94,6 %	96,4 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	471	471	449	417	463
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 6,5 %	– 3,7 %	– 0,6 %	2,1 %	– 1,8 %
Beskæftigelse (ultimotal)	6 212	5 685	6 006	6 264	6 096
Lagerbeholdning	510 927	464 184	466 561	559 452	569 947
Likviditet	– 48 381 794	7 224 031	161 157 041	150 487 051	– 18 595 244
Afkast af investeret kapital (%)	– 6,0 %	6,3 %	1,4 %	3,9 %	0,6 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	– 2,1 %

Varekategori 18 Spunsvægjern

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	574 025	637 684	577 270	584 985	626 863
Import					
Mængde (ton)	15 870	16 503	14 051	36 970	85 054
Markedsandel (%)	2,8 %	2,6 %	2,4 %	6,3 %	13,6 %
Enhedspriser (EUR/ton)	787	765	1 126	651	629

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	78 %	82 %	76 %	82 %	81 %
Produktion (ton)	907 320	940 451	840 182	777 182	817 764
Salgsmængde i EU (ton)	558 131	621 150	563 140	548 010	541 782
Markedsandel (%)	97,2 %	97,4 %	97,6 %	93,7 %	86,4 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	711	697	652	623	640
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	6,8 %	11,5 %	8,8 %	14,0 %	3,7 %
Beskæftigelse (ultimotal)	949	971	951	981	995
Lagerbeholdning	49 762	47 610	58 744	68 417	75 616
Likviditet	58 272 442	68 732 139	63 936 644	86 404 634	40 555 786
Afkast af investeret kapital (%)	– 9,3 %	6,8 %	6,7 %	10,3 %	1,5 %
Prissammenligning for 2017					
Prisunderbud			1,7 %		

Varekategori 20 Gasrør

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	1 211 435	1 662 233	1 653 112	1 637 097	1 642 935
Import					
Mængde (ton)	266 467	340 051	298 103	336 050	380 257
Markedsandel (%)	22,0 %	20,5 %	18,0 %	20,5 %	23,1 %
Enhedspriser (EUR/ton)	688	649	646	566	676
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	37 %	38 %	38 %	40 %	37 %
Produktion (ton)	1 053 283	1 460 549	1 471 772	1 396 933	1 392 404
Salgsmængde i EU (ton)	944 903	1 322 070	1 354 273	1 300 727	1 262 560
Markedsandel (%)	78,0 %	79,5 %	81,9 %	79,5 %	76,8 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	717	666	619	580	693
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	0,9 %	1,3 %	2,3 %	3,9 %	0,5 %

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Beskæftigelse (ultimotal)	552	543	548	526	509
Lagerbeholdning	55 178	55 305	53 434	58 081	50 697
Likviditet	15 451 286	15 884 723	16 166 705	15 309 189	20 506 964
Afkast af investeret kapital (%)	3,7 %	3,9 %	1,1 %	1,7 %	8,7 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	2,4 %

Varekategori 21 Hule profiler

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	3 347 996	3 407 926	3 511 951	3 885 748	4 028 730
Import					
Mængde (ton)	461 263	552 874	574 490	725 545	820 667
Markedsandel (%)	13,8 %	16,2 %	16,4 %	18,7 %	20,4 %
Enhedspriser (EUR/ton)	599	571	553	497	618
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	46 %	46 %	46 %	47 %	49 %
Produktion (ton)	3 019 375	3 019 977	3 106 261	3 333 368	3 388 786
Salgsmængde i EU (ton)	2 882 473	2 854 843	2 936 771	3 159 965	3 207 994
Markedsandel (%)	86,1 %	83,8 %	83,6 %	81,3 %	79,6 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	606	569	541	517	625
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	– 2,7 %	– 3,9 %	– 3,3 %	0,2 %	– 0,5 %
Beskæftigelse (ultimotal)	1 073	1 124	1 200	1 209	1 181
Lagerbeholdning	160 442	138 981	146 353	107 826	149 537
Likviditet	– 9 630 441	13 389 861	23 807 058	13 000 201	21 372 166
Afkast af investeret kapital (%)	– 2,4 %	– 5,3 %	– 6,2 %	– 0,6 %	7,2 %

Prissammenligning for 2017

Varekategori 22 Sømløse rør af rustfrit stål Prisunderbud	1,2 %

Varekategori 22 Sømløse rør af rustfrit stål

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	96 507	101 504	97 341	96 320	95 672
Import					
Mængde (ton)	32 581	38 782	39 719	42 510	42 701
Markedsandel (%)	33,8 %	38,2 %	40,8 %	44,1 %	44,6 %
Enhedspriser (EUR/ton)	6 941	6 167	6 118	5 846	6 300
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	6 %	7 %	6 %	6 %	6 %
Produktion (ton)	116 630	124 135	101 291	101 831	92 357
Salgsmængde i EU (ton)	61 822	61 708	56 802	53 196	52 083
Markedsandel (%)	64,1 %	60,8 %	58,4 %	55,2 %	54,4 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	7 913	7 740	8 318	7 361	7 993
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	3,1 %	5,9 %	– 0,4 %	– 0,1 %	1,2 %
Beskæftigelse (ultimotal)	11 180	11 211	10 369	9 779	9 317
Lagerbeholdning	7 452	9 389	10 455	8 690	11 688
Likviditet	19 858 477	10 438 041	– 48 885 671	4 038 078	– 22 872 178
Afkast af investeret kapital (%)	22,7 %	– 4,3 %	– 58,1 %	– 33,4 %	– 50,5 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	21,2 %

Varekategori 23 Rør med lejer

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	68 824	72 805	67 249	59 867	65 355
Import					
Mængde (ton)	7 489	9 426	11 944	9 773	8 663
Markedsandel (%)	10,9 %	12,9 %	17,8 %	16,3 %	13,3 %
Enhedspriser (EUR/ton)	2 069	1 626	1 749	1 630	1 608
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	68 %	64 %	53 %	52 %	63 %
Produktion (ton)	64 972	65 475	58 407	52 494	57 657

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Salgsmængde i EU (ton)	61 324	63 378	55 304	50 092	56 691
Markedsandel (%)	89,1 %	87,1 %	82,2 %	83,7 %	86,7 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	2 023	2 003	1 925	1 804	1 837
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	4,6 %	4,9 %	– 6,7 %	– 9,2 %	– 1,8 %
Beskæftigelse (ultimotal)	332	322	306	274	280
Lagerbeholdning	1 285	1 433	2 591	1 452	2 429
Likviditet	3 499 664	3 928 566	5 055 796	– 791 310	– 620 461
Afkast af investeret kapital (%)	0,9 %	– 3,3 %	– 64,7 %	– 54,5 %	– 28,1 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	12,5 %

Varekategori 25 Store svejsede rør

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	669 846	1 041 055	427 457	586 746	1 804 463
Import					
Mængde (ton)	286 939	411 273	209 524	159 219	1 044 534
Markedsandel (%)	42,8 %	39,5 %	49,0 %	27,1 %	57,9 %
Enhedspriser (EUR/ton)	1 070	793	904	772	936
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	26 %	32 %	29 %	35 %	65 %
Produktion (ton)	1 333 900	1 150 000	1 034 600	1 086 300	1 500 000
Salgsmængde i EU (ton)	382 758	624 819	216 243	426 937	759 478
Markedsandel (%)	57,1 %	60,0 %	50,6 %	72,8 %	42,1 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	894	887	835	771	766
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	3,0 %	– 6,1 %	– 2,7 %	– 0,6 %	0,0 %
Beskæftigelse (ultimotal)	1 512	1 545	1 365	1 372	1 326
Lagerbeholdning	322 722	600 020	633 600	727 048	1 139 429
Likviditet	197 726 967	– 97 558 802	94 492 289	– 70 888 943	13 666 659
Afkast af investeret kapital (%)	– 15,8 %	– 23,5 %	– 17,7 %	– 6,7 %	9,1 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	– 22,0 %

Varekategori 26 Andre svejsede rør

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	2 385 499	3 121 613	3 126 300	3 286 436	3 352 661
Import					
Mængde (ton)	474 949	491 934	510 548	540 386	571 167
Markedsandel (%)	19,9 %	15,8 %	16,3 %	16,4 %	17,0 %
Enhedspriser (EUR/ton)	1 352	1 376	1 397	1 262	1 431
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	57 %	57 %	57 %	58 %	60 %
Produktion (ton)	2 384 152	3 166 935	3 144 492	3 190 480	3 301 195
Salgsmængde i EU (ton)	1 907 944	2 622 348	2 588 536	2 721 349	2 765 915
Markedsandel (%)	80,0 %	84,0 %	82,8 %	82,8 %	82,5 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	1 024	1 013	984	942	1 062
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	1,2 %	2,4 %	1,7 %	4,2 %	4,3 %
Beskæftigelse (ultimotal)	3 024	3 013	3 011	3 089	3 025
Lagerbeholdning	125 621	84 268	100 035	120 308	120 420
Likviditet	66 281 502	68 619 951	77 514 611	87 283 492	106 630 804
Afkast af investeret kapital (%)	9,1 %	11,5 %	8,8 %	12,8 %	19,3 %

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	– 34,8 %

Varekategori 28 Ståltråd

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
Forbrug (ton)	1 318 451	1 517 192	1 480 243	1 513 248	1 505 202
Import					
Mængde (ton)	574 083	722 773	692 918	736 623	722 858
Markedsandel (%)	43,5 %	47,6 %	46,8 %	48,7 %	48,0 %
Enhedspriser (EUR/ton)	781	729	722	626	708

Data pr. kalenderår	2013	2014	2015	2016	2017
EU-producenternes situation					
Kapacitetsudnyttelse (%)	73 %	75 %	77 %	73 %	71 %
Produktion (ton)	899 763	932 496	940 169	886 666	900 054
Salgsmængde i EU (ton)	744 368	794 419	787 325	776 626	782 344
Markedsandel (%)	56,5 %	52,4 %	53,2 %	51,3 %	52,0 %
Enhedssalgspris (EUR/ton)	940	909	840	832	905
Nettofortjeneste/tab på EU-salget (%)	0,5 %	0,0 %	1,1 %	2,6 %	0,8 %
Beskæftigelse (ultimotal)	3 387	3 395	3 429	3 459	3 408
Lagerbeholdning					
Likviditet	66 281 502	68 619 951	77 514 611	87 283 492	106 630 804
Afkast af investeret kapital (%)					

Prissammenligning for 2017

Prisunderbud	21,8 %

BILAG IV — Liste over varer med oprindelse i udviklingslande, for hvilke de midlertidige foranstaltninger gælder

Land/Varegruppe	1	2	3	4	5	6	7	8	9	12	13	14	15	16	17	18	20	21	22	23	25	26	28
Afghanistan																							
Albanien																							
Angola																							
Antigua og Barbuda																							
Argentina																							
Armenien																							
Bangladesh																							
Barbados																							
Belize																							
Benin																							
Botswana																							
Brasilien	x	x				x	x								x								
Brunei																							
Burkina Faso																							
Burundi																							
Cambodja																							
Cameroun																							
Chile																							
Columbia																							
Congo																							
Costa Rica																							
Cuba																							
De Forenede Arabiske Emirater																x						x	
Den Bolivariske Republik Venezuela																							
Den Centralafrikanske Republik																							
Den Demokratiske Folkerepublik Laos																							
Den Demokratiske Republik Congo																							
Den Dominikanske Republik																							
Den Flernationale Stat Bolivia																							
Den Kirgisiske Republik																							
Den tidligere jugoslaviske republik Makedonien					x		x										x	x					

Land/Varegruppe	1	2	3	4	5	6	7	8	9	12	13	14	15	16	17	18	20	21	22	23	25	26	28
Djibouti																							
Dominica																							
Ecuador																							
Egypten	x									x													
El Salvador																							
Elfenbenskysten																							
Fiji																							
Filippinerne																							
Gabon																							
Gambia																							
Georgien																							
Ghana																							
Grenada																							
Guatemala																							
Guinea																							
Guinea-Bissau																							
Guyana																							
Haiti																							
Honduras																							
Hongkong, Kina																							
Indien	x	x	x	x	x	x	x		x			x	x				x		x	x		x	
Indonesien							x																
Jamaica																							
Jordan																							
Kap Verde																							
Kasakhstan																							
Kenya																							
Kina			x	x		x		x		x			x			x		x	x	x	x	x	x
Kongeriget Bahrain																							
Kongeriget Saudi-Arabien																					x		
Lesotho																							
Liberia																							
Macao, Kina																							

Land/Varegruppe	1	2	3	4	5	6	7	8	9	12	13	14	15	16	17	18	20	21	22	23	25	26	28
Madagaskar																							
Malawi																							
Malaysia									x														
Maldiverne																							
Mali																							
Marokko																							
Mauretanien																							
Mauritius																							
Mexico																							
Mongoliet																							
Montenegro																							
Mozambique																							
Myanmar																							
Namibia																							
Nepal																							
Nicaragua																							
Niger																							
Nigeria																							
Oman																							
Pakistan																							
Panama																							
Papua Ny Guinea																							
Paraguay																							
Peru																							
Qatar																							
Republikken Moldova											x			x									
Rwanda																							
Saint Kitts og Nevis																							
Saint Vincent og Grenadinerne																							
Salomonøerne																							
Samoa																							
Santa Lucia																							
Senegal																							

Land/Varegruppe	1	2	3	4	5	6	7	8	9	12	13	14	15	16	17	18	20	21	22	23	25	26	28
Seychellerne																							
Sierra Leone																							
Sri Lanka																							
Staten Kuwait																							
Surinam																							
Swaziland																							
Sydafrika								x	x														
Tadsjikistan																							
Tanzania																							
Tchad																							
Thailand																							
Togo																							
Tonga																							
Trinidad og Tobago																							
Tunesien																							
Tyrkiet	x	x		x	x				x	x	x			x	x		x	x			x	x	x
Uganda																							
Ukraine	x	x					x				x	x		x	x		x	x	x				x
Uruguay																							
Vanuatu																							
Vietnam		x		x					x														
Yemen																							
Zambia																							
Zimbabwe																							

BILAG V — Toldkontingenter

Vare-nummer	Løbe-nummer	Varekategori	KN-koder	Mængde pr. told-kontingent (ton netto)	Tillægstoldsats
1	09.8501	Varmvalsede plader og smalle bånd af ulegeret stål og andre former for legeret stål	7208 10 00, 7208 25 00, 7208 26 00, 7208 27 00, 7208 36 00, 7208 37 00, 7208 38 00, 7208 39 00, 7208 40 00, 7208 52 99, 7208 53 90, 7208 54 00, 7211 14 00, 7211 19 00, 7212 60 00, 7225 19 10, 7225 30 10, 7225 30 30, 7225 30 90, 7225 40 15, 7225 40 90, 7226 19 10, 7226 91 20, 7226 91 91, 7226 91 99	4 269 009	25 %
2	09.8502	Koldvalsede plader af ulegeret stål og andre former for legeret stål	7209 15 00, 7209 16 90, 7209 17 90, 7209 18 91, 7209 25 00, 7209 26 90, 7209 27 90, 7209 28 90, 7209 90 20, 7209 90 80, 7211 23 20, 7211 23 30, 7211 23 80, 7211 29 00, 7211 90 20, 7211 90 80, 7225 50 20, 7225 50 80, 7226 20 00, 7226 92 00	1 318 865	25 %
3	09.8503	Elektriske plader (undtagen kornorienterede elektriske plader)	7209 16 10, 7209 17 10, 7209 18 10, 7209 26 10, 7209 27 10, 7209 28 10, 7225 19 90, 7226 19 80	178 704	25 %
4	09.8504	Plader overtrukket med metal	7210 20 00, 7210 30 00, 7210 41 00, 7210 49 00, 7210 61 00, 7210 69 00, 7210 90 80, 7212 20 00, 7212 30 00, 7212 50 20, 7212 50 30, 7212 50 40, 7212 50 61, 7212 50 69, 7212 50 90, 7225 91 00, 7225 92 00, 7226 99 10, 7226 99 30, 7226 99 70	2 115 054	25 %
5	09.8505	Plader overtrukket med organisk materiale	7210 70 80, 7212 40 80	414 324	25 %
6	09.8506	Tinvalseprodukter	7209 18 99, 7210 11 00, 7210 12 20, 7210 12 80, 7210 50 00, 7210 70 10, 7210 90 40, 7212 10 10, 7212 10 90, 7212 40 20	367 470	25 %
7	09.8507	Kvartoplader af ulegeret stål og andre former for legeret stål	7208 51 20, 7208 51 91, 7208 51 98, 7208 52 91, 7208 90 20, 7208 90 80, 7210 90 30, 7225 40 12, 7225 40 40, 7225 40 60, 7225 99 00	1 442 988	25 %
8	09.8508	Varmvalsede plader og smalle bånd af rustfrit stål	7219 11 00, 7219 12 10, 7219 12 90, 7219 13 10, 7219 13 90, 7219 14 10, 7219 14 90, 7219 22 10, 7219 22 90, 7219 23 00, 7219 24 00, 7220 11 00, 7220 12 00	193 049	25 %
9	09.8509	Koldvalsede plader og smalle bånd af rustfrit stål	7219 31 00, 7219 32 10, 7219 32 90, 7219 33 10, 7219 33 90, 7219 34 10, 7219 34 90, 7219 35 10, 7219 35 90, 7219 90 20, 7219 90 80, 7220 20 21, 7220 20 29, 7220 20 41, 7220 20 49, 7220 20 81, 7220 20 89, 7220 90 20, 7220 90 80	476 161	25 %

Vare-nummer	Løbe-nummer	Varekategori	KN-koder	Mængde pr. told-kontingent (ton netto)	Tillægstoldsats
12	09.8512	Handelsstål og lette profiler af ulegeret stål og andre former for legeret stål	7214 30 00, 7214 91 10, 7214 91 90, 7214 99 31, 7214 99 39, 7214 99 50, 7214 99 71, 7214 99 79, 7214 99 95, 7215 90 00, 7216 10 00, 7216 21 00, 7216 22 00, 7216 40 10, 7216 40 90, 7216 50 10, 7216 50 91, 7216 50 99, 7216 99 00, 7228 10 20, 7228 20 10, 7228 20 91, 7228 30 20, 7228 30 41, 7228 30 49, 7228 30 61, 7228 30 69, 7228 30 70, 7228 30 89, 7228 60 20, 7228 60 80, 7228 70 10, 7228 70 90, 7228 80 00	728 270	25 %
13	09.8513	Rebars	7214 20 00, 7214 99 10	714 964	25 %
14	09.8514	Stænger og lette profiler af rustfrit stål	7222 11 11, 7222 11 19, 7222 11 81, 7222 11 89, 7222 19 10, 7222 19 90, 7222 20 11, 7222 20 19, 7222 20 21, 7222 20 29, 7222 20 31, 7222 20 39, 7222 20 81, 7222 20 89, 7222 30 51, 7222 30 91, 7222 30 97, 7222 40 10, 7222 40 50, 7222 40 90	82 156	25 %
15	09.8515	Valsetråd af rustfrit stål	7221 00 10, 7221 00 90	32 744	25 %
16	09.8516	Valsetråd af ulegeret stål og andre former for legeret stål	7213 10 00, 7213 20 00, 7213 91 10, 7213 91 20, 7213 91 41, 7213 91 49, 7213 91 70, 7213 91 90, 7213 99 10, 7213 99 90, 7227 10 00, 7227 20 00, 7227 90 10, 7227 90 50, 7227 90 95	1 058 110	25 %
17	09.8517	Profiler af jern eller ulegeret stål	7216 31 10, 7216 31 90, 7216 32 11, 7216 32 19, 7216 32 91, 7216 32 99, 7216 33 10, 7216 33 90	167 817	25 %
18	09.8518	Spunsvægjern	7301 10 00	24 854	25 %
20	09.8520	Gasrør	7306 30 41, 7306 30 49, 7306 30 72, 7306 30 77	185 280	25 %
21	09.8521	Hule profiler	7306 61 10, 7306 61 92, 7306 61 99	387 343	25 %
22	09.8522	Sømløse rør af rustfrit stål	7304 11 00, 7304 22 00, 7304 24 00, 7304 41 00, 7304 49 10, 7304 49 93, 7304 49 95, 7304 49 99	22 818	25 %
23	09.8523	Rør med lejer	7304 51 12, 7304 51 18, 7304 59 32, 7304 59 38	5 549	25 %
25	09.8525	Store svejsede rør	7305 11 00, 7305 12 00, 7305 19 00, 7305 20 00, 7305 31 00, 7305 39 00, 7305 90 00	258 133	25 %
26	09.8526	Andre svejsede rør	7306 11 10, 7306 11 90, 7306 19 10, 7306 19 90, 7306 21 00, 7306 29 00, 7306 30 11, 7306 30 19, 7306 30 80, 7306 40 20, 7306 40 80, 7306 50 20, 7306 50 80, 7306 69 10, 7306 69 90, 7306 90 00	296 274	25 %

Vare-nummer	Løbe-nummer	Varekategori	KN-koder	Mængde pr. told-kontingent (ton netto)	Tillægstoldsats
28	09.8528	Ulegeret tråd	7217 10 10, 7217 10 31, 7217 10 39, 7217 10 50, 7217 10 90, 7217 20 10, 7217 20 30, 7217 20 50, 7217 20 90, 7217 30 41, 7217 30 49, 7217 30 50, 7217 30 90, 7217 90 20, 7217 90 50, 7217 90 90	393 031	25 %